

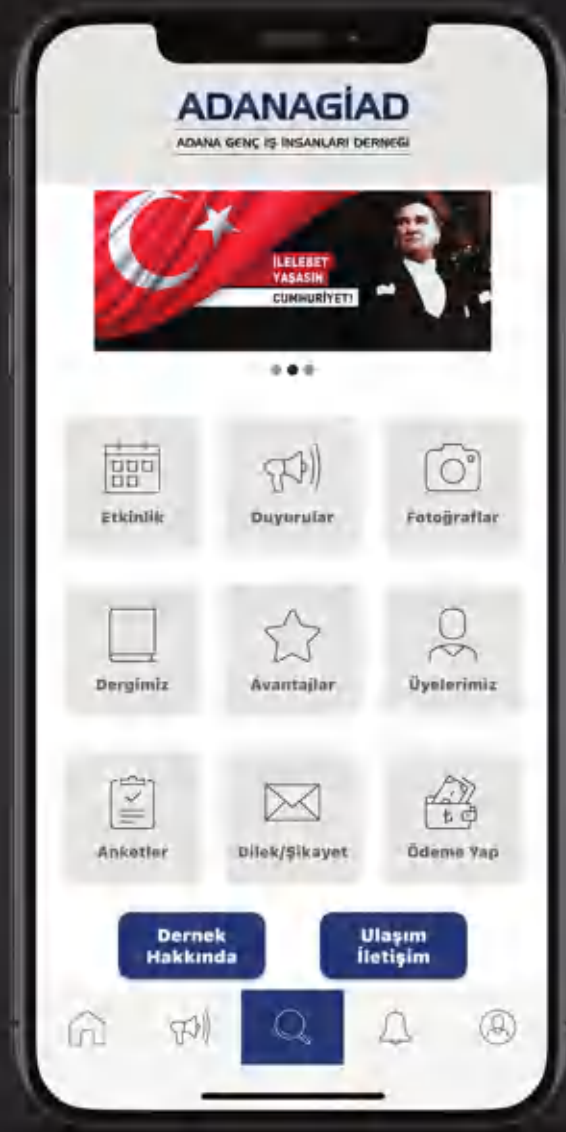
ADANAGİAD

ADANA GENÇ İŞ İNSANLARI DERNEĞİ DERGİSİ

Sayı: 05 / MAYIS 2021

ADANAGİAD MOBİL UYGULAMASI DİJİTAL MARKETLERDE

Adanagiad dijital topluluğunun bir parçası olun. Yeni uygulamamızı keşfedin.
Kodu taratıp bize katılın!



Hemen indirin
App Store

Hemen indirin
Google play





“Yangınla Mücadelede Lider...”

Yangın Söndürme Cihazları

- Kuru Kimyevi Tozlu
- Köpüklü
- Karbondioksitli (Co²)
- Tavan Tipi

Otomatik Yangın Söndürme Sistemleri

- Davlumbaz
- Pano İçi
- FM-200 Gazlı
- Karbonhidratlı (Co²)
- Köpüklü
- Sprinkler Sulu
- Su Sisi

Yangın Dolapları

- Sulu Sistem
- Kuru Sistem
- Köpük Sistemli
- Malzeme Dolapları ve Tüp Kabinleri
- Makaralı Mobil Yangın Arabası
- Yangın Hortumları



Yeşiloba Mah. 46257 Sk. Yetsan San. Sit. No: 3/AZ Seyhan / ADANA

info@cagdasyangin.com.tr | www.cagdasyangin.com.tr

0322 428 25 20 - 0549 428 25 21

Sevgili ADANAGİAD Ailesi,

Dergimizin 5. sayısı ile karşınızdayız. Son sayımızdan bugüne geçtiğimiz süreçte ADANAGİAD için özel olarak yazılımı yapılmış olan bir mobil uygulamayı hayata geçirdik. Dergimizin bu sayısında ADANAGİAD mobil uygulaması ile ilgili yönergeleri anlatan bir yazı bulacaksınız. Sizlerden bu uygulamayı mobil telefonunuza indirmenizi ve kullanmanızı istiyoruz. Yapılmış olan bu uygulamayı sizlerden gelecek olan geri dönüşlere göre geliştireceğiz. Bu uygulama ile haberleri ve duyuruları paylaşp, anketler yapabileceğiz. Üyelerimizin paylaşmak istedikleri bilgilerine ulaşabilecek, aidat ödemelerini kolaylıkla yapabileceksiniz. Derneğimiz için oldukça faydalı olacağına inandığım bu uygulamayı geliştirmek için bizlere yapacağınız geri dönüşler çok önemli. Bu konuda hepinizden yardım bekliyor olacağız.

Bu sayımızda 5 Kasım 2020 tarihinde kaybettiğimiz değerli üyemiz, dostumuz Ziya Alim Koçer için bir anı bölümü oluşturduk. Ziya Ağabey hepimizin yakından tanıdığı, kimseyi geri çevirmeyen, yardımcı, dünya iyisi bir adamdı. Dernek yönetim organlarında büyük özveri ile çalıştı. ADANAGİAD üzerinde büyük emeği olan Ziya Ağabeyi hiç unutmayacağız. Mekanı cennet olsun.

24 - 25 Mart 2021 tarihinde yapılan Türkiye Jokey Kulübü genel kurulunda başkanlığa üyemiz Serdal Adalı seçilmiştir. Bu göreve 4. kez seçilen üyemiz Serdal Adalı ve ekibine başarılar dilerim.

Aynı zamanda Türkiye Jokey Kulübü yönetimine İstanbul'da yaşayan ancak kendisi iyi bir Adanalı olan Tuğban İzzet Aksoy'un da seçildiğini belirtmek isterim.

31 Mart 2021 günü ADSİAD (Adana Sanayici ve İş İnsanları Derneği) genel kurulu yapıldı. Bu genel kurulda geçmiş dönem başkanımız Süleyman Sönmez görevini yine bir geçmiş dönem başkanımız olan Vedat Gizer'e devretti.

Yönetim kurulunda ADANAGİAD üyelerinden Sadık Büyükkardeş, Bekir Aydoğdu, Enver Yılmaz, Eray Kaan Sönmez ve ben yer alıyor. Şehrimizin önde gelen derneklerinden olan ADSİAD'a ve yeni seçilen başkanı Vedat Gizer'e başarılar diliyorum.

Değerli ADANAGİAD Ailesi,
Bu yazıyı kaleme aldığım 29 Nisan 2021 tarihi saat 19.00 itibarı ile ülkemiz daha sıkı karantina tedbirleri uygulamaya başlıyor. 17 Mayıs 2021 saat 05.00'a kadar sürmesi planlanan bu kısıtlama tedbirlerinin başarıya ulaşması en büyük temennim. Umuyorum Covid-19 salgınına yakın zamanda geride bırakırız ve yine çeşitli faaliyetlerle bir arada oluruz. Yaşanan bu olağanüstü süreçte bizlere vermiş olduğunuz destekten ötürü yönetim kurulum adına hepinize teşekkür ediyorum. Bereketli ve sağlıklı günler diliyorum.

Halid Milli

Başkan



ŞAMPİYON ADANA DEMİRSPOR!

Adana'nın güzide takımlarından Adana Demirspor, 26 yıllık Süper Lig özlemini şampiyonlukla bitirdi. En son 1994-1995 sezonunda, o zamanki adıyla 1. Lig olan Süper Lig'de mücadele eden Mavi Şimşekler, sezonu 70 puanla lider tamamlayarak görkemli bir şampiyonluğa ulaşarak büyük hasrete son verdi.

İzmir'de Menemenspor karşılaşmasını harika bir galibiyetle tamamlayarak zafere ulaşan Adana Demirspor'da futbolcular, teknik ekip, yöneticiler ve Başkan Murat Sancak büyük sevinç yaşadı. TFF 1'inci Lig'in son haftasında Menemenspor'u yenerek şampiyonluğunu ilan edip 26 yıl aradan sonra tekrar Süper Lig'e yükselen Adana Demirspor kafillesi, Adana'ya dönüşte üstü açık otobüs ile gece saatlerinde şehir turu attı. Şampiyonluğu kutlayan takım, sokaklara akın eden Adana Demirspor taraftarlarını ve Adanalılar'ı selamladı.

Şampiyonluk maçında kent protokolü Adana Demirspor'u yalnız bırakmazken, görkemli zaferi

dünyanın her yerinden çok sayıda önemli isim sosyal medya hesaplarından açıklamalar yaparak kutladı. Adana'nın Süper Lig'e ayrı bir renk katacağını belirten zaferin mimarlarından Teknik Direktör Samet Aybaba, Süper Lig'de kalıcı olacaklarını vurguladı. Başından beri şampiyonluğa inandıklarını ve zafere ulaştıklarını belirten Adana Demirspor Başkanı Murat Sancak ise çok büyük mutluluk yaşadıklarını, 3 yıllık plan hazırlayarak Süper Lig'e de damga vuracaklarını belirtti.

Yönetim Kurulu adına açıklama yaparak Adana Demirspor'un şampiyonluğunu kutlayan Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Başkanı Halid Milli ise,

"Adanamız her zaman sanayinin ve tarımın, kültür-sanat ve sporun öne çıktığı çok kadim bir şehir oldu. Bu yönüyle Adana Demirspor'un hak ettiği Süper Lig'e ulaşması hepimiz için büyük bir mutluluk kaynağı oldu. Şampiyon Adana Demirspor'u kutluyoruz. Bizlere bu sevinci yaşatan futbolcuları, teknik ekibi, Başkan Murat Sancak'ı, fedakar taraftarları ve Adanalı hemşehrilerimizi kutluyoruz. Adana Demirspor'a Süper Lig'de üstün başarılar diliyoruz. Kentimizin diğer güzide takımlarından Adanaspor'un da gelecek yıl aynı sevinci yaşatıp hak ettiği Süper Lig'e yükselmesini umut ediyor, bu yolda başarı dileklerimizi iletiyoruz" dedi.



Değerli ADANAGİAD Okuyucuları,

Yazıma benim için yeri hiç doldurulmayacak insanlardan biri olan ve her zaman yanımda olduğunu hissettiğim Ziya abimle başlamak istiyorum.

Ziya abimle 2006 senesinde Adanagiad sayesinde tanışmıştık. İki dönem yönetiminde birçok etkinlikte beraber çalıştık. Her zaman arkamda durdu, beraber seyahatlere katıldık. (Moskova, Voronej, İzmir)

Buraya yazsam da az kalacak, dile getirebileceğimden çok daha kıymetli nice anılar paylaştık...

Ruhun şâd, mekanın cennet olsun canım Ziya abim.

Yaşadığımız acı kaybımızla her ne kadar bir yanımız buruk olsa da çalışkanlığıyla bizlere her zaman örnek olmuş Ziya abimizin de böyle olmasını isteyeceğini bildiğim şekilde yeni sayımızı tamamlamış bulunuyoruz.

Evrensel olarak yaşadığımız pandemi sürecinde her anlamda kısıtlanmış, zorlanmış da olsak derneğimizin güçlü iletişim ağı sayesinde bu sayımızda da hem geçmiş dönem başkanımızla, hem de dernek üyelerimizle röportajlarımızı yaptık.

Yine Covid-19 süreci ile bir araya gelemediğimiz bugünlerde dernek üyelerimize en hızlı şekilde ulaşmak için bir arayışa girdik. Bu ihtiyacımızı karşılayabilmek için Adanagiad Mobil Uygulamasını çıkardık.

Etkinlik duyurları, dernek üyelerine özel avantaj haberleri, anketler, online aidat ödeme, dergimizi online okuma, fotoğraf albümleri ve üye bilgileri gibi birçok konuya doğrudan erişim sağlanabilen yegâne dijital kanallar mobil uygulamalar olmaktadır.

Tasarım ve online marketlerde yayınlanma süreciyle bizzat ilgilendiğim Adanagiad Mobil Uygulamamız hepimize hayırlı olsun.

Kullandıkça ve yapıcı eleştiriler aldıkça geliştirebileceğimiz uygulamamız ile her zaman olduğu gibi bu konuda da derneğimiz çağa ayak uydurmuş, güncelliğini ve dinamizmini kuvvetlendirmiştir.

Altıncı sayımızı şimdiden hazırlamaya başladık. İstikrarlı dergi yayınlarımızla bir sonraki sayıda görüşmek dileği ile.

Cenk Yakın
Genel Sekreter



İÇİNDEKİLER



08

08

**ZİYA ALİM KOÇER
ANISINA**

12

RÖPORTAJ
BEŞİNCİ DÖNEM
BAŞKANI ERDOĞAN
ŞİRE

14

HABER
SİMGE ADANA VE
MARİNA PORT İÇİN
BULUŞTULAR



12

16

RÖPORTAJ
HATİCE YÜKSEL DOĞRU
RİVAL METAL

18

HABER
ADANAGİAD'LI KADINLARDAN
ADASOKAĞI KIZLARINA DESTEK

20

RÖPORTAJ
BERKAY KIZILDAĞ
ASYEM TARIM



16



24

22

HABER
ENYAKIT; AKARYAKIT İKMALİNDE
DİJİTAL YAKLAŞIMIN YENİ ADI

24

RÖPORTAJ
DENİZ BÖLÜKBAŞI AKGÜL
ADANA UĞUR OKULLARI

28

HABER
ADANA YENİ
STADYUMUNA
KAVUŞTU

30

RÖPORTAJ
GÖRKEM ÖZ
ZAHİT ALÜMİNYUM

34

RÖPORTAJ
VOLKAN SARIOĞUZ
AS-EL MÜHENDİSLİK

38

RÖPORTAJ
FATİH CAN
CANSA TARIM



38

40

HABER
ADANAGİAD'DAN
YEPYENİ UYGULAMA

42

RÖPORTAJ
SAVAŞ ÜLGER
ÇUKUROVA
KALKINMA AJANSI
GENEL SEKRETERİ

45

KÖŞE YAZISI
ZEYNEP MADENCİ
GIDA SEKTÖRÜNDE
YEREL MARKAYA
GÜVENMELİ Mİ?



42



46

46

GEZİ
SAKİN ŞEHİR
AKYAKA

50

KÜLTÜR
SANAT

ADANAGİAD

İMTİYAZ SAHİBİ

ADANAGİAD Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Halid Milli

GENEL KOORDİNATÖR

Cenk Yakın

YAYIN KURULU

Ali Can Boğa
Enver Yılmaz
Zeynep Madenci
Selim Gizer
Dinçer İşis Sağlam
Murat Erşahinoğlu
Kemal Özçetin

GRAFİK TASARIM

CMC Ajans
Etengü Ecem Tuna

REKLAM KOORDİNASYON

info@cmcajans.com

YAYIN ADRESİ

CMC Ajans
Kurtuluş Mah.
Cumhuriyet Cad.
MNS Plaza Kat:9 No:45
Seyhan - ADANA
www.cmcajans.com

BASKI VE CİLT

Yeni Koza Matbaacılık

YAYIN TÜRÜ

Yaygın, süreli dergi.
Üç ayda bir yayımlanır.

ADANAGİAD

Cemalpaşa Mah.
Cevat Yurdakul Cad.
No:8 Seyhan - ADANA
T.: 0322 459 02 02
info@adanagiad.org.tr

ADANAGİAD Dergisi'nde
yer alan yazı, fotoğraf ve
makaleler izin alınmadan
yayımlanamaz,
çoğaltılamaz. Kaynak
gösterilmek kaydıyla dahil
alıntı yapılamaz.

Öyle bir vardın ki, seni hiç gitmezsin sandık...



Sevgili Ziya Ağabey,

Seninle ADANAGİAD sayesinde tanışmıştık. İlk karşılaşmamızda sergilediğin o babacan tavrının bana özel olmadığını kısa sürede anlamıştım. Yönetimlerde çalıştık, seyahatlere gittik, birlikte çok anılarımız oldu. Bu yazıyı 29 Nisan 2021 tarihinde kaleme alıyorum. Telefonumdaki fotoğraflara baktığımda büyük bir burukluk yaşıyorum. Keşke böyle olmasaydı. Yerin asla dolmayacak güzel ve iyi adam. Yeniden görüşene dek huzur içinde uyuman dileğiyle...

Halid Milli

Canım kardeşim Ziya'ya...

Tanıştığımız günden bu yana gülüyüzün ve hayat enerjin ile neşe verdin bizlere. Bazı zamansız gidişler vardır, önüne geçilemez bu gidişlerin. Seninki çok zamansız oldu ve derinden yaraladı bizleri. Nur içinde yat kardeşim...

Sensiz bir eksiğiz, kalbimiz de de masamızda da yerin her daim bâki olacak...

Şentürk Çalık

Her insanın hayatında tanımaktan mutlu olduğu, kendini yanında keyifli ve huzurlu hissettiği, yanında zamanın nasıl geçtiğini anlamadığı, sevincini hüznünü paylaştığı, iyi günde kötü günde yanı başında bulunduğu insanlar vardır. İşte benim için Ziya Alim Koçer tam da böyle bir insandı.

Tanışıklığımızın 20 - 25 yılı bulmasına rağmen Adanagiad vesilesiyle beraber 4 dönem yönetimlerde zevkle çalıştığımız daha sonra başkanlığı döneminde Yelken klüpte de beraber çalıştığımız can dostum güzel insan Ziya abimi zamansız ve erken kaybetmenin acısını hala ilk gün gibi içimde hissetmekteyim. Özü sözü bir, savunduğu ve inandığı değerleri zerre ödün vermeden savunan, eğilip bükülmeden lafını esirgemeyen dürüst, namuslu, dobra bir insandı. Her ölümün zamansız olduğu gibi Ziya abim de zamansız ayrıldı aramızdan ama her zaman hatıralarıyla içimde sonsuza dek yaşayacaksınız. Güle güle güzel insan. Mekanın cennet olsun...

Ali Can Boğa

Ziya Alim Koçer;

Güzel insandı, iyi biriydi gibi klişe olmuş sözlerin ötesinde sosyal ve hoşgörü sahibi bir kişilik, uzlaştırıcı ve vizyon sahibi bir şahsiyet olması sebebi ile tanıdığımıza, arkadaş olduğuma çok, çok memnun olduğum bir insandır. Girişkenliği, yapıcılığı ve dobralığıyla çok kimse tarafından tanınan, takdir gören ve sevilen bir şahsiyet, yardım severliği, dost canlılığı, dayanışma ve paylaşma ruhu ile iyi bir baba ve eş olmuş, kültürel mozaikliğiyle taktire şayan bir kardeşim olmuştur. Aramızdan ani ayrılışı beni ve sevenlerini derinden yaralamıştır. Tek tesellim yaşadığımız uzun yıllar içerisinde geçirdiğimiz güzel günler olacaktır. Ruhun şad olsun sevgili kardeşim...

Sadık Büyükkardeş

Bazı insanları anlatmaya kelimeler yetmez ya, Ziya'da öyle birisi.

2013 yılında Adanagiad yönetim kurulunda keyifle çalıştığım kardeşimle o kadar çok anı biriktirmişiz ki, en son başkanı olduğu Yelken Kulübü'nde eşim ile birlikte yemekte karşılaştığımızda Ziya ile akşam saat 19.00 'dan gece 01.00'a kadar birlikte katıldığımız Moskova - Voronej - Bakü - İzmir Petkim toplantılarındaki Adanagiad günlerimizi paylaştık.

Ve zamanın nasıl geçtiğini anlamadık. Sanki o gün veda buluşmamızdı. Sevgi dolu, hoşgörülü ve esprili kardeşim Ziya Alim Koçer, seni çok özleyeceğiz.

Tamer Gülcan

Sevgili Dostum Ziya,

Gidişinin zamansızlığı mı yoksa dostluğun sevgin mi bugüne kadar kabullenemeyişimin sebebi? Bütün yaşadıklarımız dostça kardeşçe yaptıklarımız ve yapamadıklarımızın acısıyla, devam eden hayatımda dostluğunu hiç unutmadan yüreğimde taşıyorum. O kadar çok şey vardı ki yapabileceğimiz. Daha başındaydık yapacaklarımızın. ATO'da kol kola başarılı projelere imza atacaktık, yaşamın bize sunduğu zamanı dolu dolu başarılarla devam ettirecektik. OLMADI.

Zamansız bir hastalık girdi aramıza. Dostluğunun arkadaşlığının kıymeti hiç eksilmedi, eksilmeyecek de. İsterdim ki derdine çare bulayım, kaybetmeyeyim dostumu, arkadaşımı. OLMADI.

Rahat uyu can dostum, arkadaşım, kardeşim. Bıraktığın yerden devam edip, ömrüm yettiğince anılarla kardeşimi yaşatacağım... Sevgiyle ve Rahmetle kardeşim.

Mehmet Şahbaz

Can Kardeşim Ziya'ya...

Hakkın rahmetine kavuşan bir dostun, bir kardeşin arkasından ne söylenebilir ki?

Hep birbirimizin yanında olduk seninle. Hep beraber yürüdük hayat yollarını... Sivil toplum örgütleri, hayat mücadelesi, sosyal çevre, hep birlikteydik. AGİAD, ATO, Sanayi Odası, Yelken Kulübü, Yelken Federasyonu, Amatör Denizcilik Federasyonu inandığımız yolda beraber çalıştık, çabaladık. Birbirimize yedi yirmi dört nöbetçiydik. Oturduk, güldük, ağladık, tartıştık, bazen kızdık. İki saati geçmeyen küslükler yaşadık. Sen hep çok sakindin. Hep ortada dengeyi tutturduk. Kardeşliğimizi güçlendirdik, ailelerimize taşıdık. Çocuklarımız kardeş gibi sevdi birbirlerini. Eşlerimiz bacı-kardeş oldular. Hayatı birlikte yaşadık. Tatillerde, ailelerimize ayırdığımız özel zamanlarda hep beraberdik.

Öyle bir vardın ki, seni hiç gitmezsin sandık benim can gardaşım güzel, naif arkadaşım.

Şimdi seni çok özleyyoruz. Akıllı, çağdaş, vicdanlı duruşunla, yardımsever, paylaşımcı, güzel kalbinle gittiğin yerde de çok mutlusundur, eminiz. Gittiğine de çok kıızıyorum haberin ola. Dostların ve dostlarımız ortaktı. Hâlâ sensiz biraraya geldiğimizde herkesin gözü buğulanırken seni anmadan geçemiyoruz. Bu akşam bile seni andık. Mehmet abi, Kemal, Şentürk, ben hep beraber seni yâd edip senle yaşadığımız mutlu anılarla, gülümsedik. Hatıralarınla avunduk. Sitem ettik gittiğine, sonra da bir sessizlik oldu ve gözler doldu. Hadi deyin, her zaman atlayıp geldiğin gibi çıkıp gelersen! Huzur içinde uyu kardeşim, seni tanımak bir onur, bir ayrıcalıktı benim çeyrek asırlık dostum...

Mustafa Tuyan

Ziya Alim Koçer Anısına

Ziya abiyle 10 sene önce tanışmıştık. Tamer Gülcan'ın başkanlığı döneminde, ilk toplantılardan sonra hemen samimiyetimiz oldu ve bu samimiyetimiz, sonrasında da artarak devam etti.

Boynunda taşıdığı çapa kolyesi, uzun saçları, düşünce tarzı, dobra dobra konuşması beni bu adama çekmişti. Agiad'da o güzel sinerjik yönetimin içinde en iyi anlaştığım adamların başında geliyordu. Beraber yediğimiz içtiğimiz zamanların hiç birinde kahkahamız eksik olmadı.

Kendine has münhasır kişiliğiyle her zaman neşe dolu ve pozitif bir insandır Ziya abi. Bu pozitifliğinin yanında bir o kadar da sivri, söylediği sözü kimsenden sakınmaya bir kişiliğe sahiptir. Bunlara birçok örnek eminim bu yazımı okuyanların aklından geçmiştir.

Bir defasında bir belediye başkanına kalabalık bir toplantıda "Oturduğunuz koltuktan Adana nasıl görünüyor?" gibi imalı bir ifadeyle başkanın yaptıklarını eleştirmişti. Başkandan yanındaki danışmanına eğilip "Kim lan bu adam?" gibi bir soru sormuştu.

Yine ayrı bir milletvekili toplantısında milletvekilinin partisinin yaptıklarını eleştirmişti. Yani kısaca kendisi dürüst kişiliğinin yanında muhalefet kişiliğiyle de hep ön plana çıkıyordu o zamanlarda. evresi tarafından da bu tarzı çok beğenilmiş olacakki; Agiad başkan yardımcılığı, Adana Ticaret Odası Yönetimi ve son olarak da Yelken Kulub başkanlığı yaptı.

Her zaman çevresine faydalı olmaya gayret gösteren bir adamdır Ziya abi. Geçmiş zamanla konuşmuyorum çünkü bu tarz adamlar geçmişte kalmaz.

Yaptıkları ve bıraktığı izler günümüzde hala duruyor ve hep durmaya devam edecek.

evresinin, ailesinin ve arkadaşlarının dilinde ve zihninde hala dn gibi iyi konuşulmaya devam edecektir.

Pandemi sürecinden kaynaklı kimse kimsenin yanında maalesef istediği lde bulunamadı. O yüzden buradan Gl ablama, Turhan ve Ahmet'e tekrar başsağlığı ve sabırlar diliyorum. Bu güzel fırsatı bize sunan Agiad yönetimine de çok teşekkür ediyorum...

Biroğumuzu bu tarz hayatın tokatlarıyla byrz. Hayatın en güzel yanlarından biri budur belki de. İnsanların zamanında değil de, gittikten sonra kıymetlerinin anlaşılmasıdır.

İnsanların çok yakınlarından birinin gidişi, hep hayatı tekrar sorgulamaya başlatır insanoğluna.

Neden beklenmedik anda beklenmedik hznlerle, acılarla dolu hayat. Neden diye herşe sorgulamaya başlarız. Belki de sorulacak soru neden değildir.

Nasıl diye sormamız gerekir. Nasıldı, hayatı dolu dolu yaşadı mı? Bazen neden sorusu değil de nasıl sorusu bizleri mutlu eder. Neden sorusuna takılı kalmaktansa, nasıl sorusuyla mutlu olmalıyız.

Ziya abi nasıldı?

Adam gibi adamdı.

Nasıl hayat yaşadı?

Hep çevresine faydalı şekilde ömrünü geçirdi. Ne yaparsa yaparsın, birine faydam nasıl dokunur diye dşnenlerdi.

O yüzden Ziya abiye bu satırları yazma fırsatını bulabildiğim için kendimi çok şanslı sayıyorum.

Ege Baş

Ziya Alim Koçer,

Benim için her zaman çok iyi bir dost ve güvendiğim bir arkadaş oldu. Uzun yıllar AGİAD, Ticaret Odası ve Yelken Kulübü'nde çalışmalarımızı beraber yürüttük, bazen eğlendik, bazen yorulduk ama hep iyi bir yoldaş olduk.

Hayatında insnaları tekileştirmeyen, hangi dünya görüşüne sahip olursa olsun onları bir araya getirip bulunduğu ortamlarda demokratik ilkelere olan inancıyla birleştirici bir rol oynardı ve bu düşünceyle hareket ederdi. Tanıdığım en iyi Fenerbahçe taraftarıydı.

Sanki hala aramızdaymış gibi beraber onunla ma seyredecemişiz gibi bekliyorum... Onun aramızdan aniden ayrılması beni derinden yaraladı. Onun gülüşlerini, muhabbetini, özverili dostluğumuzu zlyorum.

Sen hala kalbimdesin ve her zaman öyle kalacaksın.

Ruhun şad olsun. Yüce rabbim mekanını cennet eylesin, nurlar içerisinde yat güzel dost...

Naci Heybeli

Değerli dostum, şehrimizin yetiştirdiği büyük değer, iş dünyamızın erdem timsali ismi Ziya Alim Koçer'i kaybetmenin tarifsiz acısını hala hissediyorum.

Kişiliğinde barındırdığı insan sevgisi ve dostluğu ile gnlerde taht kurmuş olan, yeri kolay kolay doldurulamayacak idealist, kararlı, yaratıcı, yapıcı ve üstün karakterli kişiliğiyle bilinen değerli insan Ziya Alim Koçer her zaman sevgi, saygı ve minnetle anılacaktır...

Kemal Bekaroğlu

İNŞAATTA ENDÜSTRİYEL ÇÖZÜMLER



Güvenli çalışma sahası
Tecrübeli personel
Hızlı çözümler



CG INDUSTRIAL
Sarihamzalı Mah. 47007 Sk. No. 35/A
Seyhan, Adana 01170 Türkiye



proje@cangazsan.com



+90 322 428 2283



/cangazindustrial



+90 549 830 1860



www.cangazindustrial.com

- Abkant Büküm
- Boyama
- Çelik Ankraj
- Poliürea
- Kaynak İşleri
- Lojistik Yardım
- Vinç Kiralama
- Tank İmalatı

- Çelik İmalatı & Montaj
- Endüstriyel Borulama Sistemleri
- Pigging İşlemi
- Stud Weld İşlemleri
- Plazma Kesim İşlemleri
- Silindir Saç Bükümü
- Soğuk Bant Uygulama
- Yer Uygulamaları
- Gaz Tüpleri ve Gaz Uygulamaları
- Boru İçi Kumlama & Yüzey Temizleme



ERDOĞAN ŞİRE
ADANAGİAD BEŞİNCİ DÖNEM BAŞKANI

DENEYİMLİ VE BAŞARILI İŞ İNSANI; ERDOĞAN ŞİRE

Paslanmaz çelikler uzun ve yassı gruplarında Türkiye'nin ana tedarikçilerinden biri olan Teknik Metal A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Erdoğan Şire kendisini 'Gönülden Adanalı' olarak niteleyip kentin ve bölgenin gelişimi için var gücüyle çalışmaya devam ettiğini söyledi. ADANAGİAD'ın 5. Dönem Başkanlığı'nı yapan, halen Adana Sanayi Odası Başkan Yardımcılığı görevini sürdüren Erdoğan Şire ile işi ve hayatını konuştuk. Ailesine, işine ve kentine gönülden bağlı olduğunu kaydeden Erdoğan Şire, iş dünyasının genç temsilcilerine de önerilerini sıraladı.

Başkanım merhabalar. Bizler elbette tanıyoruz ama bize biraz kendinizden söz edebilir misiniz?

1961 Adana doğumluyum. Paslanmaz çelikler uzun ve yas-

sı gruplarında Türkiye'nin ana tedarikçilerinden biri olan Teknik Metal A.Ş.'nin yönetim kurulu üyesiyim. Evli ve 3 çocuk babasıyım. İngilizce biliyorum. İş insanı-

yım. Uzun yıllardır ADANAGİAD dahil olmak üzere, çeşitli sivil toplum kuruluşlarında aktif çalışıyorum. ADANAGİAD'taki görevimin tamamlanması sonrasında

Adana Sanayi Odası Başkan Yardımcılığı görevi ile hizmetlerime devam ediyorum. Şehrime, işime, aileme gönülden bağlıyım. Yerel ve uluslararası gündemi çok yakından takip ederim.

ADANAGİAD ile ilgili öykünüzü bizimle paylaşabilir misiniz?

Hem gönülden bir Adanalı, hem de bir iş insanı olarak, bölgemizin ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan yapılanması ve gelişmesi için derneğimizin ilk kurulduğu yıllardan bu yana her daim aktif görev alıyorum. Geçmiş dönemde ADANAGİAD başkanlığı da yapmış bir iş insanı olarak; Adana'nın

tanıtımına katkıda bulunan ve bölge ekonomisini büyütmeye yönelik projeler geliştiriyoruz.

Kentimizin ve bölgemizin kalkınıp gelişmesi noktasında asla geri durmuyor, var gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz.

ADANAGİAD'ın 5. dönem başkanlığını da yapmış deneyimli bir isim olarak ADANAGİAD'ı nerede ve nasıl görüyorsunuz?

ADANAGİAD her geçen gün gelişen, gelişime açık, hedef koyan ve hedeflerinde ilerleyen, proje geliştiren bir sivil toplum kuruluşu.

Adana'nın; Akdeniz ve Ortadoğu'nun lider

metropolü olma yolculuğundaki öncü sivil toplum kuruluşu olduğunu düşünüyorum.

Deneyimlerinizden yola çıkarak iş dünyasının genç temsilcileri için uyarı ve önerileriniz var mıdır, dile getirmek ister misiniz?

Kısa yoldan başarı diye bir şey yok, çok çalışmak gerek. Okusunlar, gelişsinler, kendilerini geliştirsinler, gözlemlesinler, uluslararası gündemi takip etsinler. Sevdikleri işi yaparlarsa başarı kaçınılmaz olur. Yeni fikirleri için yapamazsın diyen çok olur, aldırış etmesinler.

En küçük bir tökezlemede vazgeçmesinler, tutkularının peşinden gitsinler. Emek versinler, kafa yorsunlar, düşünsünler, hedeflerini planlasınlar ve tutkuyla ilerlesinler.

"Kısa yoldan başarı diye bir şey yok, çok çalışmak gerek. Okusunlar, gelişsinler, kendilerini geliştirsinler, gözlemlesinler, uluslararası gündemi takip etsinler. Sevdikleri işi yaparlarsa başarı kaçınılmaz olur."



SİMGE ADANA VE MARİNA PORT İÇİN BULUŞTULAR

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Başkanı Halid Milli ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Adana Valisi Süleyman Elban'ı ağırladı. Adana'nın gelişip kalkınması ve tanıtımı için ADANAGİAD'ın hazırladığı MarinaPort ve Simge Adana Projeleri'nin ele alındığı toplantıda projelerin detaylarını anlatarak Vali Elban'a bilgi sunan ADANAGİAD Başkanı Halid Milli, her zaman Adana ve Türkiye için çalıştıklarını vurguladı.



Adana Sheraton Oteli'nde gerçekleştirilen toplantıda ADANAGİAD Başkan Yardımcısı Enver Yılmaz, katılımcılara görsel sunum eşliğinde çevre iller, Adana ve Türkiye'den imar düzenlemelerine ilişkin örnekler sundu. ADANAGİAD Başkan Yardımcısı Enver Yılmaz sonrasında da, MarinaPort ve Simge Adana Projeleri'ni ayrıntılarıyla anlatıp katılımcıları bilgilendirdi, sorularına yanıt verdi.

ABD doğumlu ünlü Türk mimar ve kentsel tasarımcı Kaya Arıkoğlu ise uluslararası ve ulusal ölçekte imar düzenlemelerinden söz ederek kentsel tasarım ve yapılaşmaya ilişkin görsel sunum

eşliğinde katılımcılarla düşüncelerini ve önerilerini paylaştı.

Toplantıda Vali Elban başta olmak üzere katılımcılara seslenen ADANAGİAD Başkanı Halid Milli, dernek olarak her zaman kentin ve ülkenin yararına olan

her işte sorumluluk duygusuyla ellerini taşın altına koymaktan çekinmediklerini söyledi. ADANAGİAD'ın 2014 Şubat ayında Adana MarinaPort ve 2019 Mart ayında Simge Adana projeleriyle çok önemli bir adım attığını ifade eden

Başkan Halid Milli, şunları kaydetti:

"Adana MarinaPort Projesi, Seyhan Baraj Gölü ve çevresini

hedef alan önemli bir projeydi. Ulusal ve uluslararası alanda kendini kanıtlamış 3 kentsel tasarımcı bu yarışma için davet edilmişti. Burada amaç, Adana'nın incisi olan Seyhan Baraj Gölü ve kıyılarını bölgesel bir çekim merkezi haline getirebilecek bir proje ortaya çıkarmaktı. Yarışmacıların oluşturduğu projelerde, tekne bağlama alanları, su sporları merkezi, yürüyüş-koşu-bisiklet yolları, çevreyle bütünleşebilen ticari yapılar ve kıyı şeridi boyunca önerilen endemik bitkiler öne çıkıyordu. Seyhan Baraj Gölünün batı kıyısını oluşturan Adnan Menderes Sahil Yolunun düzenlenmesinde ADANAGİAD'ın hayata geçirdiği Marina Port Projesinden esinlenilmesinden gurur duyuyoruz. Simge Adana Projemiz de, kent bilincimizi yükseltecek, şehrimize bakış açımızı değiştirecek ve yerel yönetici-

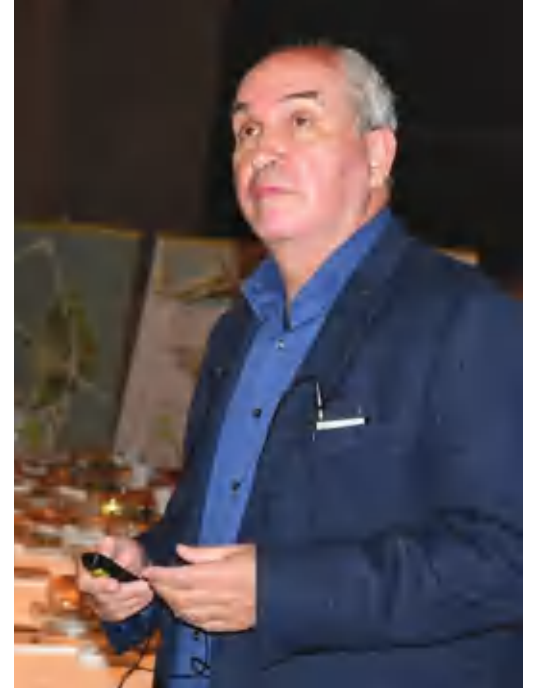
"Seyhan Baraj Gölünün batı kıyısını oluşturan Adnan Menderes Sahil Yolunun düzenlenmesinde ADANAGİAD'ın hayata geçirdiği Marina Port Projesinden esinlenilmesinden gurur duyuyoruz."

lerden beklentimizi yükseltecek önemli bir fikir projesidir, tıpkı Adana Marina Port gibi. Bu projemizde de ulusal ve uluslararası çapta, kendi alanında yetkinliğini kanıtlamış isimlerin hazırladığı tasarımlar bir yarışma sonucunda belirlendi. Her zaman söylüyoruz; ADANAGİAD ailesi olarak bizler, daha yaşanabilir ve iyi bir şehirde yaşamak istiyoruz. Kentimizi tanıttık, yatırımların ve istihdamın önünü açacak, kente değer katacak ve çekim merkezi olmasını sağlayacak bu projelerle bunu yapan ilk sivil toplum kuruluşu olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu amaç doğrultusunda söz konusu projelerin yaşam bulması noktasında da, herkesin desteğini bekliyoruz. Sayın Valimizin gösterdiği ilgiye ve verdiği desteğe çok teşekkür ediyoruz."

Yapılan görsel sunumları ve katılımcıların değerlendirmelerini büyük bir dikkatle takip edip görüş ve önerilerini paylaşan Adana Valisi Süleyman Elban ise, "Bu güzel Adana, her yönüyle çok büyük avantajlara sahip bir kent. Bu kent öncelikle, tarım ve sanayi, turizm ve tüm güzellikleriyle çok muhteşem değerlere sahip. Adana'nın tüm alanlarda çok daha ileriye taşınması için çaba gösteriyoruz."



► ENVER YILMAZ



► KAYA ARIKOĞLU

Adana'nın özelliğini vurgulamak açısından söylemem gerekirse, gereken önemi gösteriyoruz ama sadece iyi bir şehircilik anlayışı ile birlikte bile Adana hem daha çok zenginleşir, hem kalkınır hem de çok büyük bir çekim merkezi haline gelebilir. Bu anlamda ADANAGİAD projelerine emek verenleri kutluyorum. Her zaman bir arada olacağız. Teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Karşılıklı görüş alışverişiyle süren toplantının ardından katılımcılar hep birlikte anı fotoğrafı çekti.



► HALİD MİLLİ - ADANA VALİSİ SÜLEYMAN ELBAN



► HATİCE YÜKSEL DOĞRU
RİVAL METAL

ADANA'DAN DÜNYAYA AÇILAN KAPI; RİVAL METAL

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikada, ofislerde kullanılan metal masa ayağı üretimi gerçekleştirip yaklaşık 50 ülkeye ihraç eden Rival Metal'in başarılı yöneticisi Hatice Yüksel Doğru, azim ve çalışkanlığıyla sektörde fark yaratıyor. Günün büyük bölümünü neredeyse işyerinde geçirip, "Burası benim adeta üçüncü çocuğum" diyen Hatice Yüksel Doğru işini çok sevdiğini, bunun dışında spor yapmayı, kalan zamanını da çocukları ve yakın dostlarıyla birlikte geçirmeyi sevdiğini söyledi. Hatice Yüksel Doğru ile sektörü ve gelecek hedeflerini de konuştuk.

Merhabalar Hatice hanım. Okuyucularımıza kısaca kendinizi tanıtabilir misiniz?

1984 Adana doğumluyum. Mersin Üniversitesi'nden mezun oldum. Yaklaşık 15 yıldır sektörün içindeyim aktif olarak. Rival Metal'de yöneticilik yapıyorum şu an. Daha önce küçük bir atölye olarak başlamıştık Metal Sana-

yi Sitesi'nde işimize. Kurulduğu andan itibaren işin içindeyiz. Babam, ağabeyim ve ben üçümüz birlikte kurduk burayı. İlk başından bu yana işin ve sektörün içindeyim, tam ortasındayım. İşin mutfak kısmındayım, üretim kısmı ve finans kısmına bakıyorum. İşyeri benim evim ve adeta üçüncü çocuğum.

Daha çok çalışmaktan hoşlanıyorum. Sabahtan akşama dek işyerinde yoğun çalışıyorum. Onun dışında çocuklarımla ilgileniyorum. Güne sabah 05:30 da başlıyorum sabah spor yada yürüyüş yapıyorum evden çıkmadan mutlaka çocuklarımla kahvaltı yaparım. sonra onlar okullarına ben işe gidiyorum.

ADANAGİAD ile tanışma sürecinizi ve üyesi olarak hissettiklerinizi bizimle paylaşabilir misiniz?

Aslında hep içinde olmayı düşündüğüm ve istediğim bir platformdu ADANAGİAD. Çok yakın bir arkadaşımın, 'Sen de bizimle beraber olmalısın' demesiyle tanıştım ADANAGİAD ile. İyi ki de oldu, gerçekten de çok saygı duyduğum, iyi insanların içinde bulunduğu bir dernek. Çok mutlu oldum. Bir arkadaşımın önerisiyle başlayıp içinde olduğum zaman 'Gerçekten de keşke bu insanlarla bu ortamda daha önceden olsaymışım' dediğim bir dernek. Çok mutluyum yani.

Metal sektöründe faaliyet gösteriyorsunuz. Biraz söz edebilir misiniz? Ayrıca Adana'da ve ülkemizde sektör ne durumda?

Aslında pandemiden sonra tüm sektörlerde olduğu gibi bizde de aynı inanılmaz şekilde maliyetler arttı. Bunda pandemi, döviz kurları ve hammadde kaynaklı ciddi sorunlar yaşadık. Pandemi her şeyi etkiledi, döviz kurları yükseldi ve bizim sektörde hammaddeye ulaşım zor olduğu için sorunlar yaşadık. Stoklu çalışmak zorunda kaldık bu dönemler yurt dışına sevkiyatlarda ekipman sorunu yaşıyoruz.

Salgın sürecinde sektörde her şey yolunda mı? Nasıl bir etki yarattı bu süreç sizin için?

Pandemiden kaynaklı sorunların yanı sıra aslında bu dönemde işler birmiktart arttı biz büyüme hedefine ulaştık.

2020 ve 2021 yılının ilk döneminde hedeflerimize ulaşabildik. Bunun sebebi de şu, biz tamamen ihracat yapıyoruz. Çok sayıda ülkede bazı noktalarda işler durdu ama bizim ürettiğimiz ürünler ofislerin dışında home office olarak insanlar evlerine ofis

kurdu ve dolayısıyla metal masa ayakları alımları arttı. Özellikle Avrupa da herkes evine ofisini taşıdı ve bu yüzden bize yeni bir kanal açıldı üretim arttı ve işler devam etti. Biz sadece yurtdışına giden konteyner bulmakta zorlandık. Bazı ülkelere girişlerde süre biraz uzadı ama onun dışında ihracatta durma olmadı.

Salgının etkilerini yaşadığınız bu dönemde hiç destek aldınız mı, gelecekle ilgili sektöre ilişkin beklentilerinizi ve önerilerinizi anlatabilir misiniz?

Biz firma olarak bugüne dek hiç destekten yararlanmadık. Hiç personel çıkartmadık. Sadece ihtiyaçları olanları yıllık izne gönderdik. Onun dışında ücretsiz izin bile kullandırmadık. Çünkü bizim sürekli bir eleman ihtiyacımız oldu, bu dönemde yeni elemanlara istihdam sağladık ve vardiya sistemine geçtik. Sektör açısından bu yılın sonlarına doğru bir şeylerin düzeleceğine inanıyorum. Çünkü firmaların da, insanların ve işleyişin de bazı noktalarda artık normalleşmeye ihtiyacı var.

İş dünyasının içindeki birisi olarak ekonomik açıdan reformlara dair neler söylemek istersiniz ve gelecekle ilgili hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

Türkiye'yi geleceğe güvenle taşıyacak çözüm odaklı reformlar olmasını umuyoruz. Reform paketinin temel amaçları arasında üretim ve verimlilik artışı için çalışmalar var umarım bu hedeflere ülkece ulaşabiliriz. 2022 yılından beklentilerimiz çok yüksek.

Pandemi sonrasında iyi olacağına inanmak istiyorum. Üretici olarak biz şu anda 50 ülkeye ofislerde kullanılan metal masa ayağı ihracatı yapıyoruz. Normal şartlarda zaten hedefimiz 2017 yılından itibaren 50 ülkeye ihracatımızı sürdürülebilir hale getirmektir. Bunu başardık. 8 bin olan masa ayağı üretimimizi ayda 14 bin adete çıkardık. Her hafta 2 tane konteynır dolusu üretim yapıp ihraç ediyoruz yurtdışına. Hedeflerimiz arasında İngiltere, Almanya ve İtalya'da bir kaç tane en büyük, sektörün en iyileri olan firmalarla çalışabilmek vardı. Bu hedeflerimizi şu an İtalya'da ve İngiltere'de tutturabildik, Almanya'da bir tane firmayla bağlantı kurduk.



ADANAGİAD'LI KADINLARDAN ADASOKAĞI KIZLARINA DESTEK

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) üyesi kadınlar, bugüne dek elde ettiği başarılarla herkesi gururlandıran, Bölgesel Lig, 2. Lig ve Hentbol Kadınlar 1. Ligi'nde sayısız başarıya imza atan Adasokağı Spor Kulübü sporcularıyla buluştu. Sporcu genç kızların yanı sıra Kulüp Başkanı ve Antrenörü Nesimi Dağdoğan, Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakfı İl Müdürü Gökhan Sezer ile bir araya gelen ADANAGİAD'lı kadınlar, yaşattıkları gurur ve elde ettikleri başarılar dolayısıyla hepsini kutladı.

ADANAGİAD Yönetim Kurulu ve üyesi kadınlar, başarılarıyla ülke gündeminden düşmeyen Adasokağı Spor Kulübü sporcularıyla buluştu. Türkiye Hentbol Federasyonu Kadınlar 1. Ligi'nde mücadele eden sporcu genç kızların antrenemanını izleyen ADANAGİAD kadınları, sporcular başta olmak üzere Adasokağı Kulübü Başkanı ve Antrenörü Nesimi Dağdoğan ile Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakfı İl Müdürü Gökhan Sezer'i kutlayıp başarı dileklerini paylaştı.

Adasokağı Kulübü'nün 2014 yılında Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakfı ile birlikte hazırlanan projeye yaşam bulduğunu aktaran Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakfı İl Müdürü Gök-

han Sezer, "Kentimizde sosyal sorumluluk projesi kapsamında önemli bir adım attık. Amacımız çocukların suçtan ve kötü alışkanlıklardan sporla uzak durmasını sağlamaktır. Bu yolda çok önemli adımlar atıldı, hentbolda çok iyi sporcular yetiştirmeye başladık" dedi. Takımdaki oyuncularını tanıtan Adasokağı Kulübü Başkanı ve Antrenörü Nesimi Dağdoğan ise "Türkiye'de hentbol branşında en genç takım olmanın gururunu yaşıyoruz. Bizler sadece spor yapan değil, donanımlı, yeni sporcular yetiştirmek için mücadele ediyoruz" diye konuştu.

Adasokağı Kulübü oyuncularını ve teknik ekiple sohbet edip başarı hikayelerini dinleyen ADANAGİAD Yönetim Kurulu ve Üyesi kadınlar, sporcu kızları kutladı. Antrenmanı izleyen ve sporcuları uzun süre alkışlayan ADANAGİAD kadınları adına konuşan ADANAGİAD Yönetim Kurulu Üyesi Zeynep Madenci ise, "ADANAGİAD Ailesi olarak kentimizin, ülkemizin, ekonomimizin ve sosyal yaşamımızın gelişip kalkınması ve daha ileri noktalara taşınması için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. ADANAGİAD kadınları olarak,

hepimizin göğsünü kabartan, başarılarıyla gurur duyduğumuz spor-

cu kızlarımızla hep omuz omuzayız.

ADANAGİAD Başkanımız Halid Milli, Yönetim Kurulu ve Üyeleri olarak, her zaman sporcularımızın yanlarında olmaya, ko-

şulsuz destek vermeye devam edeceğiz" şeklinde konuştu. Ziyaretin ardından sporcular ve ADANAGİAD kadınları hep birlikte anı fotoğrafı çekti.

"ADANAGİAD kadınları olarak, hepimizin göğsünü kabartan, başarılarıyla gurur duyduğumuz sporcu kızlarımızla hep omuz omuzayız."



KAHVE BİZİM İŞİMİZ



cmcajans



www.madencigida.com



► BERKAY KIZILDAĞ
ASYEM TARIM

İŞ DÜNYASININ YÜKSELEN DEĞERİ; BERKAY KIZILDAĞ

Yem ve tarım ürünleri ticaretinde marka kuruluşlardan olan AS YEM TARIM'ın genç yöneticilerinden Berkay Kızıldağ, henüz 22 yaşında olmasına karşın sektöre hakimiyeti ve geleceğe dönük hedefleriyle iş dünyasının zirvelerine hızlı adımlarla ilerliyor. 'Meraklı ve çalışkan' olarak tanınan, bir yandan üniversite eğitimini sürdürürken diğer taraftan sahada emek vererek kariyer basamaklarını da tırmanan Berkay Kızıldağ ile kendisini, işini, sektörü, yaşanan durumu ve çözüme dair önerilerini konuştuk.

Bize biraz kendinizden söz edebilir misiniz? Berkay Kızıldağ kimdir, neler yapar, nasıl biridir?

22 yaşındayım. Üniversite öğrencisiyim hala, üniversitenin son aşamasındayım. Küçüklüğümden beri spora aşığım. Özellikle futbola. Kendimi meraklı ve çalışkan biri olarak tanımlıyorum. Hatta bazen çok meraklı biri olduğum için insanlara çok fazla soru yöneltiyorum. Bu da ara sıra çok konuştuğumu düşündürüyor.

ADANAGİAD ailesiyle nasıl bir araya geldiniz, ADANAGİAD üyesi olmak sizce nasıl bir duygu?

ADANAGİAD ile tanışmam öncelikle çok sevdiğim abim Mustafa Şahbaz'ın referansıydı. Biraz araştırdıktan sonra da ne kadar etkili ve kendi mantığıma uygun bir kurum olduğuna kanaat getirdim. Özellikle sayın Halid Milli ve tanıştığım büyüklerim bana çok yardım ettiler. Özellikle asla orada kendimi yalnız hisset-

tirmediler. Onlara da bu anlamda çok teşekkür ediyorum. ADANAGİAD ailesinin parçası olmaktan dolayı oldukça mutluyum.

Bir salgın süreci yaşanıyor uzun zamandır. Sizin de içinde bulunduğunuz sektörü nasıl etkiledi bu süreç?

Artan girdi maliyetleri, döviz kurlarındaki dalgalanmalar, personel çalışma performansları gibi etkenler hem yem maliyetini

yükseltti hem de ileriye dönük yapılması planlanan yatırımları ertelememize yol açtı. Fiyatların yükseleceğini veya düşeceğini öngöremediğimiz için ileriye dönük planlarımızı gözden geçirmemize sebep oldu.

Sektörünüzün mevcut durumunu, ülkemizin ve kentimizin dinamiklerini de hesaba katarsak nasıl değerlendiriyorsunuz?

Ülkemizin tarıma elverişli bir çok alanı olmasına rağmen maalesef yeterli üretimler yapılamamakta ve bunun sonucunda dışa bağımlılık artmaktadır. Dış bağımlılık sonucunda en ufak kur artışları maliyete yansımakta ve üretici zor durumda kalmaktadır. Bu hem ülke tarımı ve üretimi, hem üretici ve yetiştiricileri, hem de bizim gibi tarıma dayalı sanayinin parçası olan kesimleri etkilemektedir.

Sektörünüzle alakalı olarak yükselen döviz kurları ve faizi de dikkate alarak girdi maliyetlerindeki artışı ve sonrasını da etkileyen bu süreci nasıl yorumluyorsunuz?

Döviz kuru ve faiz artışlarında kaynaklanan sorunlar zincir tepkime ile enerji fiyatları artışı, personel giderleri, bakım giderleri artışı gibi bir çok maliyetlerdeki artışlar, hem bizleri hem de son kullanıcıları zor durumda bırakmaktadır. Bu yönüyle düşündüğümüzde uzun vadeli değerlendirmeler açısından üretim odaklı bir ekonomik reform beklentisi var.

Ekonomik açıdan bakıldığında iş dünyasının beklentileri çok önem taşıyor. Ekonomi yönetiminden atılmasını istediğiniz bir adım veya yapısal reform-teşvik gibi bir talebiniz var mı?

Tarımsal desteklerin artırılması, bilinçli çiftçilik yapılması, ihracat ithalat dengesinin korunması,

enerji maliyetlerinin düşürülmesi gibi sayabilirim. Akaryakıt desteğinin artırılması, elektrik maliyetinin düşürülmesi gibi. Toprak reformu-

nun yapılması ve böylelikle planlı ekim alanlarının oluşturulması gibi girdi maliyetlerini düşürecek önlemler alınması gerektiğini düşünüyorum.

"Uzun vadeli değerlendirmeler açısından üretim odaklı bir ekonomik reform beklentisi var."





TAYFUN ŞENSES
AKCANLAR PETROL A.Ş. GENEL MÜDÜR YARDIMCISI

ENYAKIT; AKARYAKIT İKMALİNDE DİJİTAL YAKLAŞIMIN YENİ ADI

Akaryakıt sektöründe 32 yıllık tecrübe ve geniş hizmet ağıyla hizmet sağlayan Akcanlar Petrol A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Tayfun Şenses, adından sıkça bahsedilen ENYAKIT cep telefonu uygulamasını ve bu uygulamanın sunduğu ayrıcalıkları anlattı.



Akcanlar Petrol A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Tayfun Şenses, "AKCANLAR yönetim kurulu ile satış ekiplerinin görev paylaşımı yaptıktan sonra müşterinin her zaman yanında olmak mantığı ile yola çıkarak ve günümüz teknoloji altyapısını birleştirerek ENYAKIT uygulamasını sektöre kazandırdı.

Bütün ayrıntılarını inceleyerek, her yönüyle, tüm olasılıklar göz önünde bulundurularak, eksiksizce manasına gelen EN kelimesi ile otuz yıllık tecrübemizin anahtar kelimesi YAKIT ile birleştirilerek oluşan ENYAKIT adına karar verilmesi ile yeni yolculuğumuza başladık." dedi.

Tayfun Şenses, ENYAKIT cep telefonu uygulamasının başlangıcını ve özelliklerini şöyle anlattı.

"Akaryakıt sektöründe 32 yıllık bir tecrübe ve geniş bir hizmet ağı ile hizmet sağlayan Akcanlar Petrol A.Ş. olarak pazarda lider olma yolunda ilerlemenin; sistemimize dahil ettiğimiz müşterilerimize, hızlı, şeffaf ve kaliteli hizmetler sunmaktan geçtiğini biliyoruz. Müşterilerimiz özellikle içinde bulunduğumuz dijital çağda hizmette ve satışta yenilikçi yaklaşım bekliyor. Bu amaçla Türkiye'nin en iyi uzman satış kadrosu ve en kaliteli hizmet anlayışı ile akaryakıt sektöründe sahip olduğumuz tecrübe, kararlılık ve sektörümüzün ihtiyaçlarından da yola çıkarak, "Yenilikçi yaklaşımı ile hizmet avantajı sunan, müşteri memnuniyeti odaklı ve güvenilir" bir uygulama oluşturarak Türkiye'de ilk defa yeni nesil ENYAKIT cep telefonu uygulama-

sını kurduk. Türkiye'nin yeni nesil akaryakıt ikmalcisi olarak adlandırdığımız ENYAKIT cep telefonu uygulaması ile filoların, hızlı, güvenli ve kolaylıkla kullandığı Shell Taşıt Tanıma Sisteminin avantajlarını müşterilerimize dijital teknolojinin sağladığı imkanlarla buluşturduk.

Bilindiği üzere firmalar Shell Taşıt Tanıma Sistemi ile ülkemizdeki bini aşkın Shell istasyonundan araçlarına montajı yapılan ekipmanlar sayesinde, hızlı, güvenli ve kolaylıkla kontrol edilebilir bir sistemle akaryakıt satın alıyor. ENYAKIT uygulaması ise Shell Taşıt Tanıma Sistemi kullanan firmalara araçları ile ilgili tüm faaliyetlerini 7/24 giriş imkanı sağlayarak gelişmiş bir online yakıt yönetim platformu ile harcamalarını kolayca planlamaları, yönetebilmeleri ve taleplerinin digital ortamdan karşılanabilmesi imkanını sağlıyor. Firmalar araç bazında tüketimlerini bu cep telefonu uygulaması ile anlık kontrol ederken, faturalarına anlık ulaşabiliyorlar. Ayrıca günün istenilen her saatinde yakıt açma, kapama ve limitlen-

dirme işlemlerinin hızlı ve kolay bir şekilde yapılmasını sağlayarak araç filolarının akaryakıt kontrolü tamamen ellerinde bulunduruyorlar.

"Firmalar araç bazında tüketimlerini bu cep telefonu uygulaması ile anlık kontrol ederken, faturalarına anlık ulaşabiliyorlar."

Bu uygulama ilaveten filoların ihtiyacı Shell filo platform ve Hızlı geçiş sistemi gibi filo çözümleri taleplerini alarak digital müşteri hizmetleri servisi veriyor." dedi.

Şenses sözlerini şöyle tamamladı; " Hem uygulama kullanımı hem de müşterilerinden gelen talepleri hızlıca değerlendirerek güçlü altyapısı olan bilgi işlem departmanı ile daha yenilikçi ve sürdürülebilir bir uygulama olabilmek için kendini geliştiren ENYAKIT, Türkiye genelindeki müşteri portföyünü gün geçtikçe dijital dünyanın sağladığı imkanlarla büyütmeye durmadan devam etmektedir." dedi.

**ENYAKIT
UYGULAMASI İÇİN
KAREKODU OKUTUN**





► DENİZ BÖLÜKBAŞI AKGÜL
ADANA UĞUR OKULLARI

EĞİTİME ADANAN BİR YAŞAM; DENİZ BÖLÜKBAŞI AKGÜL

Başarılı iş insanı Deniz Bölükbaşı Akgül, idealist kimliğiyle eğitimde büyük hedefleri olan bir isim. Avukatlıktan eğitimciliğe uzanan başarı öyküsüyle dikkat çeken Deniz Bölükbaşı Akgül, Adana Uğur Okulları Kurucu Ortağı olarak önemli hizmetlere imza atıyor. Hayalindeki eğitimi alıp çocukları için avukatlıktan vazgeçen Bölükbaşı, adaleti her şeyin önüne koyuyor. Gelecekte uluslararası alanda başarılı olmayı hedefleyen Bölükbaşı ile kendisini, işini, sektörün sorunlarını ve çözüm önerileriyle kapsamlı değerlendirmelerini konuştuk.

Merhabalar efendim. Kısaca kendinizi anlatmanızı rica etsek bizlere neler söylersiniz? Nadire Deniz Bölükbaşı kimdir, nasıl birisidir, neler yapar, nelerden hoşlanır?

1981 yılında Hatay Erzin'de dünyaya geldim. Ticaretle

uğraşan hukukçu bir babanın ve kendisini çocuklarının eğitime ve gelişimine adanmış bir annenin 4 çocuğundan ikincisiyim. İlk ve orta eğitimimi Erzin'de, lise eğitimimi İskenderun'da tamamladım. Arından üniversite

eğitimi için Başkent Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ne devam ettim. Hukuk Fakültesi, ilkokul günlerimden beri hayalimde olan bir bölümdü. Evimden ve ailemden uzakta olmak her ne kadar başlarda zor gelse de hayalim-

deki bölümde okuduğum için bu zorlukları aşmak çok da zor olmadı. Şu anda İstanbul'da yaşamaktayım, 10 ve 7 yaşlarında 2 kız çocuk annesiyim. İlk kızımın doğumuyla birlikte kendimi tamamiyle çocuklarıma adanmak için avukatlık mesleğini bırakma kararı aldım. Deniz Akgül için adalet, her şeyin önünde gelmektedir. Çocuklarımı da bu mottoyla büyütme çalışıyorum. Hayatımdaki en küçük detaydan en önemli karara kadar her konuda kalite benim için çok önemlidir. Eğitimcilik hayatım 2 sene önce Adana Uğur Okulları'yla birlikte başladı. Biraz önce bahsettiğim kalite kavramı; eğitimcilik hayatımızda Uğur Okulları'yla işbirliği yapma kararımızda çok etkili oldu. Hepimizin bildiği gibi Uğur Okulları, ülkemizde eğitim alanındaki en köklü ve haklı nam sahibi kurumlardan birisidir. Bu nedenle Adana'mıza eğitim alanında kaliteyi ve güveni getirmek amacıyla en doğrusu olduğunu düşündüğümüz Uğur Okullarını kurma kararı aldık. İşten ve çocuklarımdan kalan zamanlarda kitap okumak ve yürüyüş yapmaktan büyük keyif alıyorum.

ADANAGİAD ile yolunuz nasıl kesişti? ADANAGİAD Ailesinin mensubu olmak size neler hissettiriyor?

Eğitimcilikle Adana'da yeni neslin gelişiminde öncü bir rol aldığımızı düşünüyorum. Okulumuzda başardıklarımız yanında Adana'ya daha fazla nasıl katkıda bulunuruzu düşündüğümüzde bunu en doğru şekilde ADANAGİAD'ın yaptığını gözlemledik ve bu topluluğun bir parçası olma kararı aldık. ADANAGİAD ailesinin mensubu olmak birlik, berberlik ve dayanışma bilincinin en içten duygularla hissedilmesi

demektir. ADANAGİAD yol gösterici bir yapı olma özelliğiyle ailesine omuz veren bir kurum. Bu nedenle aile içinde nasıl güven duygusu hissedilirse, ADANAGİAD ailesi içinde olmak o denli güven duygusunu hissettirmektedir.

ADANİĞİAD Dergisi okurlarına iş yaptığınız sektörü ve firmanızı biraz anlatabilir misiniz?

Eğitim; özelde insanların genelde kurumların kültür yapılarına göre tanımı değişebilen bir yapı olarak karşımıza çıkıyor. Hem eğitim sistemine giren unsurların çıktılarını almak uzun sürdüğünden, hem de 'İnsan' olarak bireylerin gelişim dönemlerine uygun

hizmet ve ürün çeşitliliğinin fazla olmasından dolayı da zorlu ve her bir adımın özenle atılması gereken bir alan. Ülkemizde de son yıllarda eğitimde devlet okullarındaki ağırlığın özel okullara doğru kaydığını gözlemliyoruz. Bunu grafikler ve araştırmalarla ortaya çıkan bir sonuç olarak ifade edebiliyoruz. Bu nedenle sektörde farkını ortaya koymak isteyen özel okulların ve kurumsal yapıların; öğrencilerin pek çok açıdan gelişmesini sağlayacak eğitim modelleri ile çalışmalar yaptığını gözlemliyoruz.





← Uğur Okulları Adana Kampüsü olarak bizler öğrencilerimizin yaşantılar yoluyla, deneyimleyerek, gözlem yaparak, erkenSTEM ve STEM yaklaşımı ile küçük yaşlardan itibaren eğitimler verilerek kendi bilişsel şemalarını yapılandırmaları için çaba gösteriyoruz.

Çağdaş eğitim ortamı, yabancı dil öğretimi, sınavlara hazırlık, kariyer planlama ve kişiye özgü rehberlik hizmetleriyle dünya çapında fark yaratma isteği ile önemli yatırımlar ve çalışmalarda bulunan okulumuz geniş vizyonu ile küresel ölçekte gerçekleşen tüm gelişmeleri yakından takip ediyor. Öğrencileri için yararlı olabilecek ve eğitim kavramını zenginleştirecek pek çok uygulamayı kendi bünyesinde hayata geçirmeyi başarıyor.

Akademik, sosyal, duyuşsal, fiziksel ilerlemeyi doğru, dürüst ve 'iyi insan olma' hedefi temelinde sağlamayı amaç edinen okulumuz bilimin ışığının her zaman insanlık yararına yanmasını amaçlamaktadır.

Eğitim özelinden devam edersek, salgın süreci sektörünüzü ve sizleri nasıl etkiledi?

Salgınlarla dünya genelinde bazı ülkeler belirli sıklıklarla mücadele etmekte oldukları için bazılarına salgın yabancı gelmedi. Ancak biz toplum olarak salgın hastalıklarla mücadeleye çok

alışkın değildik ve bizim için hem yeni ve yabancı hem çok daha fazla kafa karışıklığı yaratan bir olgu olarak karşımıza çıktı. Ancak eğitimde kafa karışıklığı demek, belirli bir neslin bocalaması demek. Maalesef eğitimde oluşabilecek herhangi bir kaybın da telafisi söz konusu değil. Tabii ki sürece ayak uyduramayan bazı eğitim markaları, yerel okullar ve kurs yapılanmaları yıpratıcı geçen bu sürece çok dayanamadı. Bir kısmı çok yıprandı. Mesleği kutsal olan öğretmenler zorluklar yaşadı. Ancak biz Uğur markası olarak eğitimin hem öğrenciler ve veliler açısından hem de öğretmenler açısından güvenli limanı olmaya devam ettik.

Uğur Okulları Adana Kampüsü olarak uzaktan eğitimin başladığı ilk günden yani 23 Mart'tan itibaren gerek dijital eğitim öğretim ağıımız Metodbox ile olsun, gerekse öğretmenlerimize sağladığımız teknolojik donanım desteklerinin yanında daimi olarak verdiğimiz hizmet içi eğitimler yoluyla şehrimizin eğitimde amiral gemisi olduk.

Ancak süreç elbette ki hepimiz için zorlu ve uzun bir yol. Salgınla mücadelede sağlık alanında olduğu gibi eğitim alanında da devam ediyor. Türkiye'nin ikinci "Okulum Temiz" belgesini alan kampüsümüz eğitimde yeni yatırımların hangi boyutlara evrilebileceğini de gösterdi. İnsana hizmetin kutsal kabul edildiği okulumuzda görünmeyen bir tehditle mücadele edebilmek için her türlü önlemi aldık ve tüm bunları geliştirerek sürdürüyoruz. Ancak eğitimdeki geri dönüşü olmayan kayıpların giderilebilmesi için salgının en yakın zamanda sona

ermesi ve çocuklarımızla özgürce buluşabilmek en büyük temennimiz.

Eğitimde deneyimleriniz ve başarı serüveninizle birlikte ele aldığınızda sektörün sorunları, istemleri ve önerileriyle ilgili neler söylemek istersiniz?

"Akademik, sosyal, duysal, fiziksel ilerlemeyi doğru, dürüst ve 'iyi insan olma' hedefi temelinde sağlamayı amaç edinen okulumuz bilimin ışığının her zaman insanlık yararına yanmasını amaçlamaktadır."

Daha önce de bahsettiğimiz gibi eğitim girdilerini aldığınız anda çıktılar için uzunca bir süre beklediğiniz bir alan. Öncelikle bunu bilerek eğitim alanını ele almak gerekiyor. Çünkü hizmet verdiğimiz alan bizzat insanın kendisi ve daha yaş olan bir ağacı eğiterek hayata hazırlamak aslında cesaret, özveri ve sabır isteyen bir alan. Bunların yanında elbette iyi bir kalbiniz, insana herhangi bir meta muamelesinin olmadığı bir ortam olmalı. Zaten derdiniz insan olursa, eğitim sektöründe başarı kaçınılmaz oluyor. Yetiştirdiğimiz her bir bireyin ileride bu vatana hizmet edecek olması bilinci de bizleri perçinliyor.

Eğitimde özelleşme anlamında ise çok fazla bir engel ile karşılaşmamaktayız. Milli Eğitim Bakanlığımız bu anlamda gerçekten çok iyi yönlendirmelerde bulunuyor. Var olan kurallar ve yaptığınız eğitimin kayda alınması, takip edilmesi hem doğal hem de kurumu daha fazla tecrübe sahibi yapıyor. Bu anlamda Bakanlığımızın yaptığımız önerilere kulak vermesi ve özel kuruluşları gerçekten ciddiye alarak dinlemesi de bizleri

memnun ediyor. Öneriden ziyade temennimiz ve isteğimiz; yurdumuzun her bir yanında, en büyük metropolünden en uzak köylerinde var olan tüm öğrencilerin eşit şartlarda eğitim görmesi. İşin sonunda yapılan sınavlara ve hayatın sunduğu fırsatlara, olanaklara eşit şartlarda hazır olmaları. Çünkü her bir çocuğumuz bunu hak ediyor.

İdealist bir eğitimci olarak kuruluşunuzla birlikte kendinizi gelecekte nerede görüyorsunuz? Hayallerinizi ve hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

Açıkçası idealist kimliğim gerçekten ağır basıyor. Sadece benim değil kurumumuzdaki her bir öğretmenimizin hedefleri çok büyük. Bunu öğretmenlerimizle bir araya geldiğimiz görüşmelerdeki konuşmalara dayanarak söylüyorum. Mesela bizim hedefimiz okul olarak ülkemizi uluslararası yarışmalarda temsil ederek bilimsel çalışmalarda öncü olmak. Mesela hep şunu hayal ederim; okulumuzdan yetişen bazı öğrencilerim CERN'e gitsin orada ülkemizi ve bayrağımızı temsil etsin, bir kısmı dünya çapında ses getirecek müzik çalışmaları yapsın, kimi öğrencimin yaptığı uzay çalışmalarıyla tanınırlığı olsun gibi. Bunları hayal gibi ifade ettiğime bakmayın; okulumuzda verdiğimiz eğitime dayanarak söylüyorum. Çünkü bizler her bir öğrencimizi 2040'lı, 2050'li yılların gündemlerini, mesleklerini ve değişen dünyasını baz

olarak yetiştiriyoruz. Bu nedenle ben bugünden ifade ettiğim tüm hedeflerimizi gerçekleştirebileceğimize inanıyorum ve bu yolda okulumuz ve eğitim kadromuzla var gücümüzle çalışıyoruz.

"Derdiniz insan olursa, eğitim sektöründe başarı kaçınılmaz oluyor. Yetiştirdiğimiz her bir bireyin ileride bu vatana hizmet edecek olması bilinci de bizleri perçinliyor."

ADANA YENİ STADYUMUNA KAVUŞTU

Adana'nın merkez Sarıçam İlçesi'nde Toplu Konut İdaresi Başkanlığı (TOKİ) tarafından yapımı gerçekleştirilen 33 bin seyirci kapasiteli yeni stadyum kapılarını açtı.

UEFA ve FIFA standartlarına uygun olarak inşa edilen Yeni Adana Stadyumu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın video konferans yöntemiyle katıldığı törenle hizmete girdi.

161 milyon lira yatırım maliyeti olan Yeni Adana Stadyumu'nun açılışında konuşan Gençlik ve Spor Bakanı Mehmet Muhattem Kasapoğlu, "Adana'nın stat ihtiyacı vardı ve bugün o ihtiyaç tamamlandı. Adana'nın iki güzide kulübü Adanaspor ve Adana Demirspor'un bu statta centilmenlik dolu maçkar izleteceklerine inanıyorum. Adana'nın gençleri de bize her zaman umut veriyor.

Adana'mızda yetişecek oyuncular da dünyanın gıptayla bakacağı gençler olacaklar. Açtığımız stat, sadece maçların oynandığı gün değil bireysel antrenmanların da yapılacağı bir mekân olacak" dedi.

Açılışa Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, AK Parti Sözcüsü Ömer Çelik, TFF Başkanı Nihat Özdemir, Adana milletvekilleri ve kent protokolü katıldı. 102 dönüm arazinin 43 dönümlük bölümü üzerine inşa edilen Yeni Adana

Stadyumu, çim zeminden itibaren 6 kat yüksekliğinde, 33 bin kişi kapasiteli olarak tasarlandı. Stadyumda sosyal donatıların yanı sıra 10 asansör, 2 yürüyen merdiven, 104 turnike, basın ve VIP tribünü yer alıyor. Sporcu ve hakemler için 2 rahatlatma havuzu ve masaj odalarını yer aldığı statta 46 branşta faaliyet gösteren spor kulüpleri faydalanabilecek. Stadin etrafında 431'i kapalı toplam 1444 araçlık otopar da hizmet verecek

"Adana'nın iki güzide kulübü Adanaspor ve Adana Demirspor'un bu statta centilmenlik dolu maçkar izleteceklerine inanıyorum."





1975 Yılından Bugüne SONSUZ GÜVENLE



Can Gaz, ürünlerin kalite ve kontrolü için ISO 9001 : 2008 Kalite yönetim sistemini uygulamaktadır ve TSE tarafından verilen basınçlı kapların dolumunu yapan işyerlerine hizmet yeri yeterlilik belgesine sahiptir.



CAN TİCARET SİNAİ VE TIBBİ GAZLAR HALUK ERŞAHİNOÇLU
Sarıhamzalı Mah. 47007 Sok. No: 33 Seyhan / ADANA



+90 322 441 20 32 - 33 Pbx



+90 322 441 20 34

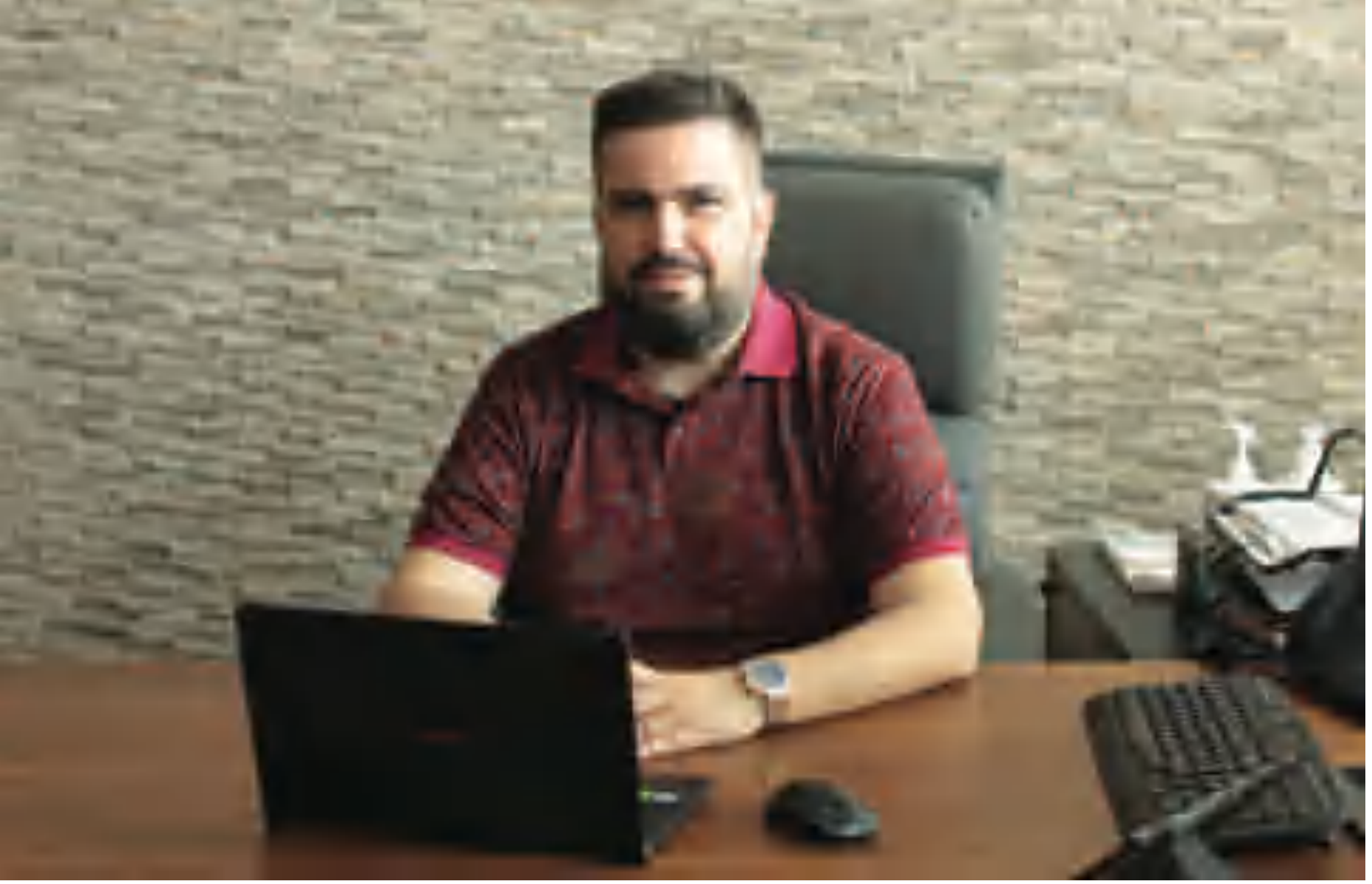


info@cangazsan.com



www.cangazsan.com

- Medikal Gazlar
- Argon
- Azot (Nitrogen - N₂)
- Asetilen (C₂H₂)
- Oksijen (O₂)
- Karbondioksit (Co₂)
- Hidrojen (H₂)
- Helyum (He)
- Kuru Hava
- Gazaltı Karışımları
- Gıda Gazları (MAP)
- Azotprotoksit (N₂O)



► GÖRKEM ÖZ
ZAHİT ALÜMİNYUM

İLKLERDEN ZİRVEYE; ZAHİT ALÜMİNYUM

Beş binin üzerinde olan ürün çeşitliliği ile enerji, inşaat, otomotiv, savunma sanayi, elektrik-elektronik, medikal, mobilya ve reklam sektörlerinde faaliyet gösteren Zahit Alüminyum A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Görkem Öz, yenilikçi kimliği ve çalışmaktan keyif duyan yapısıyla öne çıkıyor. ADANAGİAD Dergisi için sorularımızı yanıtlayan ve sektörde ilklerin firması olarak nitelenen Zahit Alüminyum'u da anlatan Görkem Öz, "Sürekli gelişim ve yenilikçilik bizim önemli amacımız, küresel bir marka olmak ise en büyük hedefimizdir" dedi.

Merhabalar. Bize biraz Görkem Öz'den söz etmek ister misiniz?

1982 yılı, Adana doğumluyum. Çukurova Üniversitesi İktisat Fakültesi'nden mezun oldum. İşime bağlı ve çalışmaktan çok keyif alan birisiyim. Her gün yeni bilgiler öğrenip kendimi geliştirmeyi çok seviyorum. Zahit Alüminyum A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapıyorum. Seyahat ettiğim ülkelerdeki kültürel ve yaşam tarzlarını keşfetmeyi çok

severim, aynı zamanda çok koyu bir Galatasaray taraftarıyım. Zahit Alimünyum olarak; Sürekli gelişim ve yenilikçilik bizim önemli amacımız, küresel bir marka olmak ise en büyük hedefimizdir.

ADANAGİAD ile nasıl bir araya geldiniz ve tanıştınız, derneğin parçası olmak nasıl bir duygu sizin için?

Dernek ile tanışmam ADANAGİAD başkanlarımızdan sayın

Sefa Noyaner sayesinde oldu. Beni Sefa Noyaner derneğe üye yaptı. ADANAGİAD tarafından, kendine özgü çizgisiyle, iş insanları olarak, iş kadınlarına destek vererek her dönemde yönetimlerinde iş kadınlarından destek alarak, kadın iş gücünün büyüklüğünü topluma yansıtmayı da bilmiştir. Misyonumuz olan Adana'nın ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan yapılanmasını ve oluşan uluslararası platformlarda temsil edebilmesini sağlamak

için elinden geleni yapmaktadır ve vizyonumuz olan Adana'nın Akdeniz ve Ortadoğu'da lider bir metropol olmasında öncü sivil bir toplum kuruluşudur.

Hangi alanda, ne gibi işler yapıyorsunuz? Sektörünüzü ve kuruluşunu anlatabilir misiniz?

1983 yılında ilk kapı pencere doğrama atölyesi ile kurulan Zahit Alüminyum, Türkiye'nin prestijli bir üretim tesisidir. 1990'lı yıllarda şirketleşme süreçleri ile birlikte altyapı yatırımlarına hız vermiş, üretim noktasında sektörün ilkleri olmayı başarmış bir firmadır. 1998 yılında ekstrüzyon prosesi ile ilk profilleri üretmiş ve 2000'li yılların başında üretim kapasitesini artırmak ve daha kaliteli ürünler üretmek için yeni üretim hatları ve yüzey işlem hatlarını devreye almıştır.

Şu an beş binin üzerinde olan ürün çeşitliliği ile enerji, inşaat, otomotiv, savunma sanayi, elektrik-elektronik, medikal, mobilya ve reklam sektörlerinde faaliyet göstermektedir. Zahit Alüminyum, bugün dünyanın önde gelen alüminyum şirketleri arasında yer alan, sektöre güç katma hedefiyle sektörün her alanında 600 çalışanı ile yenilikçi çözümler sunan, globalde mağaza ve bayi ağını kuran, üretimin yüzde 40'ını 30'dan fazla ülkeye ihracat yapan bir şirkettir. Her yıl Türkiye'nin ikinci 500 büyük sanayi kuruluşu listesine adını yazdırma başarısını gösteren şirkettir.

Adana Organize Sanayi Bölgesinde, 60.000 metrekare açık ve 40.000 metrekare kapalı alanda, yıllık 25.000 ton biyet döküm, 20.000 ton (6 adet) kapasiteli alüminyum ekstrüzyon profil hattı, 1.500.000 metrekare kapasiteli B-1/B-2/A2 alüminyum kompozit panel tesisi, 7.500 ton üretim kapasiteli dikey elektrostatik boyama hattı, 700 ton

kapasiteli ahşap kaplama hattı, 12.000 ton kapasiteli eloksal yüzey kaplama hattına sahiptir. Entegre yönetim sistemi ile uluslararası kalite standartlarında üretim yapmakta, istikrarlı satış politikası ile müşteri taleplerine hızlı ve ekonomik çözümler sunmaktadır.

Zahit Alüminyum sürekli gelişim ve yenilikçilik anlayışı ile fark yaratan bir kuruluş. Bunun yanı sıra Teknolojik Ürün Deneyim Belgesi ve sahip olduğunuz sertifikalara ilişkin neler söylersiniz?

Zahit Alüminyum, ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 27001, ISO 50001 ve AFGM Onaylı Tedarikçi yönetim sistemlerine sahiptir.

"Zahit Alüminyum Her yıl Türkiye'nin ikinci 500 büyük sanayi kuruluşu listesine adını yazdırma başarısını gösteren şirkettir."

TSE, CE, ROHS, REACH, QUALANOD ve QUALICOAT Seaside sertifikalarına sahip ürünler üretmektedir. Her yıl bünyesinde 5S tekniklerini uygulamakta ve proses iyileştirmeleri ile maliyet düşüşleri sağlanmaktadır. Ayrıca üretmiş olduğu ürünler ile 'Teknolojik Ürün (TÜR) Deneyim Belgesi' almaya hak kazanmıştır. Ar-Ge Merkezi, dökümhane, kalıphane, ekstrüzyon pres hattı, eloksal yüzey işlem tesisi, elektrostatik toz boya tesisi, ahşap kaplama tesisi, mekanik işlem birimi, alüminyum kompozit panel üretim hattı ve kalite kontrol birimlerinin birbiri ile entegre çalışması Zahit Alüminyum'u sektörde herkesin bildiği →



← ve güvendiği firma profili seviyesine etirmiştir. Alüminance ve Vetrina markaları ile alüminyum profil grubunda mimari sistem profilleri, endüstriyel profiller, solar konstrüksiyon, kompozit paneller, A2 yanmaz kompozit panellerin üretimlerini gerçekleştirmektedir.

Malum pandemi dönemindeyiz. Sektörünüzde öne çıkan avantajlar neler, ne gibi dezavantajlarınız bulunuyor?

Koronavirüs pandemisinden en sert etkilenen sektörlerden biri üretim sektörüdür. Koronavirüsün küresel olarak yayılmaya başlamasıyla birlikte ülkelerin sınırlarını kapatması, seyahatleri kısıtlaması veya tamamen durdurması, işletmelerin çalışmalarına ara vermesi gibi önlemleri gerektirmiştir. Pandemi ile birlikte oluşan tüm zorlukların, pandemi sonrasında da koronavirüsün pek çok alanda etkilerini uzun yıllar hissettireceği aşikar olduğundan sektörlerde bu bir dezavantaj olarak görülecektir. Üretimimiz inşaat/yapı sektörüne daha ağırlıklı olduğundan ve bu sektörün ülke ve dünya genelinde daralan değil genişleyen bir yapı ile ilerlediğinden Zahit Alüminyum olarak bu pandemi döneminde dahi üretim kapasitemizi artırıyoruz, firmamızı-şehirimizi avantajlı üretim merkezi konumu haline getiriyoruz.

Yaşanan bu salgın süreci işlerinizi ve sektörünüzü nasıl etkiledi?

Dünyayı etkisi altına alan koronavirüsten etkilenen tüm sektörler kendilerini koruma yolları ararken, firmamız bu süreçte gerekli aksiyonları alarak işlerine devam etti. Kontrollü üretim, kontrollü hayat sloganı ile şirketimizin tüm alanlarında hızlıca aldığımız tedbirler, kurallar, tüm personellerimize sağlık hijyen setlerinin dağıtılması ve dezen-

fekte işlemleri, yemeklerin ayrı ve mesafe kuralına göre oturma düzeni, termal kameralar ile ateş ölçümleri faaliyetleri gerçekleştirilmektedir. Sokağa çıkma kısıtlamalarında dahi izinlerimizi alarak işlerimize devam ettik. Zahit Alüminyum yönetimi olarak koronavirüs sürecinde çalışmalarımıza hız kesmeden devam ettik ve ediyoruz. İçinde bulunduğumuz bu olağanüstü süreçte iptal ettiğimiz programlarımızın, görüşmelerimizin tümünü online olarak gerçekleştirdik. Bugünlerde koronavirüsün etkisinin azalmasıyla normalleşmeye geçiş dönemindeyiz. İş dünyasındaki diğer sektörlerde ve sektörümüzde talep daralması pandemi sebebi ile meydana geldi fakat Zahit Alüminyum olarak bu salgın sürecinde işlerimiz diğer zamanlara göre daha yoğun geçti. Koronavirüs salgını, tüke-

tici davranışlarında ve yönetim süreçlerinde artık kalıcı etkiler bırakmıştır. Pandemiye dönüşen koronavirüs salgını küresel bir sağlık krizi olmanın yanı sıra, daha önce hiç tecrübe edilmemiş bir küresel ekonomik kriz haline de dönüştü. Pandeminin etkisini kaybetmesinin ve ekonominin iyileşmesinin zaman alacağı artık aşıkardır. Pandemi süreci şirketimizin risk yönetimlerinde de artık önemli hale geldi ve yeni yatırımlarımızda, üretim süreçlerimizde bu süreci dikkate alarak risk analizlerini gerçekleştiriyoruz. Salgının diğer bir kalıcı etkisi ise çalışma şekillerimizin değişmesi ve dijitalleşmenin her alanda önemli hale gelmesidir. Sektörümüzde ve diğer tüm sektörlerde dijitalle uyumla birlikte ürün, üretim, satış-pazarlama ve diğer tüm süreçlerde önemli bir dönüşüm haline geldi.

"Zahit Alüminyum olarak bu pandemi döneminde dahi üretim kapasitemizi artırıyoruz, firmamızı -şehirimizi avantajlı üretim merkezi konumu haline getiriyoruz."



TEKOKSİJEN

Mersin ve Çevre İlçelere KALİTELİ VE HIZLI ÇÖZÜM



Geniş dağıtım ağı ile Mersin merkez ve tüm ilçelere hizmet ağını genişletmiştir. Gaz tedariki tüplü, tüp demeti ve sıvı taşıma kapları şeklinde hizmete sunulmaktadır.



TEK OKSİJEN SİNAİ ve TIBBİ GAZLAR TİC. LT. ŞTİ.
Karaduvar Mahallesi, 6598 Sokak No: 127 33020 Akdeniz / MERSİN



info@tekoksijen.com



+90 324 221 40 44



+90 324 221 47 37



+90 549 738 21 13



/tekoksijen



www.tekoksijen.com

- Medikal Gazlar
- Argon (Ar)
- Azotprotoksit (N_2O)
- Gıda Gazları (MAP)
- Karbondioksit (CO_2)
- Regülatörler
- Asetilen (C_2H_2)
- Etilen (C_2H_4)
- Helyum (He)
- Sülfür Hekzaflorür (SF_6)
- Azot (N)
- Gazaltı Karışımları
- Hidrojen (H_2)
- Oksijen (O_2)



► VOLKAN SARIOĞUZ
AS-EL MÜHENDİSLİK

İLK YERLİ MAKİNE AS-EL'DEN

Türkiye'de yerli üretim ilk tahıl kurutma makinesini üreten AS-EL Mühendislik Limited Şirketi'nin sahibi Volkan Sarioğuz, makine imalatının yanı sıra Toprak Mahsulleri Ofisi Genel Müdürlüğü müteahhitliği yapıyor. Adana'nın kalkınması için sosyal sorumluluk üstlenmekten çekinmeyen Volkan Sarioğuz'un hedefinde anahtar teslimi fabrika kurulumu var.

Merhabalar Volkan Bey. Okurlarımıza biraz Volkan Sarioğuz'dan bahsedebilir misiniz?

1987 Adana doğumluyum. Bilgisayar mühendisiyim. Volkan Sarioğuz Müteahhitlik Limited Şirketi ve AS-EL Mühendislik Limited Şirketi adında 2 şirket sahibiyim. Mısır kurutma makineleri, yem makineleri imalatı ve Toprak

Mahsulleri Ofisi Genel Müdürlüğü müteahhitliği yapmaktayım.

ADANAGİAD ile nasıl buluştunuz, derneğin parçası olmak nasıl bir duygu, şu an neler hissediyorsunuz?

ADANAGİAD ile arkadaşlarımla yönlendirmesi aracılığı ile buluştum. Adanamıza katkısı olacak sosyal projelerin içinde olmak,

Adana'nın kalkınmasına destek olmak beni her zaman mutlu eder.

AS-EL Mühendislik firması hangi alanda, ne gibi işler yapıyor?

AS-EL Mühendislik Limited Şirketi, 1995 yılından beri tahıl kurutma makineleri imalatı yapmaktadır. Türkiye'de yerli üretim ilk tahıl kurutma makinesi fir-

mamız tarafından üretilmiştir. Günümüzde yurt içinde ve yurt dışında 500 adetden fazla çalışan makinemiz mevcuttur. 25 ton/saat ile başladığımız kurutma makinesi imalatına günümüzde 100 ton/saat kapasiteye çıkarmış bulunmaktayız.

Sektörünüzde öne çıkan avantajlar neler, ne gibi dezavantajlarınız bulunuyor?

Sektörde öne çıkan avantajımız, tamamen yerli üretim makine üretmemiz. Bu şekilde en uygun fiyata en iyi kalite standardını yakalamış bulunmaktayız. Dezavantajımız makinede kullanılan

çelik ve 304, 430 kalite krom saçların dolar bazında sürekli zamlanıyor olması. Bu yüzden fiyat istikrarı yakalayamıyoruz.

Yaşanan bu salgın süreci sizi, sektörünüzü nasıl etkiledi?

Yaşanan salgın sürecinde biz diğer sektörlerle göre daha az etkilendik diyebilirim. Hatta un, nişasta ve makarna fabrikaları üretimlerini 3 kata kadar yükselttiler. Sorunu yurtdışına ihraç ettiğimiz ülkelerde yaşadık. Makineleri gönderdik biz gide-

medik, ya da biz gittik makineler gümrükte takıldı gibi sorunlar yaşadık.

Kendinizi gelecekte nerede görüyorsunuz, biraz gelecek hedeflerinizden bahseder misiniz?

Sadece makine imalatı değil, anah-tar teslimi fabrika kurulumu hedefim var. Silo sistemiyle, betonarme deposuyla, kantarıyla, kamyon boşaltma lifti ve idari binasıyla hepsini tek elden yapmak istiyorum.

"Yurt içinde ve yurt dışında 500 adetden fazla çalışan makinemiz mevcuttur."



PIZZABRASSI tam istediğin gibi



Pizza Brassi and Pizza Brassi logo are trademarks of Brassi Food Investments Industry and Trade Limited Company.

tam istediğin gibi ! 444 32 14

www.pizzabrassi.com

Kifidis
BÜYÜKSAAT
Kebapçısı

Adanalı, Misafir Ağırlamayı Sever

www.buyuksaatkebacisi.com



FATİH CAN
CANSATARIM

YENİLİKÇİ VE MÜCADELECİ; FATİH CAN

Tam 35 ÷lkeye ihracat yapan ve bayilikleriyle geniş bir alanda faaliyet gösteren Cansat Tarım Makinaları Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Can, üretimin yüzde 80'inini ihracat etmenin haklı gururunu yaşıyor. Yenilikçi karakteri ve mücadeleci yönüyle çalışmaktan büyük keyif aldığını belirten Fatih Can, disiplinli çalışma yaşamının yanı sıra renkli sosyal hayatıyla da örnek teşkil ediyor. Tarım ve tarım makinaları üzerine konuştuğumuz Fatih Can, büyümeye devam edeceklerini belirtti.

Fatih Bey, öncelikle kendinizden söz edebilir misiniz? Fatih Can kimdir, neleri sever, nelerden hoşlanmaz?

35 yaşımdayım, evli ve 1 kız çocuk babasıyım. Aile şirketimiz Cansat Tarım Makinaları İmalat Paz. Tic. San. Ltd. Şti.'de yönetici olarak görev almaktayım. Çalışmaktan, mücadele etmekten, çalıştığım sektörde yeniklere açık

olmaktan ve araştırmaktan keyif alıyorum. Bunun yanında farklı kültürler tanımayı, keşfetmeyi severim. İşlerimin dışında gezmek, spor yapmak ve motosiklet sürmek hayatımda önemli bir yere sahiptir. İş konusunda disiplinli, özveri ve işini severek yapmak konusunda gösterdiğim hassasiyeti tüm çalışanlarımdan ve çevremden bekler, aksi durumdan hoşlanmam.

ADANAGİAD sizde nasıl bir yere sahip, nasıl bir duygu bu ailenin parçası olmak?

Öncelikle ADANAGİAD, genç girişimcileri destekleyen büyük bir platform ve bu platformda olmaktan mutluyum. Güzel dostluklar edinip iş hayatında ve sosyal anlamda da kazanımlar sağlamaktadır. İşinde profesyonel genç kişilerle bir arada olmak

ve bu ailenin bir parçası olmaktan onur duyuyorum.

ADANAGİAD başta olmak üzere sivil toplum kuruluşları, mesleki örgütler ve birlikler sizin için ne anlam ifade ediyor?

Sivil toplum kuruluşları, toplumsal sorunları bağımsız şekilde ele alarak, gönüllülük esasına dayalı olarak faaliyetler de bulunması, toplum için yararlı çalışmalar yapması ihtiyaçlara yönelik çözümler üretmesi geleceğe ışık tutuyor. ADANAGİAD'ın da bu konuda son derece aktif bir şekilde çalışmalar sergilemesi ve öncü çalışmaları ile önemli bir yere sahiptir.

Tarım Makinaları sektöründe faaliyet gösteriyorsunuz. Bizlere bulunduğunuz sektörü, güç yanları ve avantajlarıyla birlikte yorumlayabilir misiniz?

Tarım makinaları işimizi Adana'nın Ceyhan ilçesinde yürütüyoruz. Ceyhan, bir tarım bölgesi olan Çukurova'nın göbeğinde yer alması, arazilerinde yılda 3 ürün yetiştirilip hasadının yapılması tarım sektörü için çok önemli bir yerde. En avantajlı yanlarımızdan biri tarımsal yönden kalkınmış güçlü, uçsuz bucaksız arazileri ile tarım yönünden geniş ve zengin bir alanda, verimli topraklarda yer alıyor. Dolayısıyla tarım makinalarının bu bölgede aktif bir şekilde faaliyet göstermesi bölgeyi tarım makinalarının ihtiyacı açısından çok güçlü hale getiriyor. Tarım makinalarının önemi asla yadsınamazken bu bölge için tarım makinalarının imalatı bir ihtiyaç olarak ortaya çıkmıştır. Tarım makinalarının yurt dışından ve başka illerden tedariki maliyeti arttırmamasından dolayı bu bölgede imalatına geçilmiştir. Böylelikle hem maliyeti daha minimize etmeye çalışarak hem de bölgedeki ihtiyaca cevap vererek potansiyel pazarın ortasında yer almamızı sağlamıştır. Tarım makinalarının en güçlü tarafı insanoğlunun yaşamsal fonksiyonlarının toprağa ve tarıma bağlı olması

ve bu fonksiyonlarının birinin de bu döngünün bir parçası olması nedeniyle tarım yadsınamayacak derece önemli. Tarım makinaları da buna bağlı olarak önem arz ettiği için çok avantajlı ve güçlü konuma sahibiz.

Cansa Tarım Makinalarından biraz söz edebilir misiniz?

Cansa Tarım Makinaları 1983 yılında kurulmuştur. Kurulduğu günden bugüne "Kaliteli Ürün ve Hizmet" anlayışından taviz vermeden yurt içi ve yurt dışı da adından söz ettirmenin haklı gururunu yaşamaktadır. Çağımızın gereksinimi olan teknolojik yeniliklerle ve modern bir altyapı ile ihtiyaç duyulan düzeyde üretim yapabilmenin mümkün olacağı bilincinde olan Cansa, 30.000 metrekare kapalı alanı, 82.000 metrekare açık alanı, CNC Lazer kesim, CNC Plazma kesim, CNC torna, tam teşekküllü makine parkuru, uzman kadrosu ile Ceyhan'da üretimine devam ederek, tarım sektörünün hizmetindedir. Ürünlerimizin tamamı ÇÜ Ziraat Fakültesi Deney Raporlu olup 1 yıl garantilidir.

Firmamız, CE ve TSE Yeterlilik belgelidir. Cansa; 18 çeşit ana ürünleri ile 90 çeşit ürün namına sahip bulunmaktadır. Tohum ekim makinaları, bunlar kendi içinde mekanik, pnömatik, anıza doğrudan ekim, sıralı ekim, serpme ekim, gübreli ve gübresiz ekim gibi alt gruplarda değişik tip ve sıra sayısı aralığındaki ekipman grupları; Gübreleme makinaları, gübre serpme ve sıralı gübreli ara çapa makinaları, bağımsız gübreli ara çapa makinaları adı altında, değişik tip ve sıra aralığındaki ekipmanları, Toprak işleme makinaları; dip kazan, klasik tip diskli tırmık (goble), ağır tip diskli tırmık, yarı

otomatik ve tam otomatik tipleridir.

Cansa Tarım Makinaları ve sizlerin, gelecek planları ve hedeflerini anlatmanızı istesek neler söylemek istersiniz?

Firmamız; hali hazırda Avrupa ülkeleri, Orta Asya ülkeleri, Balkan ülkeleri, Rusya gibi 35 farklı ülkeye ihracat yapmakta olup bayilikleri bulunmaktadır. Üretilen ürünlerin yüzde 80'i ihraç edilmektedir. Gelecek planlarımız ve hedeflerimizi arttırmak konusunda uluslararası fuarlar ile hem ülkemizi hem Cansa Tarım olarak, ürünlerimizi dünyaya tanıtıp büyümeye devam etmekteyiz.



ADANAGİAD'DAN YEPYENİ UYGULAMA

Dernek uygulaması, Adanagiad'a ait yenilik ve bilgilerin tüm dernek üyelerinin bir tıkla ellerinin altında olmasına olanak sağlar. 3 adımda uygulamayı kullanmaya başlamak için;

1 Adanagiad Uygulaması için **Apple Store** ya da **Play Store** mağazalarına "**Adanagiad**" yazıp cep telefonunuza indiriniz.

2 Açılan uygulamada Aydınlatma ve Açık Rıza metnini onayladıktan sonra Kullanıcı Adı ve Şifre bilgilerinizi doldurup giriş yapınız.

3 Uygulama Ana Sayfasından;

- Etkinlik
- Duyurular
- Fotoğraflar
- Dergimiz
- Avantajlar
- Üyelerimiz

- Anketler
- Dilek / Şikayet
- Ödeme Yap
- Dernek Hakkında
- Ulaşım / İletişim

Sekmelerine ulaşabilirsiniz.

Etkinlik tarihlerini, konsept ve yer bilgisini kolayca öğrenebilirsiniz

Yayımlanan tüm dergilerimizi okuyabilirsiniz

Anketlere katılıp, sonuçlarına bakabilirsiniz

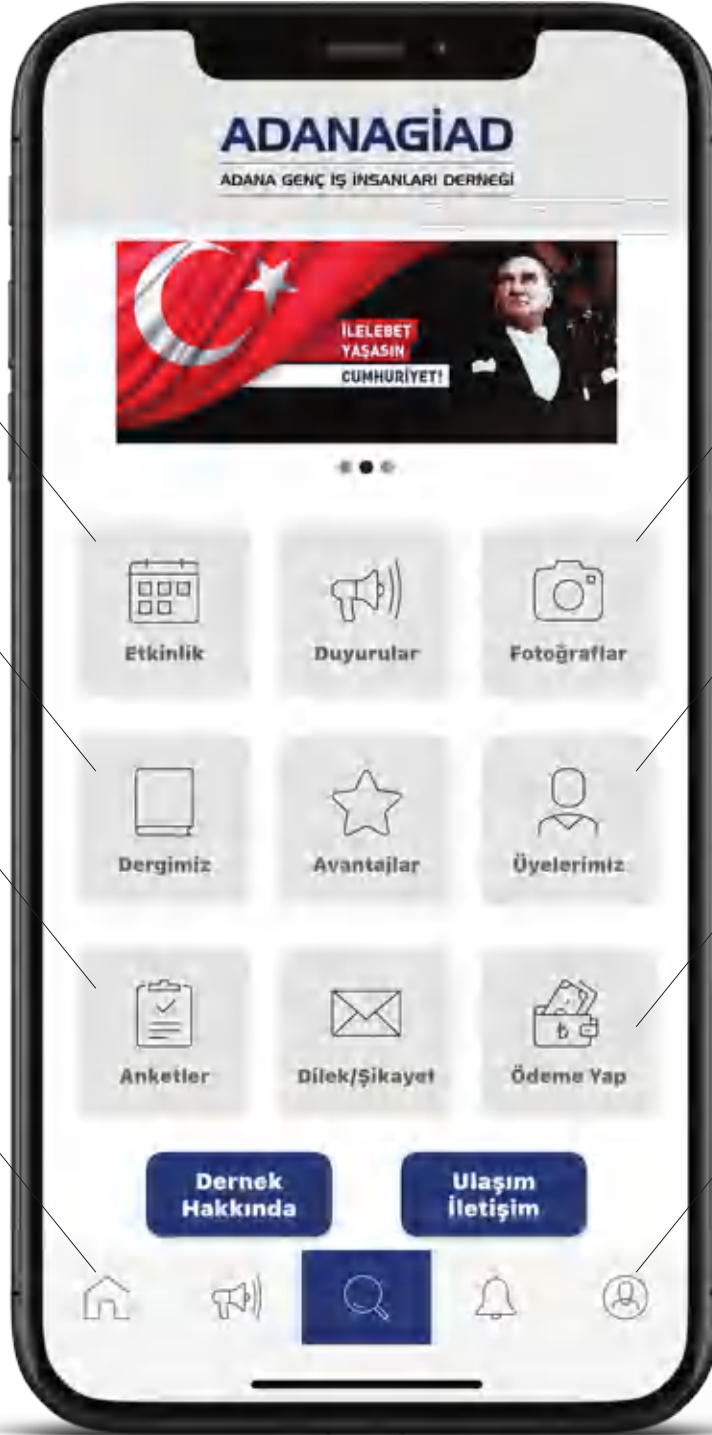
Bildirimleri açarak duyurulardan ilk siz haberdar olur, avantajlardan faydalanabilirsiniz

Etkinlik fotoğraflarımıza ulaşabilir, kaydedebilirsiniz

Üye listemize, iş yeri iletişim bilgilerine ulaşabilirsiniz

Dernek aidatınızı online olarak kolayca ödeyebilirsiniz

Profil bilgilerinizi ve firma bilgilerinizi ekleyebilir ya da güncelleyebilirsiniz



ADANA'NIN KALBİNE AÇILDIK!

ÖZEL
İSTİKLAL TIP MERKEZİ



TEKNOLOJİNİN TÜM OLANAKLARINA SAHİP GÖRÜNTÜLEME MERKEZİMİZDE BULUNAN 1.5 TESLA MR, BİLGİSAYARLI TOMOGRAFİ, ULTRASONOGRAFİ, KEMİK DENSİTOMETRİ, MAMOGRAFİ VE RÖNTGEN CİHAZLARI İLE HASTALARIMIZA ETKİN VE GÜVENLİ BİR SAĞLIK HİZMETİ SUNUYORUZ.

POLİKLİNİKLERİMİZ

KULAK BURUN BOĞAZ HASTALIKLARI
ÇOCUK SAĞLIĞI VE HASTALIKLARI
KADIN HASTALIKLARI VE DOĞUM
RUH VE SİNİR HASTALIKLARI (PSİKİYATRİ)
ORTOPEDİ VE TRAVMATOLOJİ
İÇ HASTALIKLARI (DAHİLİYE)
BEYİN VE SİNİR CERRAHİSİ
BESLENME VE DİYETETİK

GÖZ HASTALIKLARI
KLİNİK PSİKOLOJİ
GENEL CERRAHİ
KARDİYOLOJİ
RADYOLOJİ
NÖROLOJİ
ÜROLOJİ

SGK

BANKALAR VE
ÖZEL SİGORTALARLA
ANLAŞMAMIZ
VARDIR.



ÖZEL
**İSTİKLAL
TIP MERKEZİ**

© 0322 502 83 83

www.istiklaltip.com

Hurmalı Mah. Metro Güzergahı Bul.
Central Plaza 1/1 Seyhan/ ADANA



► SAVAŞ ÜLGER
ÇUKUROVA KALKINMA AJANSI GENEL SEKRETERİ

ÇUKUROVA'NIN KALKINMA NEFERİ; SAVAŞ ÜLGER

Uzun yıllar özel sektörde çalışıp büyük başarılarla imza atan Çukurova Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Savaş Ülger, Çukurova'nın kalkınması ve gelişmesi için yoğun çaba gösteriyor. İş dünyasındaki deneyimleriyle harmanladığı projelerin yaşama geçirilmesi ve başarıya ulaşması için önemli gayret sarfeden Savaş Ülger, "Yüksek hızlı mobil internet (5G), yapay zeka, büyük veri analitiği ve bulut bilişim teknolojileri ile birlikte yoğun dijitalleşme süreci iş dünyası için esasen önemli bir fırsat alanıdır" dedi.

Merhabalar. Okurlarımız için bizlere mümkünse biraz kendinizden söz edebilir misiniz?

1969 Adana doğumluyum. Çukurova Üniversitesi İngilizce İktisat Bölümünde mezun oldum. Özel sektörde, finans ve satış konularında yaklaşık 10 yıl çeşitli kademelerde görev yaptıktan sonra 2006 yılında Çukurova Kalkınma

Ajansı'nda yaklaşık 3 yıl Destek Hizmetleri Birimi'nde çalıştım. 2009 yılında Mevlana Kalkınma Ajansı'nda uzman, birim başkanı görevlerini sürdürdükten sonra 2017 yılından itibaren yaklaşık 3 yıl süreyle Genel Sekreter Vekili olarak görev aldım. 9 Kasım 2020 tarihinden itibaren Çukurova Kalkınma Ajansı Genel Sekreterlik görevini yürütüyorum.

Çukurova Kalkınma Ajansı'nı, yaptıkları çalışmalarını ve hedeflerini gözeterek değerlendirmek isterseniz neler söylersiniz?

Çukurova Kalkınma Ajansı, Adana ve Mersin illerinin oluşturduğu TR62 Düzey 2 Bölgesi'nin ekonomik ve sosyal potansiyelini ortaya koyarak, ulusal politika ve öncelikler doğrultusunda bölgesel kalkınma stratejilerini belirlemek-

te, bölgede üretim, istihdam ve ihracatın artırılmasına yönelik faaliyetler yürütmektedir. Yerel potansiyeli harekete geçirmeyi amaçlayan ajansımız, ulusal kalkınma öncelikleri çerçevesinde hazırladığı bölge planlarında yerel paydaşlarla birlikte belirlediği stratejik amaçlara yönelik olarak sonuç odaklı programları oluşturmakta, çeşitli destek programları ile yerel kurum, kuruluş ve işletmelerce hazırlanan projelere mali ve teknik destek sağlamaktadır. Stratejik biçimde belirlenmiş bölgesel kalkınma hedeflerine ulaşmak için hazırlanan kısa ve orta vadeli sonuç odaklı programlar, Çukurova Bölgesi özelinde sektörel, tematik ya da mekânsal önceliklere yönelik alt program, proje ve faaliyetleri kapsayacak ve nihayetinde ölçülebilir sonuçları olacak şekilde kurgulanmaktadır. Bu çerçevede 2021-2023 döneminde yürütülecek üç sonuç odaklı programımız, İmalat Sanayinde Kurumsallaşma, Yenilik ve Verimlilik Sonuç Odaklı Programı, Girişimciliğin Geliştirilmesi Sonuç Odaklı Programı ve Turizmde Destinasyon Yönetimi Sonuç Odaklı Programıdır. Bu üç programın yanında, program konuları dışında kalan proje ve faaliyetler, gerekçeleri ve performans göstergeleri açıkça ortaya konularak 'Yerel Kalkınma Fırsatları' başlığı altında gerçekleştirilmektedir.

Yaşadığımız COVID-19 sürecinin sosyal ve ekonomik etkilerinin değerlendirilerek bölgedeki kurumların ve sektörlerin dayanıklılığının artırılması, sözü edilen programların yanında diğer önemli bir çalışma başlığımız olarak ifade edilebilir.

Yerel, bölgesel ve ulusal ölçekte kalkınma hedefleri açısından ele aldığımızda bölgemiz ne gibi avantajlara sahip?

Çukurova Bölgesi; tarım, sanayi, lojistik, enerji, turizm ve madencilik gibi farklı alanlardaki avantajlarına ve üretim potansiyeline

ilave olarak devam eden makro yatırımlarla birlikte ülkemizin gelecek vizyonunda, Marmara Bölgesi'ne alternatif bir metropol alan ve büyüme odağı olarak öne çıkmaktadır. Ceyhan Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi, Akkuyu Nükleer Güç Santrali ve diğer muhtelif enerji yatırımları bir arada düşünüldüğünde; Çukurova Bölgesi önümüzdeki dönemde sadece ülkemizin değil, aynı zamanda yakın coğrafyasının da enerji koridoru haline gelecektir.

Çukurova Kalkınma Ajansı ile iş dünyasının ilişkileri ne durumda, istenilen seviyede işbirliği sağlanabiliyor mu, ortak projeler geliştirildi mi?

Ajansımız, öncelikle bölgemizdeki sektörlerin uluslararasılaşması, pazar çeşitliliğinin sağlanması ve yatırım ortamının tanıtılmasına yönelik çalışma ve faaliyetlerini iş dünyası ile yakın işbirliğinde sürdürmektedir. Bu faaliyetler arasında yurtiçi ve yurtdışı fuar katılımları, yatırım zirvesi ve B2B etkinlikleri düzenlenmesi, yabancı heyetlerin ağırlanması, çalışma ziyaretleri gibi etkinlikler bulunmaktadır. Görevlerimiz arasında devlet destekleri ve teşvikler konusunda işletme ve yatırımcıları bilgilendirme, yatırıma uygun arazi temini noktasında yatırımcılara yardımcı olma, ilgili izin ve ruhsatlar için kurumlar nezdinde koordinasyon sağlama gibi farklı sorumluluklar bulunmaktadır. Adana ve Mersin Yatırım Destek Ofislerimiz, 2018 yılında geçtikleri 'Tek Durak Ofis' yaklaşımıyla, yatırım süreçlerinde etkisi bulunan kurumların personelinin önce fiziki olarak, 2020 yılı itibarıyla de bilişim ağıyla bir arada bulunduğu bir sistem kurarak yatırımcıların iş ve işlemlerini kolaylaştırmaktadır. Son dönemde başlatmış olduğumuz Yönetim Danışmanlığı Teknik Destek Programında Adana ve Mersin Model Fabrikaları ile işbirliğinde imalat sanayi firmalarımızın yalın üretim ve verimlilik alanındaki

kurumsal kapasitelerini artırmaktayız. Yine geçtiğimiz günlerde ilan ettiğimiz Yenilik ve Verimlilik Küçük Ölçekli Altyapı Mali Destek Programı ile özellikle imalat sanayinin altyapı ihtiyaçlarının teknoloji, yenilik ve verimlilik odaklı biçimde karşılanması için mali destek sağlamaktayız.

Deneyimli birisi olarak kalkınma perspektifinden yola çıkarak iş dünyasının genç temsilcilerine yönelik ne gibi önerileriniz var?

Özellikle yüksek hızlı mobil internet (5G), yapay zeka, büyük veri analitiği ve bulut bilişim teknolojileri ile birlikte yoğun dijitalleşme süreci iş dünyası için esasen önemli bir fırsat alanıdır. COVID-19 sürecinin de tetiklediği dijitalleşme ile birlikte iş yapmanın doğası ve gereklilikleri de hızla değişmektedir. Teknolojinin bir amaç değil, araç olduğunu özümseyerek işe başlamalı, bu süreçte ayakta kalmak için farklı düşünmeli, eleştirel yaklaşabilmeli ve sorgulamalıyız. Bununla birlikte, trendlerin, teknolojinin hızla değiştiği bir ortamda ayakta kalmanın tek yolunun, o değişime hızla adapte olabilmek olduğunu da unutmamalıyız.



heyPati®



Heypati Yeni Yerinde Hizmetinizde!



0533 193 72 84



heypativet



info@heypati.com



heypati.com



Kurtuluş Mah. Ziyapaşa Bulvarı

Nakipoğlu Apt. No:9 Seyhan / ADANA



► ZEYNEP MADENCİ
ADANAGİAD YÖNETİM KURULU ÜYESİ

GIDA SEKTÖRÜNDE YEREL MARKAYA GÜVENMELİ Mİ?

Market alışverişlerimizde satın alma tercihi yaparken markayı ne kadar önemsiyoruz? Eminim büyük çoğunluğumuz, gıda alışverişi yaparken önce markasına bakıyor. Markaya olan güvenimiz, sağlığımızı doğrudan etkileyen gıda alışverişimizde en önemli unsur olarak karşımıza çıkıyor. Peki gıda sektöründe yerel markalar tüketicinin güven sıralamasında nerede bulunuyor?

Tüketici zihninde yerel marka ulusala göre daha zayıf markadır. Çünkü tüm Türkiye'ye satış yapmamak, firmanın daha az satış yaptığı, dolayısıyla daha küçük bir firma olduğunun göstergesidir. Basit anlamda baktığımız zaman bu düşünce mantıklı gelmektedir. Fakat bilinenin aksine yerel markanın tüm Türkiye'ye ürün satmaması, çoğu zaman firmanın küçüklüğünden değil, tercihten kaynaklanmaktadır.

Ticaretini daha sağlam adımlarla yapmak isteyen, hızlı büyümenin çok daha riskli bir yol olduğunu bilen birçok firma, bugün yavaş ama kalıcı adımlar atma yolunu tercih etmektedir.

Gerek ulusal, gerek yerel marketlere bir gıda üreticisi olarak ürün satmak, ilk giriş için çok zordur. Çünkü market sahibine ürününüzün kaliteli ve müşterinin tekrar tekrar almak isteyeceği bir ürün olduğuna inanmanız gerekir. Gelgelelim market sahibine satın almayı bir kez kabul ettirebildiyseniz artık diğer tüm şubelerinde satmasını ikna etmek daha kolaydır. Yani ulusal zincir marketlerin raflarında yer almayı başaran bir marka için diğer şehirdeki şubelere satmaması bazen de markanın kendi tercihidir. Ulusal olmak, firma için artık daha kolay olmasına rağmen tercih etmemektedir. Tabii ki doğruluğu yanlışlığı tartışılır ama burada önemli olan firmanın iç yapısına bakarak değerlendirmektir.

Peki bir markanın ulusal ya da yerel olması tüketicinin duyaacağı güvende etkili midir? Evet genellikle tüketici zihninde bir marka ne kadar büyükse o kadar güvenilir bir markadır. Bu zihnimizin satın alma tercihi yaparken kullandığı bir kısa yoldur. İşte bu noktada, yavaş büyümeyi tercih etmiş bir gıda firması için en büyük zorluk başlamaktadır. Bir yandan yerel kalmayı tercih ederken bir yandan tüketicinin güvenini kazanmak özellikle de gıda firması için hiç de kolay değildir. Firmanın yapması gereken şey tüketicinin zihnindeki ön yargıyı yıkmaktır.

Tüketici tarafından bilinmeyen bir şey var. Şehrin yerel gıda mar-

kaları, aslında en fazla denetime tabii tutulan firmalardır.

Devlet kurumları tarafından şehrin en göze batan firmaları olması sebebiyle bu markalar daha çok denetlenir. Onun haricinde, ulusal zincir marketlere ürün satan markalar, özel denetleme kuruluşları tarafından düzenli olarak denetime zorunlu tutulmaktadır. Bu kadar çok denetlenip de hala pazarda ürünlerini satmayı başaran bir firma aslında en güvenilir firmalardan bir tanesidir. Dolayısıyla buradan şu sonuç çıkmaktadır.

Gıda markasının güvenilirliği yerel ya da ulusal olmasıyla ilintili değildir. Gıda markasının güvenilirliği firmanın ürün içeriği, etiket bilgileri, devlet tarafından zorunlu tutulmuş belge ve izinler, sahip olduğu kalite sertifikaları ve ürününün satıldığı, satış noktalarına bağlı bir durumdur. Bu şartları olması gerektiği gibi sağlayan bütün yerel markalar güvenle tercih edilebilir.

"Şehrin yerel gıda markaları, aslında en fazla denetime tabii tutulan firmalardır."





Gökova Körfezi'nin Göz Bebeği,

SAKİN ŞEHİR AKYAKA

Muğla'dan Marmaris'e giderken tam Sakartepe geçidinde karşınıza çıkan enfes Gökova manzarası insanda kesinlikle bu hissi yaratıyor. İster Akyaka'nın Mavi Bayraklı sığ denizine, isterseniz de Azmak Çayı'nın serin ve berrak sularına bırakabilirsiniz kendinizi...



Yavaş Kent Akyaka Cittaslow (Yavaş/Sakin Kent) Küçük bir kasaba düşleyin; doğası bozulmamış, dev marketlerde bir ekmek alabilmek için kuyrukta bekleyen insanlar yok, korna sesleriyle uyanmıyorsunuz. Hayatınız koşuşturarak geçmiyor. Yediğiniz içtiğiniz her şey yaşadığınız yöre-

nin doğal ortamında sağlıklı bir şekilde yetiştiriliyor. Pizza ya da hamburgerle değil doğru düzgün yemeklerle besleniyorsunuz. Arabaya değil bisiklete biniyorsunuz. Çevre kirliliği yok. Gürültü patırtı yok. Etrafınızda gözü rahatsız eden bir yapılaşma yok. İşte bu felsefeyle yola çıkan bir toplumsal

hareketin temsilcilerinden biri de Akyaka...

Cittaslow Neyi İfade Ediyor?

İtalyanca Citta (şehir) ve İngilizce Slow (yavaş) kelimelerinden oluşan Cittaslow, yavaş kent anlamına geliyor. 1999 yılında İtalya'nın Greve kentinde "Slow →



← Food" (yavaş yemek) hareketinden ortaya çıkan bir kentler kasa-balar ağı olan birliğe üye kentler, küreselleşmenin standartlaştırdığı, insana ve çevreye duyarsızlaştırdığı kentlere alternatif olarak şekilleniyor. Kentlerin hangi alanlarda önemli ve özel olduklarını düşünmeleri ve bu özelliklerini korumak için strateji geliştirmeleri anlamına gelen "Yavaş Kent", kentin dokusunun, renginin, müziğinin, doğasının, kültürel zenginliklerinin ve hikayesinin uyum içinde, şehir sakinlerinin ve ziyaret edenlerin zevk alabilecekleri bir dayanışma olarak gösteriliyor. 'Yavaş Kent' bu kıstasların ötesinde bir düşünce şeklidir. Kentin ve içinde yaşayan insanların iyiliğini önemsemektir. Çeşitliliği zenginlik saymak ve arttırmak, modern dünyanın birçok 'aynılaşmış' kentlerinden farklı kalmaya çalışmaktır. Yerel halkın ihtiyaç-

larının ve değerlerinin göz ardı edildiği değişen dünyada kendine farklılığı ile bir yer bulmaktır. 'Slow' (yavaş/sakin) kavramı, asla tembellik yapmayı değil, aktivitelerimizin insan ve çevre açısından sonuçlarının farkında olmayı, gelişme ve kalkınmanın sürdürülebilirlik anlayışı içinde olması gerekliliğini ifade eder.

Akyaka Mimarisi

1983 yılından bu yana Muğla-Ula evlerinin bir yansıması olan Nail Çakırhan öncülüğünde oluşan mimari tarzı ile yapılaşmasını sürdürmektedir. Binanın konumu ve iç düzenlemesi yörenin ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde yapılmıştır. Yöredeki doğal güzelliklerin bugüne kadar korunmasının ana kaynağı, Yörük kültürünün sosyal ve ekonomik yaşantısının doğayla uyum içerisinde olmasıdır.

NELER YAPILABİLİR

Akbük

Akyaka' dan belli saatlerde geçen Ören otobüsleri ile veya kendi aracınız ile gidebileceğiniz muhteşem Akbük Koyu.

Dalyan - İztuzu

Caretta Carettaları keşfedip, enfes denizin ve plajın tadını çıkarın. Mavi Yengeç yemeyi ihmal etmeyin.

Yuvarlak Çay

Buz gibi akan soğuk suların üzerinde, yemyeşil ağaçların altında. Gerisi size kalmış.

Göcek

Muhteşem koy ve deniz. Tekne turu yapmadan dönmeyin.

Sedir Adası

Denizden veya karadan ulaşabileceğiniz Sedir Adası, Suyu ve kumunun methini duymayan kalmadı.



Kitesurf - Uçurtma sörfü

3 km'lik sığ ve kumluk sahili, 6 ay boyunca batıdan sahile doğru esen 3-6 bfr sabit rüzgarı ile Akyaka bu sporda dünya standartlarında koşullar sunuyor. Akyaka'da bulunan Rüzgar kitesurf okulu bu sporu öğrenmek ya da böylesine uygun koşulların keyfine varmak isteyenlere tüm imkanları sunuyor.

Yamaç paraşütü

Sakar geçidinin sağında zirvede yer alan gözetleme kulesinin yanında yer alan pisti (950 mt) havalanmak için kullanabilirsiniz. Ekim, Kasım, Nisan, Mayıs rüzgarların en az olduğu ve termallerin keyif vereceği aylar. Akyaka'da henüz profesyonel olarak bu sporu yaptıran yok. Avusturyalı ve Fransız yamaç paraşütçüleri her yıl birer hafta Akyaka'da kalıp Gökova'nın keyfini çıkarıyorlar.

Yelken

Mayıs-Kasım ayları arasında esen sabit ve güçlü rüzgarların serinlettiği Akyaka'da yelken yapmak ayrıcalıklı bir keyif. Okulun çeşitli boylardaki lazerleri ile hem eğitim almak hem de günü birlik Gökova turlarına katılmak mümkün. Bir de şöyle düşünün, 3000 yıl önce yine burada yelkenlilerle İdyma'dan (Akyaka) çıkıp meşhur Kleopatra Plajı'na (Sedir Adası) gidiliyordu.

Windsurf - Rüzgar sörfü

Koyun tüm motorlu su sporlarına kapalı olması surfçüler için güvenli bir mekan sağlıyor. Mayıstan Kasım kadar her seviyedeki sörfçünün keyif alacağı hava mevcut.

Yeni başlayanlar için koyun kapalı kısmı çok güvenli. Okulun uzmanlık alanı ise küçüklerle eğitim. 6 yaşından itibaren rüzgar surfüne başlayabilirsiniz.

Seakayak - Deniz kanosu

Akyaka'nın azmaklarında yada Gökova'nın tarih dolu turkuaz kıyılarında bir gezinti'ye ne dersiniz. Berrak suyun hemen üstünde deniz kanoları ile yapılan geziler Akyaka'ya gelen her ziyaretçinin muhakkak katıldığı aktivitelerden biri.

Günübirlik gezilerin dışında Bodrum-Datça-Akyaka üçgeninde farklı rotalarda 3-5-7 günlük turlar düzenlenmekte. Kışın bile Ege güneşinin sıcak parlaklığında günübirlik geziler yapılmakta.

Bisiklet

Gökova'nın köylerinde yokuşu olmayan rahat bir rota, Sakar'ın zirvesinden, Gökova'nın turkuaz sularına muhteşem manzara eşliğinde sportif bir iniş. Akyaka'da kalacağınız bir hafta boyunca hergün farklı bir rotaya pedal basabilirsiniz. Ayrıca Bodrum-Datça-Akyaka üçgeninde haftalık turlar düzenlenmekte.

Kaya tırmanışı

Özellikle Çınar Plajı'nın hemen üst tarafında yer alan kayalıklarda güzel manzaraya karşı açılmış farklı derecelerdeki 7 rota hem eğitime yeni başlayanlar hemde kendini geliştirmek isteyenler için çok uygun.

Tüm malzemeler Gökova Rüzgar tarafından sağlanmakta. Akyaka'da yılın 12 ayı bu spor için uygun ortamı bulabilirsiniz.

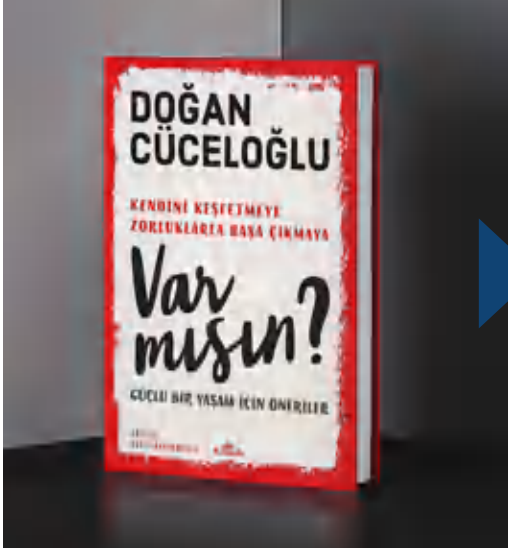
Rafting - Nehir kanosu

Akyaka'ya 45 km mesafedeki Dalaman Çayı'nın heyecan dolu rafting parkurunda günü birlik bir tura katılmanız için sabah 9'daki servisi yakalamanız yeterli. Akşam 6 da Akyaka'ya döndüğünüzde o gün yaşadıklarınıza kendiniz bile inanamayacaksınız. Mayıs-Kasım arası hergün turlar yapılmakta.

Kanyon geçişi

Yazın bunaltıcı sıcağından kaçanlar için ilginç ve eğlenceli bir aktivite. Akyaka'ya 30 km mesafedeki günlük ağaçları ile dolu Toparlar Kanyonu'nun 6 km parkurunu geçmek için yürümek, yüzmek, şelalelerden atlamak ve ipe iniş yapmak gerekiyor. Kanyon turlarına katılabilmek için yüzme bilmek ve biraz hareketi sevmek gerekiyor.





VAR MISIN? -GÜÇLÜ BİR YAŞAM İÇİN ÖNERİLER

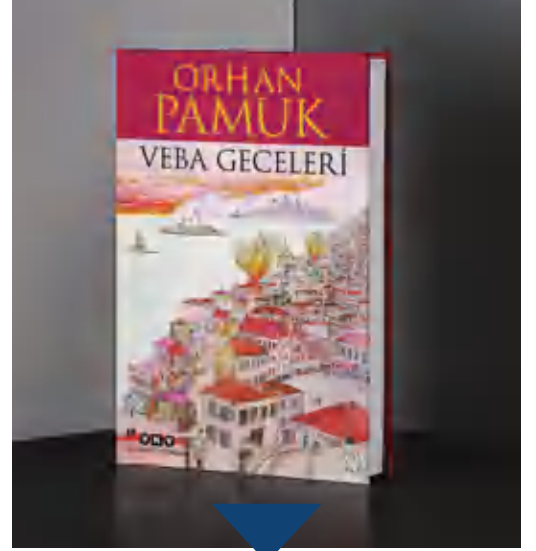
Kitap

Yazar: Doğan Cüceloğlu

Yayınevi: Kronik Kitap

Yayın Tarihi: 2021

Bu kitap Doğan Cüceloğlu'nun, Deniz Bayramoğlu ile sohbetlerinden oluşuyor ve herkese şu soruyu soruyor: "Zorluklarla başa çıkmaya, içindeki gücü keşfetmeye VAR MISIN?"



VEBA GECELERİ

Kitap

Yazar: Orhan Pamuk

Yayınevi: Yapı Kredi Yayınları

Yayın Tarihi: 2021

Pamuk'un salgın, karantina, devlet ve birey konularını bir masal havasıyla tartıştığı bu tarihi roman, konusuyla yaşadığımız günlere de ışık düşürüyor.

MADALYONUN İÇİ

Kitap

Yazar: Gülseren Budayıcıoğlu

Yayınevi: Remzi Kitabevi

Yayın Tarihi: 2004

Birden farklı yaşam hikayesini sayfalarında barındırıyor. "Bir Psikiyatristin Not Defterinden" sloganıyla okurlarına ulaşan kitap, yazarının klinik tecrübelerinden yola çıkarak tüm toplumu mercek altına alıyor.



BEYAZ ZAMBAKLAR ÜLKESİNDE

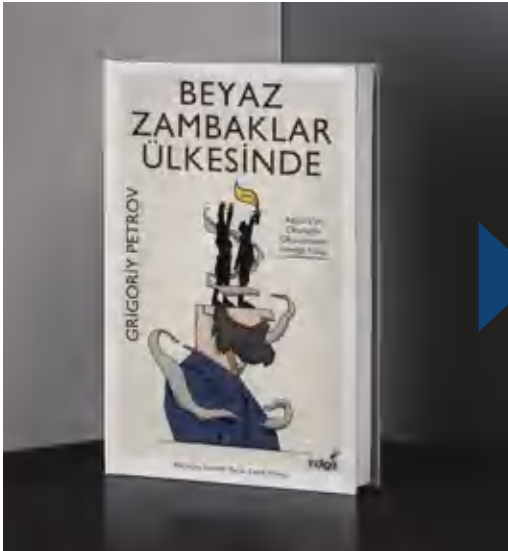
Kitap

Yazar: Grigory Petrov

Yayınevi: İndigo Kitap

Yayın Tarihi: 2018

Okumaya başladığı andan itibaren kitaba hayran kalan Mustafa Kemal Atatürk bu ölümsüz eserin okulların müfredatına konmasını istemiştir.



UMBERTO ARTE İLE SANAT

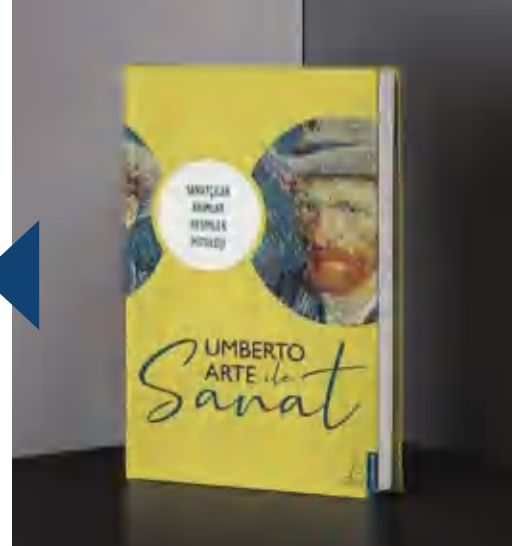
Kitap

Yazar: Umberto Arte

Yayınevi: Destek Yayınları

Yayın Tarihi: 2019

Vincent van Gogh, Leonardo da Vinci ve daha kimler kimler... Umberto Arte İle Sanat eşsiz eserlerin ve dâhi yaratıcılarının bilinmeyenleriyle dolu, gerçek bir "sanat okuyuculuğu" rehberi.



GÖĞE BAKMA DURAĞI

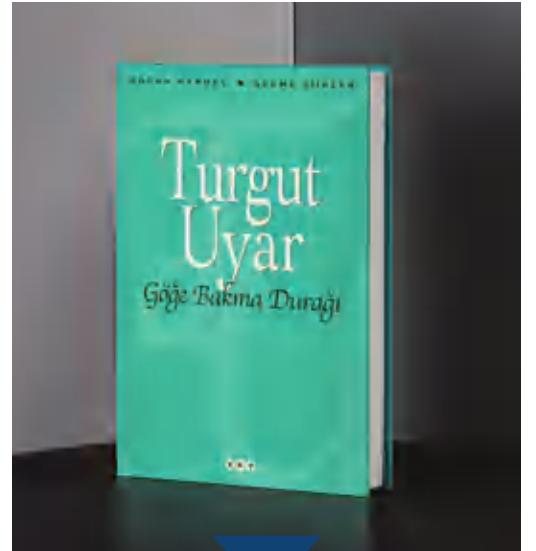
Kitap

Yazar: Turgut Uyar

Yayınevi: Yapı Kredi Yayınları

Yayın Tarihi: 2008

İkimiz birden sevinebiliriz göğre bakalım. Şu kaçamak ışıklardan şu şeker kamışlarından Bebe dişlerinden güneşlerden yaban otlarından. Bu evleri atla bu evleri de bunları da. Göğre bakalım.



tambalkon

- Tam Otomatik
- %100 Temizlenebilir
- Balkon Camlama Sistemi

YENİ
PATENTLİ
ÜRÜN



cambalkon

- 4 Mevsim Balkon Keyfi
- 5 Kat Yalıtım
- İspanyolet Kilit
- Paslanma Teker (30 Yıl Garantili)

ÜCRETSİZ
KEŞİF

444 88 20

www.calik.com.tr

Bizi takip edin!

 /calikyapi

ÇALIK YAPI
Güvencesiyle...



ÖZTEK



ÖZCETE

ŞİRKETLER GRUBU



Genel Müdürlük

Doğu Dağıtım Deposu

Mersin Yolu Üzeri Turhan Cemal Beriker Bulvarı

No:456,Seyhan 01190 Adana / Türkiye

Tel:+90 322 428 47 19 Pbx

Fax:+90 322 428 95 53

444 1 001

Her yerde 1 numarayız



www.ozcete.com.tr

Batı Dağıtım Deposu

Eyüp Sultan Mh. Müminler CaddesiGüllibrişim Sokak,

34885Samandıra / İstanbul / TÜRKİYE

Tel: +90 0216 661 58 27

Fax: +90 216 660 06 17