

ADANAĞİAD

ADANA GENÇ İŞ İNSANLARI DERNEĞİ DERGİSİ

Sayı: 09 / OCAK 2026

33. Yıl

ÇUKUROVA SİLO

CSİ

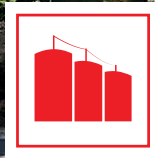
MÜKEMMEL TASARIMLAR MÜKEMMEL ÇÖZÜMLER

► Tahıl Depolama Siloları ► Tahıl Taşıma Sistemleri ► Tahıl Temizleme ve Kurutma Makineleri

ÇUKUROVA SİLO



40
YILLIK TECRÜBE



500+
ULUSAL
ULUSLARARASI
PROJE



90+
FARKLI ÜLKE



6
KITA



Hep buradayız!

Biz bu topraklara gönülden bağlıyız, yürekten sevdalıyız ve yarınlardan çok umutluyuz. Doğrudur, elbette hayli zorlu bir süreç yaşıyoruz. Enflasyonist ortamdan yüksek faizlere, finansmana erişimden girdi maliyetlerindeki aşırı yükselişe bir dizi sorunun varlığı aşık. Artan vergi yükünden sürekli yükselen işletme giderlerine, pazar sorunlarından ticari yaşam belirsizliklerine, para döngüsünden sanayi üretimine birçok konuda çeşitli düzeylerde problem yaşadığımız bir gerçek. Bunları aşmak için gösterilen çabayı, alınan tedbirleri ve uygulamaları da bilmek gerek. Gerçeği kabul edelim ki, çözüm ve çare adına doğru adımları atalım. Tüm bunlarla birlikte bütün engelleri aşacak, siz kıymetli üyelerimizle ve kentimizin bütün dinamikleriyle işbirliği içinde alınacak yol olduğunu görelim yeter ki...

Her yönüyle yaşanılabilir memleketimiz Adana, varıl bölge-miz ve güzel ülkemiz için çok yoğun çaba gösteren Adana Genç İş İnsanları Derneğimizin (ADANAGİAD) bir misyonunu da, Adana'nın Akdeniz ve

Ortadoğu'nun lider bir metropol kenti olmasında öncü sivil toplum kuruluşu olmaktır. Bu ilkesel tutumumuz her zaman yolumuza ışık tutmaktadır. Kentimizin ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan gelişen çağa uygun yapılanmasını, dönüşümünü, bölgenin gelişmesi, aynı zamanda ulusal ve uluslararası platformlarda temsil edilmesini sağlamak için bu gayretimiz devam ediyor. Katma değer yaratan, nitelikli üretim yapan, farkındalık oluşturan ve yenilikçiliğe açık üyeleriyle ADANAGİAD bu kutlu mücadelesini ne mutlu ki kesintisiz sürdürüyor.

Türkiye'nin ve Adana'nın her alanda kalkınmasını, bütünüyle gelişmesini ve refah içinde bir toplumsal yaşamı hedefleyen ADANAGİAD olarak bizler hep buradayız. Sürekli gelişen, sanayiden tarıma üreten, ekonomik döngüde değer yaratan ve yaşanabilir bir ülke ve kent için durmaksızın çalışan derneğimiz, bu anlamda sayısız projelere imza attı, çabalarına da devam ediyor. İş dünyasının genç temsilcileri ve bileşenleri olarak varlığımız ve gayretimizle



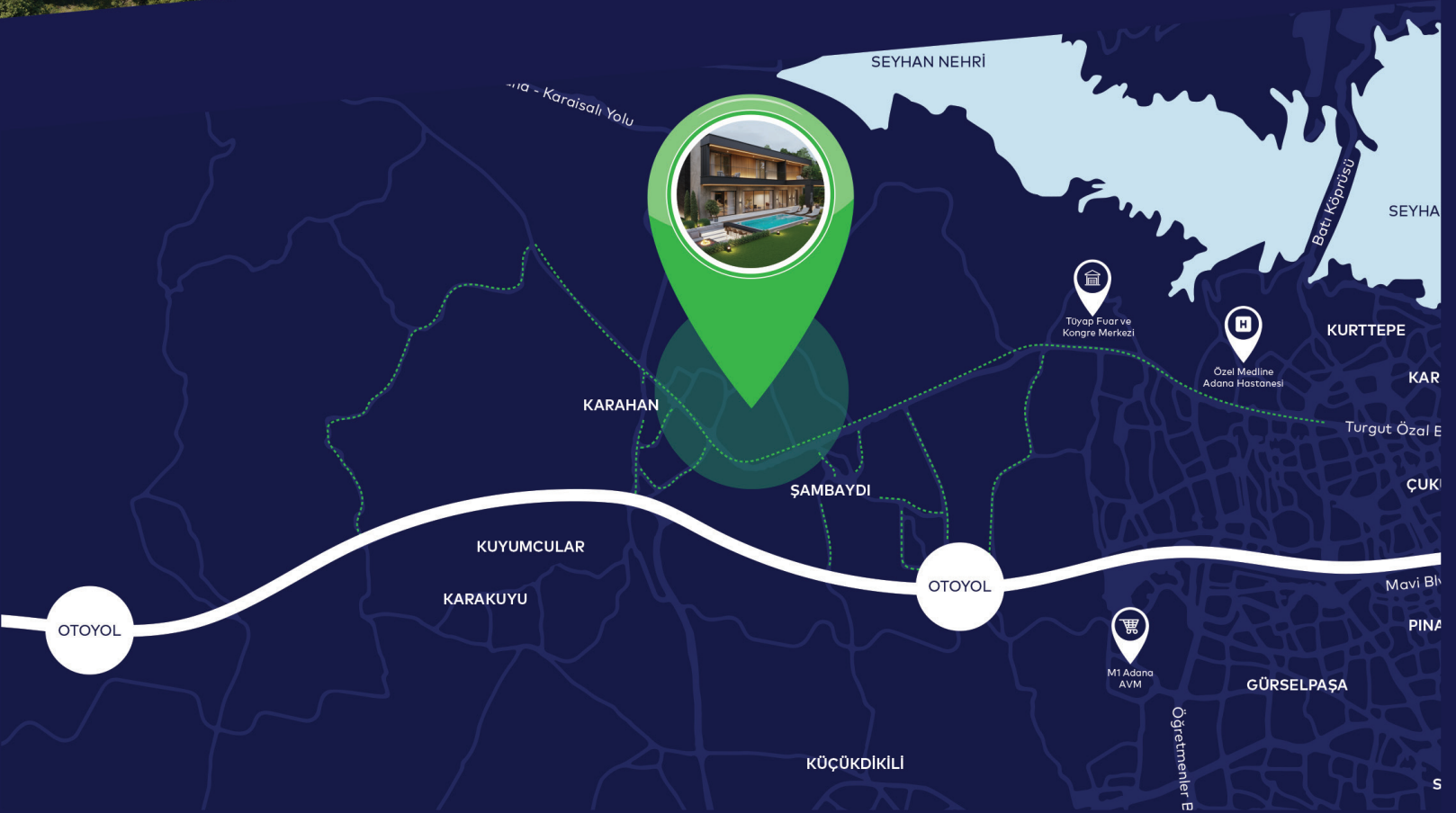
bu yolda yürümenin mutluluğunu yaşıyor, bu sevincimizi de siz kıymetli okurlarımızla paylaşıyoruz. Adana ve Türkiye ortak paydasında tavrını ve tarafını güçlü bir duruşla sergileyen ADANAGİAD'a verdiğiniz desteğe, bizimle olan dayanışmanıza minnettarız. Birliğimiz gücümüz, yönümüz ileri, yönelimimiz geleceğedir. Bizimle birlikte olduğunuz için en derin duygularla teşekkürlerimizi iletiyoruz. Dergimizin yeni sayısında tekrar görüşmek dileğiyle, saygılarımızı sunuyoruz.

Cenk Yakın

ADANAGİAD Başkanı

Peak

villaları



peakvillalari

0542 221 90 30



ÖZÜLKÜ
ŞİRKETLER
GRUBU



BAŞKAN
CENK YAKIN



BAŞKAN YARDIMCISI
AHMET HAMDİ EKİCİ



BAŞKAN YARDIMCISI
ARZU YILDIZAK EKTİREN



BAŞKAN YARDIMCISI
ÖZKAN ÖZKAYA



BAŞKAN YARDIMCISI
ZEYNEP MADENCİ



GENEL SEKRETER
MERT BİĞAY



SAYMAN
MELDA KAYA



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
ADİL FIRAT TUNÇ



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
AHMET NURİ SABUNCU



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
ALİ ÖZÇETE



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
FATİH CAN



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
FATOŞ ESRA ÖZÜLKÜ



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
HATİCE YÜKSEL



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
İBRAHİM LEVENTERLER



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
MEHMET MAZLUM GÖL



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
MEHMET NURİ ÇOMU



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
MERT TAŞAR



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
M. KEMAL ÖZDOĞRU



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
MUSTAFA ŞAHBAZ



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
SİNEM DENİZ YILMAZ



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
VOLKAN ÖZ



YÖNETİM KURULU ÜYESİ
ZEYNEP CANSU ÇALIK

İÇİNDEKİLER

08

RÖPORTAJ
ONBİRİNCİ
DÖNEM BAŞKANI
TAMER GÜLCAN

12

HABER
ADANAGİAD'DA
CENK YAKIN DÖNEMİ
BAŞLADI

16

RÖPORTAJ
CENAP ÇETİNKAYA
ÇETİNKAYA



18

HABER
ZİRAAT BANKASI
BÖLGE BAŞKANI
DR. MURAT SERDAR
BULUT TARIM
KOMİTEMİZİN
KONUĞU OLDU

20

RÖPORTAJ
KAYA VURANKAYA
VURANKAYA İNŞAAT

24

HABER
MERT BAŞARAN
İLE FİNANSAL
FARKINDALIK

26

RÖPORTAJ
ALP PAKSOY
PAKSOY GAYRİMENKUL
VE İNŞAAT A.Ş.

28

HABER
MÜMİN SEKMAN İLE
"BAŞARIYA GİDEN
YOL"

30

RÖPORTAJ
MELİSA USKANER
HUKUK VE
DANIŞMANLIK



32

HABER

ADANAGİAD ve AOSB
KADIN PLATFORMU
ANLAMLI BULUŞMA

34

RÖPORTAJ

BERFİN YILMAZ
ARC SU ARITMA
TEKNOLOJİLERİ

38

HABER

YAZA VEDA
GECE SHERATON
GRAND ADANA'DA
GERÇEKLEŞTİ

42

RÖPORTAJ

GİZEM TUZCU
EMRE MAKİNA



44

HABER

ERKİN ŞAHİNÖZ
ÜYELERİMİZLE
BULUŞTU

46

RÖPORTAJ

BEYZA TUYAN ÖCAL
TUYANLAR DEMİR
BORU PROFİL

48

HABER

ADANAGİAD'DAN
AİLE ŞİRKETLERİNE
YÖNELİK ÖNEMLİ
ETKİNLİK

50

HABER

ADANAGİAD TARIM
VE HAYVANCILIK
KOMİTESİ KURULDU

54

RÖPORTAJ

BERKAY KIZILDAĞ
ASYEM TARIM

56

HABER

ADANAGİAD' AOSB
BULUŞMASI

58

HABER

ÜNİVERSİTELER
ARASI İŞ BİRLİĞİ
ZİYARETLERİ



ADANAGİAD

İMTİYAZ SAHİBİ

ADANAGİAD Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Cenk Yakın

GENEL KOORDİNATÖR

Cenk Yakın

YAYIN KURULU

Ali Can Boğa
Mert Dağsuyu
Zeynep Madenci
Melda Kaya
Dinçer İşısağlam

GRAFİK TASARIM

Etengü Ecem Tuna Erdevir

REKLAM KOORDİNASYON

info@cmcajans.com

YAYIN ADRESİ

CMC Ajans
Kurtuluş Mah.
Cumhuriyet Cad.
MNS Plaza Kat: 9 No: 45
Seyhan - ADANA
www.cmcajans.com

YAYIN TÜRÜ

Yaygın, süreli dergi.
Üç ayda bir yayımlanır.

ADANAGİAD

Cemalpaşa Mah.
Cevat Yurdakul Cad.
No: 8 Seyhan - ADANA
T.: 0322 459 02 02
info@adanagiad.org.tr

ADANAGİAD Dergisi'nde
yer alan yazı, fotoğraf ve
makaleler izin alınmadan
yayımlanamaz,
çoğaltılamaz. Kaynak
gösterilmek kaydıyla dahil
alıntı yapılamaz.



► TAMER GÜLCAN
ADANAGİAD ONBİRİNCİ DÖNEM BAŞKANI

YÖN VEREN LİDER; Tamer Gülcán

İş dünyası ve mimarlık alanındaki vizyoner çalışmalarıyla Adana'ya ve sektöre değer katan Geçmiş Dönem ADANAGİAD Başkanı, aynı zamanda Ekol Mimarlık'ın kurucusu Tamer Gülcán, ekonomiye katkıları, sivil toplumda üstlendiği liderlik rolü, genç girişimciliğe verdiği destek ve iş yaşamında hayata geçirdiği nitelikli projelerle örnek olmayı sürdürüyor. Sevgi dolu yüreği Adana için çarpan, aynı zamanda Adana Yapı Müteahhitleri Derneği (AYAMDER) Başkanlığı görevine devam eden Tamer Gülcán, yön veren liderliği, etkin duruşu ve geleceğe olan sarsılmaz inancıyla bulunduğu her alanda fark yaratmayı sürdürüyor.

Elbette üyelerimiz ve okurlarımız sizi tanıyor ama Tamer Gülcán'ı tanımak istesek kısaca neler söylersiniz?

1965 Adana doğumluyum. Lise eğitimimi Adana Erkek Lisesi'nde tamamladıktan sonra Selçuk

Üniversitesi Mimarlık Fakültesi'nden 1988 yılında mezun oldum ve ardından mimar olarak iş hayatıma başladım. Okul yıllarımdan sonra yeniden Adana'ya dönmek, hem kendi memleketime katkı sağlamak hem

de mesleki birikimimi bu şehre aktarmak adına benim için çok değerli oldu. Evliyim, iki oğlum var. Oğullarımın biri derneğimizin üyesi, diğer oğlum ise inşaat mühendisliği eğitimini tamamladı ve şu anda birlikte çalışıyoruz.

Aynı zamanda Adana Yapı Müteahhitleri Derneği (AYAMDER) Başkanlığı görevini yürütüyorum. Sektörümüzün gelişmesi, mesleki standartların yükselmesi ve Adana'da daha nitelikli yapılaşmanın sağlanması adına dernek bünyesinde aktif çalışmalar yürütüyor; hem meslektaşlarımızı hem de şehrimizin yapılaşma kalitesini güçlendirmeyi hedefliyoruz. Ekol Mimarlık İnşaat çatısı altında bugüne kadar Adana'nın çeşitli bölgelerinde yoğun olarak konut projeleri ürettik. Amacımız, şehrimizin dokusuna değer katan, marka değeri yüksek, nitelikli binalar üretmek oldu; bu anlayışla çalışmalarımıza devam ediyoruz.

ADANGİAD ile yollarınız ne zaman, nasıl kesişti ve dernekle ilgili neler düşünüyorsunuz?

Adana Genç İş İnsanları Derneği'nin benim için her zaman çok özel bir yeri oldu. 2000'li yıllarda dernek bünyesine katılmamın en önemli nedeni, ADANAGİAD'ın bir okul yaptırıp devlete bağışlayan, eğitime ciddi katkı sunan çok değerli bir sivil toplum kuruluşu olduğunu görmemdi. Bu kadar iyi insanın bir araya gelip eğitime öncelik vermesi, derneğe adım atmamda en etkili unsur oldu. Üyeliğim başladıktan sonra ise ADANAGİAD'ın aslında büyük bir okul olduğunu daha net gördüm. Dernek çatısı altında hem iş dünyasının çok kıymetli temsilcileriyle bir arada oluyorsunuz hem de kendini her anlamda geliştirmiş, bölgesel ve ulusal ölçekte etkisi olan güçlü bir STK kültürünün parçası oluyorsunuz. ADANAGİAD, bölgede TÜRKONFED'e bağlı tek dernek.

ADANAGİAD'ın Adana için gerçek bir lokomotif, bir sembol olduğuna inanıyorum. Sivil toplum kuruluşları arasında öncülük yapan, hem protokolde hem de iş dünyasında karşılığı olan köklü bir yapıdır.

Benim başkanlık yaptığım dönemde de sayın Süleyman Onatça TÜRKONFED Başkanımızdı ve birlikte güzel, verimli bir dönem geçirme fırsatımız oldu. Bu nedenle ADANAGİAD'ın Adana için gerçek bir lokomotif, bir sembol olduğuna inanıyorum. Sivil toplum kuruluşları arasında öncülük yapan, hem protokolde hem de iş dünyasında karşılığı olan köklü bir yapıdır. Cirusu ile Adana sermayesini yukarı taşıyan pek çok önemli firmanın sahibi de derneğimiz bünyesindedir.

ADANAGİAD'ın en değerli yanlarından biri de, genç arkadaşlarımızın bu yapının içinde aktif rol alması; ikinci hatta üçüncü kuşak temsilcilerin derneğe dâhil olarak şehre katkı sunmaya devam etmesidir. Bu, derneğin sürdürülebilirliğini güçlendiren çok kıymetli bir unsurdur. Kısacası, ADANAGİAD'lı olmak bir ayrıcalıktır.

Geçmiş dönem ADANAGİAD Başkanı olarak ve deneyimlerinizden yola çıkarak; iş dünyasının genç temsilcileri için öneri ve düşüncelerinizi paylaşabilir misiniz?

Dernek arkadaşlarımızın ve üyelerimizin güçlü bir girişimcilik ruhuna sahip olduğuna inanıyorum. ADANAGİAD, insanların fikirlerini özgürce paylaşabildiği; iş dünyasında kendini geliştirmek ve daha üst seviyelere çıkmak için çok doğru bir platform. Başkanlık yaptığım dönemde hem derneğimiz hem de ülke çapında yürütülen birçok proje konusunda yoğun, verimli ve etkili çalışmalar gerçekleştirdik. O dönem birlikte görev yaptığımız mevcut başkanımız Cenk Yakın'la da çok başarılı projelere imza attık.

Genç arkadaşlarımıza ciddi teşvikler sağladığımız bu çalışmalar, derneğin vizyoner yapısını daha da güçlendirdi. Örneğin, Mersin'deki nükleer santral yatırımı dönemin en önemli projelerinden biriydi. Bu kapsamda, Moskova'da Rusya devletinden gerekli izinleri alarak 20 kişilik yönetim ve üye grubumuzla teknik bir inceleme gezisi düzenledik. Döndüğümüzde bu deneyimin bölgemizdeki pek çok arkadaşımıza bu alanda yatırım yapmaları için öncülük ettiğini gördük. Amacımız, yatırımların bölge insanına, üyelerimize, şehrimize ve bölgemize katma değer sağlamasıydı. Derneğimizin girişimcilik vizyonu bu süreçte çok net bir şekilde öne çıktı. Bugün de genç arkadaşlarıma her zaman şunu öneriyorum: ADANAGİAD, yapılacak her türlü yatırımın ve girişim hamlesinin merkezinde bulunabilecek güce ve portföye sahip bir dernek.



← Üyelerimiz burada kendilerini ve işlerini geliştirme fırsatlarını çok daha kolay yakalayabilirler. Hem kendi işlerini hem de derneğimizi daha yukarılara taşıırken girişimcilik ruhlarını yüksek bir ivmeyle sürdürmelerini her zaman tavsiye ediyorum.

İş yaptığınız alanla ilgili ekonomi de yaşanan gelişmeleri de dikkate alarak bir değerlendirme yapabilir misiniz?

İnşaat sektörü, her zaman ekonominin lokomotif alanlarından biri olmuştur. Sektörde dönem dönem inişler çıkışlar yaşansa da, Türkiye ekonomisinin ana damarlarından biri olmaya devam ediyor. Bölgemizde yaşanan büyük deprem sonrası, deprem konutlarının hızlı bir şekilde yeniden inşa edilmesine yönelik çalışmaların hızlanması, bu yıl için inşaat sektöründe yaklaşık yüzde 12-13 civarında bir büyüme trendi oluşturdu. Ancak bu büyümenin önemli bir kısmının deprem bölgesindeki yoğun çalışmalar ve TOKİ projeleri aracılığıyla oluştuğunu da belirtmek gerekir. Sektörün sağlıklı bir şekilde güçlenmesi için özellikle konut kredilerinin uygun faizlerle vatandaşlara sunulması büyük önem taşıyor. Mevcut yüksek mevduat faizlerinin düşmesi ve konut kredisi faiz oranlarının makul seviyelere çekilmesi, insanların daha ulaşılabilir şartlarda konut sahibi olmasını sağlayacaktır. Bu noktada bankalarımızın ve finans yöneticilerimizin kredi politikalarını yeniden gözden geçirmesi gerektiğine inanıyorum. Ben üretimin her zaman sektörün en temel itici gücü olduğuna inanan bir iş insanıyım. Süreklilik, istikrar ve kaliteli üretim oldukça sektör kendi dengesini bulacaktır. Bu çerçevede, in-

şaat sektörünün önümüzdeki iki yıl içinde bugünkü konumundan daha iyi bir noktaya ulaşacağına olan inancım tamdır.

Adana özelinde Çukurova Bölgesi'nin ekonomik potansiyelini ve geleceğini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Adana, Çukurova Bölgesi'nin tartışmasız lideri ve ağabeyi konumunda. Üniversiteleri, havalimanı, demiryolu bağlantıları, beş yıldızlı otelleri ve güçlü altyapısıyla hem yabancı hem de yerli yatırımcıyı çekebilecek tüm imkânlarla sahip bir şehir. Bunun yanında Çukurova'nın tarım alanındaki en önemli merkezi

konumunu da koruyor. 1970'li yıllara baktığımızda, Adana sanayide İstanbul'dan sonra Türkiye'nin ikinci büyük şehriydi. Sabancı Ailesinin bölgeye yaptığı dev yatırımlar Adana'nın sanayi kimliğini çok güçlendirdi. Sonrasında

Sabancı Grubu'nun merkez değiştirmesiyle bazı dengeler değişse de, Adana bugün hâlâ bölgesinde lider şehir olma özelliğini sürdürüyor. Bu gücün artması için şehrin yatırımcılarının ve burada yaşayan insanların Adana'yı biraz daha sahiplenmesi büyük önem taşıyor.

Yaşanabilirlik açısından ise Adana, dünya sıralamalarında ilk 10'a giren şehirlerden biri. İklimi, sosyal yaşamı, festivalleri ve kültürel yapısıyla oldukça güçlü bir şehir. Gastronomi festivalleri, ADANAGİAD'ın öncülük ettiği Portakal Çiçeği Karnavalı, film festivalleri gibi etkinlikler Adana'nın kültürel değerini artırıyor. Bu nedenle gençlerimizin eğitimlerden sonra şehirde kalmasını ve burada yaşamayı tercih etmesini sağlamak, şehrin gelişimi açısından kritik önem taşıyor.

Adana'nın geleceği açısından katma değeri yüksek ürünlerin üretildiği bir yapıya geçilmesi gerektiğine inanıyorum. Bu doğrultuda özellikle Yumurtalık'ta hayata geçirilecek santraller ve konteyner limanı, Adana'yı çok kısa sürede büyük bir ivmeyle yukarı taşıyacaktır. Bugün Sayın Valimizin öncülüğünde Karataş'ta Ticaret Odası tarafından yürütülen su ürünleri organize sanayi bölgesi çalışması da Adana ekonomisi için çok büyük bir gelişme. Bunun yanı sıra tarım organize sanayi bölgesi hazırlıkları da bölgenin ekonomik altyapısını güçlendirecek önemli adımlar.

SASA'nın Yumurtalık'ta planladığı büyük ölçekli tesis ise başlı başına dev bir proje. Rakamlarla baktığımızda 40-50 milyar dolar seviyesinde bir yatırım potansiyelinden söz ediliyor. Bunun 15-20 milyar dolarlık kısmının ise Rönesans ve SASA tarafından yapılacak yatırımlarla çok daha somut ve güçlü hâle geleceğini düşünüyorum.

Özetle, Adana'nın hızlı hareket ederek üretime ağırlık vermesi gerekiyor. Üretim arttıkça zaten dinamizmi yüksek olan bu şehir daha da güçlenecektir.

Hem Adanalı iş insanları hem de ADANAGİAD çatısı altında ki genç arkadaşlarımız için çok geniş bir ufuk ve büyük fırsatlar barındıran bir dönem başlıyor. Adana'nın potansiyeline inancım tam.

Adana söz konusu olduğunda herkesin taşın altına elini koyması gerek elbette. Bu konuda neler yapılabilir, kentin gelişimi ve kalınması için ne önerirsiniz?

Adana'nın gelişimi son derece önemli çünkü şehir, 250 kilometrelik bir alan içerisinde benzersiz bir konuma sahip. Bir tarafında dağ, bir tarafında deniz, diğer tarafta tarih. Dolayısıyla Adana merkezli güçlü bir planlama



yapıldığında, turizm alanında da çok ciddi bir potansiyeli harekete geçirmek mümkün. Bu şehir, doğru adımlarla bölgenin konaklama ve turizm merkezi hâline gelebilir. ADANAGİAD'ın uzun yıllar üzerinde çalıştığı Adana Marina Port projesinin hayata geçmesi durumunda ise bölgedeki canlılığın çok ciddi ölçüde artacağına inanıyorum.

Böyle bir altyapıyla Adana'dan Antakya'ya, Kilis'ten İskenderun'a, Gaziantep'e, Kayseri-Erciyes'e, Kozan'a, Kadirli'ye, Anavarza'ya, Yumurtalık'a gününbirlik kültür ve turizm turları düzenlemek mümkün olur. Yani Adana, tüm bu güzergâhların merkezi konumuna gelebilecek kapasitede bir şehir. Kentin gelişimi için turizm, tarım, sanayi

ve lojistik alanlarının bir bütün hâlinde ele alınması gerekiyor. Özellikle lojistik çok kritik. Şu anda tüm yük hareketi Mersin Limanı üzerinden gerçekleşiyor; ancak Yumurtalık'ta konteyner limanının onaylanmış olması büyük bir fırsat. Bu limanın tamamlanması

ve organize sanayi ile entegre hâle gelmesi, Adana'yı hem sanayide hem turizmde hem tarımda hem de sosyal yaşamda çok daha ileri bir noktaya taşıyacaktır.

Adana'da yaşamak zaten başlı başına bir ayrıcalık. İklimiyle, yaşam kolaylığıyla, sosyal dokuyla birçok şehirden ayrılıyor. Kış aylarında bile konforlu bir iklime sahibiz. Bu doğal avantajların yanında şehrin insan kaynağı, üretim gücü ve coğrafi konu-

mu da büyük potansiyel sunuyor. Ancak bu potansiyelin gerçeğe dönüşmesi için birlik ve beraberlik şart. "Herkesin elini taşın altına koyması" derken kastettiğim tam olarak budur: Bu şehre gerçekten gönülden bağlı olan herkesin, kanaat önderlerinin, iş dünyasının, sivil toplum kuruluşlarının, yerel ve merkezi yönetimin ortak akılla hareket etmesi. Ulaşımdan turizme, sanayiden ekonomiye kadar tüm başlıklarda birlikte çalışılması gerektiğine inanıyorum. Benim en büyük idealim; Adana'nın tüm dinamiklerinin ortak bir vizyon etrafında birleşerek bu şehri daha yaşanabilir, daha güçlü ve daha değerli bir noktaya taşımasıdır.

Adana sevgisi hepimizde var ve bu sevgi bir araya geldiğinde yapılmayacak hiçbir şey yok. İnanıyorum ki ADANAGİAD'ın önderliğinde, tüm sivil toplum kuruluşları ve yönetimlerle birlikte hareket ederek Adana'yı çok daha iyi bir geleceğe taşıyacağız. Güzel şehrimizi daha yaşanabilir, daha güçlü bir Adana olarak görmek en büyük temennimdir.

"Herkesin elini taşın altına koyması" derken kastettiğim tam olarak budur: Bu şehre gerçekten gönülden bağlı olan herkesin, kanaat önderlerinin, iş dünyasının, sivil toplum kuruluşlarının, yerel ve merkezi yönetimin ortak akılla hareket etmesi.



ADANAGİAD'DA CENK YAKIN DÖNEMİ BAŞLADI

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın oldu. TÜSİAD Başkanı Orhan Turan ve TÜRKNONFED Başkanı Süleyman Sönmez'in de katıldığı genel kurulda söz alan Başkan Cenk Yakın, "Bugüne dek her kademesinde görev yapmaktan onur ve gurur duyduğumuz derneğimizi çok daha ileri noktalara taşımak için çalışmalarımızı gayretle sürdüreceğiz" dedi.

ADANAGİAD'ın 17. Olağan Genel Kurulu, DoubleTree by Hilton Adana Oteli'nde, birlik ve beraberlik atmosferinde gerçekleştirildi. TÜSİAD Başkanı Orhan Turan ve TÜRKNONFED Başkanı Süleyman Sönmez ile ADANAGİAD geçmiş dönem başkanları, yöneticileri ve üyelerini buluşturan genel kurulda, Divan Başkanlığına ADANAGİAD'ın Kurucu Başkanı Nuri İzci, Başkan Yardımcılığı'na Tamer Gülcan ve kaptip üyeliğe de Ergül Gözüyılmaz seçildi. Saygı duruşunda bulunulması ve İstiklal Marşı'nın okunmasının ardından katılımcılara

seslenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, görev süresi boyunca yoğun bir çalışma yaptıklarını söyledi. ADANAGİAD'ın marka değerine ve önemine değinen Boğa, "Bayrağı yönetimlerde hep beraber görev aldığımız, bunca çalışmayı beraber yürüttüğümüz sevgili kardeşim Cenk Yakın ve arkadaşlarımıza devretmenin gurur ve onurunu yaşıyoruz. Yeni dönemde kardeşlerimize ve arkadaşlarımıza başarılar diliyoruz" dedi.

Bayrağı yönetimlerde hep beraber görev aldığımız, bunca çalışmayı beraber yürüttüğümüz sevgili kardeşim Cenk Yakın ve arkadaşlarımıza devretmenin gurur ve onurunu yaşıyoruz.

Genel kurulda katılımcılara seslenen, aynı zamanda geçmiş dönem ADANAGİAD Başkanlarından olan Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKNONFED) Başkanı Süleyman Sönmez ise ADANAGİAD'ın akademi görevi

üstlenen çok önemli bir kuruluş olduğuna dikkat çekti. Adana'nın ekonomik potansiyeline ve avantajlarına da değinen Sönmez, herkesin el ve işbirliğiyle Adana ve Türkiye'nin geleceği için canla başla çalışmayı sürdüreceğini belirtep yeni dönemde görev alacak herkesi kutlayarak başarılar diledi.

TÜSİAD Başkanı Orhan Turhan da, "Bir ülkede sivil toplum gelişirse ekonomik ve kültürel gelişme de olur, demokrasi de gelişir. Herkesin bu anlamda sivil toplum çalışmalarında görev alması ve çaba göstermesi anlamlıdır. Akdeniz'in önemli kuruluşlarından birisi olana ADANAGİAD'ın genel kurulu hayırlı uğurlu olsun. Derneğimizde görev üstlenen ve bugüne dek görev yapan herkese teşekkür ediyor, başarılar diliyorum" dedi.



■ Cenk Yakın - Orhan Turhan TÜSİAD Başkanı - Süleyman Sönmez TÜRKONFED Başkanı - Ali Can Boğa

Genel kurulda, geçmiş dönem başkanları ile üyeler de söz alarak görüş ve önerilerini paylaştılar. Tek liste ile yapılan seçimlerde, Cenk Yakın başkanlığında oluşan yönetimde, Adil Fırat Tunç, Ahmet Hamdi Ekici, Ahmet Nuri Sabuncu, Ali Özçete, Arzu Yıldızak Ektiren, Fatih Can,

Fatoş Esra Özülkü, Hatice Yüksel, İbrahim Leventerler, Mehmet Mazlum Göl, Mehmet Nuri Çomu, Melda Kaya, Mert Bigay, Mert Taşar, M.Kemal Özdoğru, Mustafa Şahbaz, Özkan Özkaya, Sinem Deniz Yılmaz, Volkan Öz, Z. Cansu Çalık ve Zeynep Mardenci yer aldı.

→





Seçimlerin ardından katılımcılara seslenen ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın, geçmiş dönemde birlikte yönetimlerde görev aldığı ve dernek için çaba gösteren herkese teşekkür etti.

Bayrağı devraldığı Ali Can Boğa'nın kendisi için ayrı bir yeri olduğunu vurgulayan Başkan Cenk Yakın, "ADANAGİAD'ın her kademesinde görev yapan birisi olarak söylemek istediğim şeylerden birisi şudur ki, ne yaptığınız

sak ve ne yapacaksak hep birlikte olmamız gerekiyor.

Birlik ve beraberlik içinde derneğimizin yeni döneminde de gayretle çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Her zaman üyesi olmaktan, yönetimlerinde olmaktan gurur duyduğum ADANAGİAD'ın başkanlığına beni layık gören herkese teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Genel kurulda, derneğin geçmiş dönem yönetiminde yer alan isimlere plaket sunuldu.

**ADANAGİAD
başkanlığına
beni layık gören
herkese teşekkür
ediyorum.**



Ahmet Duran Teke



Ahmet Hamdi Ekici



Dinçer İşsağlam



Özkan Özkaya



İbrahim Leventerler



Murat Erşahinoğlu



Mustafa Kemal Özdoğru



Mustafa Şahbaz



Zeynep Madenci



Cansu Çalık



Ali Can Boğa



Ayça Erterek

SAMSUNG

Evinize değer katan Samsung teknolojisi,
Teknofish Farkıyla Evinizde



Kenan Evren Samsung Mağazası | Barajyolu Samsung Mağazası
Turgut Özal Samsung Mağazası | Optimum Samsung Mağazası
Esas01 Samsung Mağazası | Tarsu AVM Samsung Mağazası

@ /teknofish_ | Whatsapp Destek Hattı 0549 441 20 33

teknofish



► CENAP ÇETİNKAYA
ÇETİNKAYA

TEZGAHTARLIKTAN ZİRVEYE; CENAP ÇETİNKAYA

Giyim, gıda, züccaciye ve ev tekstili başta olmak üzere geniş bir ürün yelpazesıyla, Türkiye'nin dört bir yanındaki müşterilerimize hizmet sunan Çetinkaya'nın genç ve başarılı yöneticisi Cenap Çetinkaya, ilkokuldan iş hayatına atılan ve kariyer yolculuğunu adım adım sürdüren bir isim. Akademik eğitimiyle birlikte iş yaşamını harmanlayarak yoluna başarıyla devam eden Cenap Çetinkaya, "25 metrekairelik küçük bir atölyede başlayan bu yolculuk sürüyor. Bugün; Adana, Ankara, İzmir İstanbul, Erzurum gibi büyük illerde ve ülkemizin dört bir yanında üretim yaptırıyoruz ve yapıyoruz. 10 bin kişilik büyük bir ailemiz var. Ülkemize hizmet etmekten ve istihdam sağlamaktan büyük onur duyuyoruz" dedi.

Okurlarımız için kısaca kendinizden bahsedebilir misiniz?

Ömer ve Hayrunnisa Çetinkaya'nın dördüncü ve son çocuğu olarak dünyaya geldim. Çetinkaya Ailesi'nin ikinci kuşak temsilcilerindenim.

İlk ve orta öğrenimimi Tarsus Amerikan Koleji'nde tamamladıktan sonra, lise eğitimimi İsviçre'de Collège du Léman'da sürdürdüm. Üniversite eğitimimi ise Bilkent ve Toros Üniversitelerinde tamamladım. İş hayatına çok genç yaşlarda, daha ilkokul dönemimde adım attım. Bu bizim için sadece

bir deneyim değil, aynı zamanda eğitimin doğal bir parçasıydı. Okulda teorik olarak öğrendiklerimizi, şirkette uygulamalı olarak pekiştirme fırsatı bulduk.

Eğitim hayatım boyunca ve sonrasında şirketin farklı departmanlarında görev aldım. Ancak

babamızdan aldığımız ilk öğreti tezgahtarlıktı. Onun bize aktardığı anlayışa göre, iyi bir tezgah-tar her işi bilir, ürününe hâkimdir ve her şeyi satabilir. Mağazacı-lığın temeli de aslında buradan başlar. Ben de kariyerime tez-gah-tarlıkla başladım; ardından görsel düzenleme, satın alma, insan kaynakları ve iç denetim gibi farklı birimlerde görev aldım.

Kardeşlerimle birlikte şirketimiz bünyesinde iç denetim depart-manını kurduk. Bu departmanla birlikte şirketimize yeni bir bakış açısı kazandırdığımızı inanıyor-um. İç denetim çalışmalarımız-la, ekip arkadaşlarımızın işlerine daha bilinçli ve farkındalıkla yak-laşmalarını sağlamayı hedefliyo-ruz. Babam Ömer Çetinkaya'nın bize söylemi hep şu oldu: "Konfor alanı güzel bir yerdir, lakin hiçbir şey orada büyümmez." Bu yüzden şirketimizin her biriminde ve iller-de çalışmak, öğrenmek, çalışma arkadaşlarımızın ne hissettik-lerini bilmek durumundasınız;ö derdi. Bizler hep bu düstur ile yetiştirildik.

ADANAGİAD ile yollarınız nasıl kesişti?

Adana bizim için sadece bir şehir değil, aynı zamanda kök-lerimizin ve ticari geçmişimizin önemli bir parçası. Aile büyük-lerimizden dostlukları olan pek çok kıymetli insan burada yaşı-yor. Biz de bu dostlarımızla aynı çatı altında yer almak istedik; sağ olsunlar, onlar da bizleri desteklediler. Ağabeyim Cumali Çetinkaya, İstanbul GYİAD üyesi olarak benim de ADANAGİAD'da olmam gerektiğini önerisinde bulunmuştu. Biz de kardeş sözü çok önemlidir. Ben de ağabeyi-min sözünü tuttum ve geldiğim noktada bu sözlerinin ne kadar isabetli olduğunu çok daha iyi anlıyorum.

Çetinkaya Giyim hakkında bilgi verebilir misiniz?

Çetinkaya Giyim Sanayi ve Ticaret A.Ş., Türkiye'nin en köklü aile şirketlerinden biridir. Manevi

kurucumuz olan büyükbabamız Cumali Bey, çocuklarına adalet ve eşitlik anlayışını aşılayarak bu yapının temellerini atmıştır. Aile olmanın bereketiyle, ticaretin helal yolunu bizlere aktarmış, ailenin sadece bir bağ değil, bir duruş olduğunu öğretmiştir. Bu öğreti ile işimizi sevgi, saygı ve güvenle yapıyoruz. Kaliteli ürünle-ri, herkesin ulaşabileceği fiyatlar-la sunuyoruz. Bu değerleri sa-dece ailesine değil, çevresindeki herkese aktararak şirketimizi bir aile olgusuyla büyüttüştür. Gi-yim, gıda, züccaciye ve ev tekstili başta olmak üzere geniş bir ürün yelpazesıyla, Türkiye'nin dört bir yanındaki müşterilerimize hiz-met sunuyoruz. 25 metrekairelik küçük bir atölyede başlayan bu yolculuk, bugün; Adana, Anka-ra, İzmir İstanbul, Erzurum gibi büyük illerde ve ülkemizin dört bir yanında üretim yaptırıyoruz ve yapıyoruz. 10 bin kişilik büyük bir ailemiz var. Ülkemize hizmet etmekten ve istihdam sağla-maktan büyük onur duyuyoruz.

Tekstil sektöründeki yol harita-nız hakkında değerlendirmenizi alabilir miyiz?

Çetinkaya olarak Türkiye'nin her bölgesinde üretim yaptırıyoruz. Ürün gamımızda kadın, erkek ve çocuk giyimi; iç giyim ve mayo grupları yer alıyor. Bu ürünleri yalnızca Çetinkaya markası al-tında değil, aynı zamanda priva-te label markalarımızla da piya-saya sunuyoruz. Yeni markamız Chester Polo Club'ın lansmanını gerçekleştirdik ve bu marka altında tüm kategorilerde hem yurtiçine hem de yurtdışına üre-tim yapıyoruz. Erkek giyiminde Mentality, Massa ve Çetinkaya, kadın giyiminde Miyamira, Fithit, Fithit Plus, çocuk grubunda ise Fitkid markalarıyla hizmet veri-yoruz.

Tasarım, üretim, denetim, ma-ğazacılık, satış ve pazarlama gibi tüm birimlerimizle 7/24 çalışarak en kaliteli ürünü en uygun fi-yatla sunmaya gayret ediyoruz. Özellikle gençlere büyük önem veriyoruz; onları şirketimizin her

kademesinde görmekten mutlu-luk duyuyoruz.

Ekonomi yönetiminden beklenti-leriniz ve geleceğe dair hedefleri-niz nelerdir?

Çetinkaya, yüzde yüz yerli ve milli bir markadır. Biz, bu milletin markası olduğumuza inanıyoruz. Amacımız ülkemizin kalkınması-na, büyümesine ve istihdamına katkıda bulunmak. Bu şirketin gerçek sahibi milletimizdir. He-defimiz; Türkiye'nin her ilinde mağazalar açmak ve daha fazla insana iş imkânı sunmak. İnsan kaynakları departmanımız bün-yesinde kurduğumuz Çetinkaya Akademi ile işe yeni başlayan her arkadaşımıza kapsamlı eğitim-ler veriyoruz. Ayrıca çalışanları-mızın ilgi alanlarına göre onları denetim, mağazacılık, tasarım gibi farklı alanlarda geliştirmeye devam ediyoruz. Cadde mağaza-cılığı dışında, e-ticaret alanında da önemli adımlar attık. Kendi mobil uygulamamızı ve inter-net mağazamızı hayata geçir-dik. Adana'da büyükbabamızın başlattığı bu kıymetli hikâyeyi, dijitalleşmeyle birlikte dünyaya taşımak en büyük arzumuz.

Genç bir iş insanı olarak, gençle-re uyarı ve tavsiyeleriniz ne olur?

Her şeyden önce kendinizi tanımaya ve anlamaya çalışın. Dış dünyanın beklentilerinden çok, kendi iç sesinize kulak verin. Çünkü sizi gerçek anlamda tat-min edecek yol, içinde saklı olan yoldur. Kendinizi başkalarıyla kı-yaslamayın. Herkesin dünyası ve sınavı farklıdır. Sosyal mecradaki başarı veya mutluluk hikayeleri değil, gece yatağa yattığınızda vicdanınızın sesi önemlidir. Geç kalmaktan değil, kendinizde kalmamaktan korkun. Okuyun, imkanlarınız dahilinde gezin, yeni insanlar ile tanış olun. Ve en önemlisi iyilik yapın. Kendinize, başkalarına, doğaya... İyilik ruhu-nuza denge getirir. Unutmayın; hayatı en anlamlı kılan şey, kim olduğunuz değildir.



Ziraat Bankası Bölge Başkanı Dr. Murat Serdar Bulut Tarım Komitemizin Konuğu Oldu

Ziraat Bankası Bölge Başkanı Dr. Murat Serdar Bulut, tarım sektörünün mevcut durumu ve gelecek perspektifinin ele alındığı kapsamlı bir toplantı kapsamında Tarım Komitemizin konuğu oldu. Yoğun katılımı ile gerçekleşen buluşma, bitkisel üretimin yanı sıra hayvancılık sektörüne yönelik finansman ve destek modelleri açısından da önemli değerlendirmelere sahne oldu.

Toplantıya, Dr. Murat Serdar Bulut'un yanı sıra Ziraat Bankası Adana Yüreğir Şube Müdürü Mehmet Emin Tosmur, Ticari - İşletme Portföy Yönetimi Bölüm Müdürü Mehmet Uysal ve Ticari Müşteri İlişkileri Yetkilisi İhsan Kokliğ de katılım sağladı. Banka yetkilileri, sahadaki uygulamalara ve üretici-banka ilişkilerine dair güncel bilgileri katılımcılarla paylaştı.

Toplantının ilk bölümünde 2025 yılının tarım sektörü açısından genel bir değerlendirmesi yapılırken; iklim koşulları, artan girdi maliyetleri, üretim planlaması ve finansmana erişim konuları ele alındı. Dr. Murat Serdar Bulut,

Ziraat Bankası'nın üreticiyi desteklemeye yönelik kredi politikaları ve sahaya dönük uygulamaları hakkında kapsamlı bilgiler verdi.

Programın devamında 2026 yılına yönelik beklentiler, planlanan yeni teşvikler, yatırım ve işletme kredileri detaylı şekilde değerlendirildi. Özellikle hayvancılık alanında sunulan yatırım kredileri, kapasite artırımı destekleri ve teşvik mekanizmaları, toplantının öne çıkan başlıkları arasında yer aldı. Toplantının en dikkat çeken bölümlerinden biri ise soru-cevap formatında gerçekleşen interaktif sohbet oldu.

Tarım Komitesi üyeleri; bitkisel üretim ve hayvancılık alanında sahada karşılaşılan sorunları, kredi süreçleri, vade ve geri ödeme koşullarına ilişkin merak edilen konuları doğrudan banka yetkililerine iletme fırsatı buldu. Karşılıklı görüş alışverişiyle ilerleyen bu bölüm, toplantının verimliliğini artırdı. Samimi ve yapıcı bir atmosferde gerçekleşen buluşma, tarım ve hayvancılık sektörlerinin finansal sürdürülebilirliğine katkı sunarken, üretici ile finans kuruluşları arasındaki iş birliğinin güçlenmesine yönelik önemli bir adım olarak değerlendirildi. Toplantı, katılımcıların teşekkürleri ve iyi dilekleriyle sona erdi.





ALPHA ZİRAAT
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

SÜRDÜRÜLEBİLİR TARIM

İnsan ve çevre sağlığına öncelik
Yüksek verim ve ekonomik üretim



www.alphaziraat.com.tr





► KAYA VURANKAYA
VURANKAYA İNŞAAT

OLMAZLARI MÜMKÜN KILIYOR; KAYA VURANKAYA

Tam 54 yıllık inşaatla ilgili aile şirketi olan Vurankaya İnşaat'ın genç, girişken ve yaratıcı yöneticilerinden Kaya Vurankaya, kente, ülkeye, olaylara ve yaşama farklı bakış açılarıyla kendinden sıklıkla söz ettiren bir isim. İnşaat mühendisliği kimliğinin yanı sıra müzikten yemeğe hayatın farklı yönleriyle yakından ilgili Kaya Vurankaya, ADANAGİAD Dergisi okurlarına hem işlerinden hem de kendinden içtenlikle söz ederek sorularımızı yanıtladı.

Kısaca bilgi verebilir misiniz, Kaya Vurankaya kimdir, ne iş yapar, nasıl bir hayat yaşar?

Kendimi tek bir başlıkla tanımlamakta zorlanıyorum açıkçası. İstanbul Bilgi Üniversitesi İnşaat Mühendisliği mezunuyum. İş hayatım; inşaat, turizm ve

gastronomi ekseninde dönüyor. Mühendislik disiplini, sorun çözme yaklaşımıyla hayatımın birçok noktasına dokunuyor desem yanlış olmaz. Ancak asıl uğraşım, yaşadığım şehirle yaratıcı ve yaşayan bağlar kurmak diyebilirim.

Doğayla, mimariyle, müzikle, ya da paylaşmak için hazırlanmış bir tabakla... Adana; dokusu, hafızası ve samimiyetiyle çok özel bir şehir. Benim yolculuğum ise bu şehrin henüz yazılmamış ama inanarak başlayacak hikâyelerini görünür kılmakla ilgili.

Hayatım bazen bir şantiyede, bazen bir mutfakta ya da bir barın arkasında; kimi zaman ise bir sanat etkinliğinde geçiyor. Biraz içe dönük ama bir o kadar da kalabalıklarla kesişen yoğun bir akış bu. Bu nedenle, yaptığım işi bir meslekten çok bir yaşam tarzı olarak görüyorum.

ADANAGİAD ile tanışma öykünüz nedir?

ADANAGİAD ile tanışmam, aslında Adana'nın yeniden bir şeyler üretmeye istekli genç enerjisiyle tanışma motivasyonumdan doğdu. Şehre dair daha kolektif bir bakış geliştirmek istediğim bir dönemde, çevremdeki yaratıcı insanların bir araya geldiği bir ortamda yer almak beni heyecanlandırdı.

ADANAGİAD'ı sadece bir iş dünyası organizasyonu değil, aynı zamanda vizyonerlerin buluştuğu bir platform olarak görüyorum. Orada olmak, hem kendi yolculuğumu paylaşmak hem de başkalarınıninkinden ilham almak adına çok kıymetli.

İnşaat, turizm ve yeme-içme sektöründe faaliyet gösteriyorsunuz. İşlerinizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

İnşaat, 54 yıllık bir aile mesleğimiz. Vurankaya İnşaat olarak bugün daha çok butik ve yüksek yaşam kalitesi sunan projelere odaklanıyoruz. Doğayla iç içe, estetik kaygısı olan ama aynı zamanda teknik olarak güçlü yapılar inşa etmek önceliğimiz. Villa Terra Rossa gibi projelerimiz bu yaklaşımın birer örneği.

Turizm de tıpkı inşaat gibi aileden gelen bir alan. Şehrin merkezinde, ulaşılabilir lüks konseptiyle hayata geçirdiğimiz Riva Re-

satbey Otel işletmemiz mevcut. Misafir ağırlama ve yiyecek-içecek tarafındaki deneyim ise bir dönem aktif olarak içinde bulunduğum güçlü bir ekip ruhundan geliyor. Yeme-içme tarafında ise Bobo Franco var. Aslında Bobo sadece bir restoran değil; bir yaşam tarzı ve şehirle kurduğumuz bir diyalog.

Burası, iyi yemek, iyi müzik, iyi sohbet ve çevresini güzelleştirmek isteyen herkesin buluştuğu samimi bir alan.

Amacımız, Adana'da farklı bir deneyimin karşılık bulabileceğini göstermek ve bu şehre yakışır yeni hikâyelerin yazılmasına öncülük etmek.

→

Hayatım bazen bir şantiyede, bazen bir mutfakta ya da bir barın arkasında; kimi zaman ise bir sanat etkinliğinde geçiyor.



← **İnşaat sektöründe yaşanan gelişmeleri, özellikle yüksek faiz ortamı ve finansmana erişimde yaşanan sorunlar bağlamında nasıl değerlendirirsiniz?**

Şu anki ekonomik ortamda inşaat sektörü birçok zorlukla karşı karşıya. Yüksek faiz oranları yalnızca yatırımcının değil, son kullanıcının da hareket alanını daraltıyor.

Finansmana erişimde yaşanan güçlükler, projelerin planlamasından satış sürecine kadar her aşamayı etkiliyor. Bu nedenle biz, ölçekten çok niteliğe odaklanmaya çalışıyoruz.

Talep daralsa dahi gerçekten değerli olan projelerin ilgi görmeye devam ettiğine inanıyorum. Bu dönemler, aynı zamanda daha yaratıcı ve daha dayanıklı çözümler geliştirmek için bir fırsat.

Bobo Franco hakkında ve sektöre dair genel bir değerlendirme alabilir miyiz?

Bobo Franco, Adana'da 'olmaz' denileni mümkün kılmaya çalışan bir fikirle doğdu. Arkadaşlarım ve ben yalnızca iyi servis ya da lezzetli tabaklar sunmak değil; aynı zamanda bir atmosfer, bir ruh ve bir aidiyet duygusu yaratmak istedik. Gerisini Bobo'nun misafirlerine bıraktık. Bu yaklaşımla kısa sürede herkesin zihninde bir 'bobo' imajı oluştu.

Benim için Bobo; çok samimi bir mahalle mutfağı ve barından oluşan, acil bir şekilde arkadaşlarla toplanma ihtiyacına cevap veren bir yer.

Adana'nın ritmine uyum sağlayan ama zaman zaman onun sınırlarını zorlamaktan da çekinmeyen bir yer olmayı hedefliyoruz.



Küçük bir kasabada 'ben buyum' diyen bir aile işletmesinin inatçılığına bile sahip. Biz Bobo'da bu samimiye-

ti ve özeni sürdürülebilir kılmaya çalışıyoruz. Adana'nın ritmine uyum sağlayan ama zaman zaman onun sınırlarını zorlamaktan da çekinmeyen bir yer olmayı hedefliyoruz.

Sompo Sigortada'dan üst segment araçlarınız için kasko: Kasko Prime

Prime



Kasko Prime, üst segment otomobillere özel geniş ve yüksek bedelli teminatları ile aracınızı olası risklere karşı güvence altına alacak.



MERT BAŞARAN İLE FİNANSAL FARKINDALIK

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), yeni yönetimiyle beraber yaşama geçirdiği finansal farkındalık etkinlikleri çerçevesinde Yatırım ve Tasarruf Danışmanı Mert Başaran'ı konuk etti. Oldukça yoğun ilgi gören söyleşide yaşam öyküsü ve deneyimleri, iş hayatı ve ekonomiye dair görüşlerini paylaşan Mert Başaran, iş dünyasının genç temsilcileriyle finans, yatırım, tasarruf ve ekonomiyi konuştu.

ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın ve Yönetim Kurulu Üyeleri'nin yeni dönemde geniş katılımlı ilk etkinliği, DoubleTree by Hilton Adana Oteli'nde Yatırım ve Tasarruf Danışmanı Mert Başaran'ın konuk edildiği programla gerçekleştirildi. Büyük ilgi gören etkinlikte, ADANAGİAD geçmiş dönem başkanları ve üyeleriyle ADANAGİAD ailesi yine bir araya geldi. Sanayicilerden girişimcilere, yatırımcılardan ekonomistlere çok geniş yelpazeden her kesim, söyleşinin ardından soru ve cevap bölümüyle merak ettikleri konuları dile getirdi.

Etkinliğin açılışında katılımcılara seslenen ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın, dernek üyelerine ve katılımcılara teşekkür ederek işe yarar konularda ADANAGİAD'ın her zaman öncü rol üstlenmeye devam edeceğini bildirdi. ADANAGİAD ailesiyle bir arada olmanın mutluluğunu yaşadıklarını anlatan Başkan Cenk Yakın, bundan sonra da

önemli etkinlikler ve organizasyonlarla ADANAGİAD ailesinin buluşacağını aktarıp sahneye Mert Başaran'ı davet etti.

**Ülkemiz
insanı Avrupa
ve ABD'ye göre
daha pratik. Artık
dünya ekonomisi de
kötüye gidiyor. Gidişat
iyi değilse bizim de
tasarruf yapmamız
lazım.**

Alkışlarla kürsüye gelerek ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın'ın moderatörlüğünde katılımcılara seslenen Yatırım ve Tasarruf Danışmanı Mert Başaran, kendi yaşam öyküsüyle harmanlayarak yaptığı değer-



lendirmelerle hayli dikkat çekti. İnteraktif biçimde soru cevaplarla şekillenen konuşmasında katılımcıların merak ettiği hususlara değinen Mert Başaran,

"Türkiye'nin oldukça güç sorunları var ama avantajlarıyla, bu kadar güçlüğe rağmen hala ayaktaız. Ülkemizde tasarruf konusu kanayan bir yaradır. Ülkemiz insanı Avrupa ve ABD'ye göre daha pratik. Artık dünya ekonomisi de kötüye gidiyor. Gidişat iyi değilse bizim de tasarruf yapmamız lazım" dedi.

Türkiye'de genç nüfusun durumuna dikkat çekip tüketim kültürüyle ilgili hususlara vurgu yaparak önerilerini sıralayan Mert Başaran, şunları ifade etti:

"Ne yazık ki marka hastalığı ve tüketim çılgınlığı pompalanıyor. Şurası bir gerçek.

Yoklukta olanların dipte olduğu için zıplama ve ayağa kalkma şansı var ancak varlıklı olanlar kaybedebilir. Benim yaşamımda bunlar tecrübe edildi. Bilinmesi gereken şey,

parayı yöneten dünyayı yönetir. Bu gerçekten hareketle, mesele cari açık varsa ve ekonomik göstergeler kötüyse tasarruf yapılması şart. Ancak bu küresel sistem daha çok tüketmemizi istiyor. Çok parası olan elbette harcasın ama hepimiz tasarruf yapmalıyız. Çünkü bunu yapmazsak cari açık da kapanmaz, eksi de düzelmez. Ne yazık ki çoğu insanımız tasarruf yapmayı da yatırım yapmayı da bilmiyor. Mesela dolar bir yatırım aracı değildir. Bizde finansal okur yazarlık yok. Yatırım adımı atılırken, bir şey dipteyken alınır. Dolar parayı eritir, altın parayı korur, arazi para kazandırır."

Mesela dolar bir yatırım aracı değildir. Bizde finansal okur yazarlık yok. Yatırım adımı atılırken, bir şey dipteyken alınır. Dolar parayı eritir, altın parayı korur, arazi para kazandırır.

Konuşmaların ardından Mert Başaran, katılımcıların bireysel emeklilik, yatırım, tasarruf, altın, kripto, borsa ve gayrimenkule dair sorularını, ekonomiye dair yorumlarını ele aldı.

Söyleşi sonrası ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın, Mert Başaran'a teşekkür plaketi sunarken finalde hep birlikte anı fotoğrafı çekildi.





► ALP PAKSOY
PAKSOY GAYRİMENKUL VE İNŞAAT A.Ş.

NEW YORK'UN BİRİKİMİYLE HEDEFE YÜRÜYOR; ALP PAKSOY

Ülke, kent ve bölge ekonomisine çok ciddi katkılar sunan Paksoy Gayrimenkul ve İnşaat A.Ş.'nin yurtdışında aldığı eğitim ve iş deneyimiyle dikkat çeken yöneticilerinden Alp Paksoy, yenilikçi bakış açısı, güçlü liderlik anlayışı ve sonuç odaklı yönetim hedefiyle başarının tanımını değiştiriyor. Edindiği yurt içi ve yurt dışı tecrübeleri, özellikle konut ve sanayi inşaat projelerinde en iyi şekilde yansıtmaya devam eden Alp Paksoy, geleceğin resmini çiziyor.

Eğer mümkünse okurlarımıza kısaca kendinizi tanıtabilir misiniz?

Ben Alp Paksoy. Adana'da uzun yıllardır şehir hayatına katkı sunan bir ailenin ferdimim. Eğitim yolculuğum Tarsus Amerikan Koleji'nde başladı ve ardından İstanbul Yeditepe Üniversitesi'nde lisans eğitimimi tamamladım. Daha sonra ABD'nin New York şehrine giderek NYIT'de MBA

yapma fırsatı buldum. Bu dönemde hem çeşitli inşaat projelerinde proje direktörlüğü yaptım hem de otel yöneticiliği deneyimi edindim. Türkiye'ye döndükten sonra özel bir hazır beton firmasında yöneticilik görevinde bulundum. Bugün ise edindiğim yurt içi ve yurt dışı tecrübeleri, özellikle konut ve sanayi inşaat projelerinde, Paksoy A.Ş.'nin çalışmalarına en iyi şekilde yansıtmaya devam ediyorum.

ADANAGİAD Ailesi ile buluşma ve tanışma hikayenizi anlatabilir misiniz?

ADANAGİAD ile tanışmam, şehrimize değer katmak isteyen genç ve dinamik bir yapının içinde yer alma isteğimle başladı. Hem Adana'ya bağlılığım hem de iş dünyasında ortak hedefler taşıyan kişilerle bir arada olmanın önemine inanmam nedeniyle

le bu yapıya dahil oldum. New York'da geçirdiğim yıllar, sivil toplumun şehirlerin gelişimindeki etkisini daha da fark etmemi sağladı. Bu nedenle ADANAGİ-AD ailesine katılmak benim için doğal bir süreç oldu.

Özellikle ekonomide yaşanan gelişmelerin konut ve inşaat sektörünü nasıl etkilediğini anlatabilir misiniz?

Ekonomik gelişmeler konut ve inşaat sektörünü doğrudan etkileyen en önemli faktörlerin başında geliyor. Maliyetlerdeki artış, finansmana erişimde yaşanan zorluklar ve piyasanın genel belirsizliği, hem proje süreçlerini hem de yatırım kararlarını zorlaştırıyor. Buna rağmen konut talebinin güçlü seyretmesi, sektörün dinamizmini korumasını sağlıyor. Sağlam bir finansal planlama ve doğru proje geliştirme yaklaşımıyla mevcut koşulların yönetilebilir olduğunu düşünüyorum.

İnşaat işleriyle ilgilenen birisi olarak artan maliyet yüküne ve piyasada yaşanan sorunlara dair neler söylemek istersiniz?

Son yıllarda artan maliyetler sektörümüz adına önemli bir sınav oluşturuyor. Malzeme, işçilik ve lojistik giderlerindeki yükseliş; konut projeleri kadar sanayi yatırımlarını ve inşaatlarını da etkiliyor. Bununla birlikte piyasalardaki belirsizlik, yatırımcıların kararlarını daha temkinli alma ihtiyacını doğuruyor.

Biz ise bu dönemi, hem verimlilik sağlayan hem de teknolojiyi daha etkin kullanan yöntemler geliştirmek için bir fırsat olarak görüyoruz. Böylece konut projelerine olduğu kadar sanayi yatırımlarına da katkı sunmaya devam ediyoruz.

Türkiye ekonomisi bir yönüyle hep inşaat sektörüyle eşleştirile-

rek değerlendirilir. Bu konuda ve ekonomi yönetiminin reel politikalarına dair neler söylemek istersiniz?

Türkiye ekonomisi uzun yıllardır inşaat sektörünün önemli bir lokomotif etkisiyle büyüyor. Sektör; istihdam yaratması, yan sektörleri desteklemesi ve ülke genelinde üretim kapasitesine dolaylı katkı sağlamasıyla önemli bir konumda bulunuyor.

Sağlam bir finansal planlama ve doğru proje geliştirme yaklaşımıyla mevcut koşulların yönetilebilir olduğunu düşünüyorum.

Ekonomi yönetiminin reel politikaları sektöre yön verdiğinde, bu etkinin ekonominin diğer alanlarına da hızla yayıldığını görüyoruz. Özellikle sanayi inşaatlarının desteklenmesi, Türkiye'nin üretim gücünü artırma hedefiyle doğru- dan örtüşüyor. Biz de yürüttüğümüz projelerle hem sanayi gelişimine hem de bölgesel kalkınmaya katkı sağlamaktan memnuniyet duyuyoruz.





MÜMİN SEKMAN İLE "BAŞARIYA GİDEN YOL"

Adana Genç İş İnsanları Derneği (Adanagiad), kişisel gelişim dünyasının öncü isimlerinden yazar ve strateji danışmanı Mümin Sekman'ı üyeleriyle buluşturdu. 17 Nisan 2025 Perşembe günü DoubleTree by Hilton Adana'da düzenlenen etkinlik, yoğun ilgi gördü ve katılımcılara unutulmaz bir akşam yaşattı.

Sekman'ın "Her Şey Seninle Başlar" kitabından ilhamla şekillenen etkinlikte, başarıya giden yolda bireysel farkındalık, hedef belirleme, istikrar ve azmin önemi masaya yatırıldı. Katılımcılar, Türkiye'de 4 milyondan fazla okura ulaşan ve kişisel gelişim kavramını geniş kitlelerle buluşturan Sekman'ın anlatımıyla başarıya dair yeni bir bakış açısı kazanma fırsatı buldu.

Söyleşi boyunca Mümin Sekman, "Başarı tesadüf değildir; planlı, sistemli ve disiplinli bir

çabanın ürünüdür," diyerek katılımcılara ilham verdi. Başarının öğrenilebilir bir kavram olduğunu vurgulayan Sekman, sıfırdan zirveye çıkan örnekler üzerinden kendi geliştirdiği başarı formüllerini paylaştı.

Etkinlikte özellikle şu sorular etrafında dikkat çekici başlıklar konu-

şuldu:

Başarı tesadüf değildir; planlı, sistemli ve disiplinli bir çabanın ürünüdür.

Sıfırdan zirveye nasıl çıkılır?

Başarının formülü var mı?

Hedef koymak ve başarmak için nereden başlanmalı?

Engellerle karşılaştığında yılmadan nasıl devam edilir?

Mümin Sekman, sadece teorik bilgileri değil, Türkiye ve dünya-
dan çarpıcı başarı hikâ-
yelerini de paylaşarak
katılımcılara hem
düşündüren hem
de motive eden
bir sunum ger-
çekleştirdi. Din-
leyicilerle birebir
diyalog kuran
Sekman, inte-
raktif anlatımıyla
etkinliği sıradan
bir söyleşiden çıkarıp
unutulmaz bir tecrübeye
dönüştürdü.

**Kişisel
gelişim,
iş dünyasında
sürdürülebilir
başarının en önemli
yapı taşlarından
biridir.**

Adanagiad Yönetimi, bu özel etkinliğe gösterilen yoğun ilgiye ve Mümin Sekman'ın kıymetli katkılarına teşekkür ederek şu açıklamayı yaptı:

"Kişisel gelişim, iş dünyasın-
da sürdürülebilir başarının en
önemli yapı taşlarından biridir.
Sayın Mümin Sekman'ı Adana'da
ağırlamak, üyelerimiz açısından
son derece faydalı ve ilham verici
oldu. Adanagiad olarak, üyeleri-
mizin gelişimine katkı sağlaya-
cak bu tür buluşmalara devam
edeceğiz." Sadece Adanagiad
üyelerine özel ve ücretsiz olarak

gerçekleştirilen bu seçkin etkin-
likte, katılımcılar Mümin Sekman
ile birebir temas kurma fırsatı
yakaladılar. Sekman'ın kitapları-
nı imzalattıkları bu özel anlarda,
başarı hikâyelerinin mimariy-
la doğrudan iletişim kurmanın
heyecanını yaşadılar. Katılımcılar,
hem kendi kariyer yolculuklarına
dair sorular yönelttiler hem de
kişisel gelişimlerine katkı sağ-

layacak bireysel öneriler aldılar.
Etkinlik sonunda düzenlenen
samimi mini kokteylde üyeler,
söyleşide edindikleri bilgiler üze-
rine sohbet etme, deneyimlerini
paylaşma ve yeni iş bağlantıları
kurma şansı buldular.

Bu ortam, yalnızca bir etkin-
lik olmanın ötesinde, güçlü bir
network ağı oluşturma fırsatı da
sundu.





► MELİSA USKANER
MELİSA USKANER HUKUK VE DANIŞMANLIK

ÇÖZÜM VE DEĞER YARATIYOR; MELİSA USKANER

Melisa Uskaner Hukuk ve Danışmanlık, hukukun evrensel ilkeleri ve etik değerler ışığında, stratejik, güvenilir ve sonuç odaklı çözümler sunmayı sürdürüyor. Alanında uzman kadrosu, güncel mevzuata hâkimiyeti ve disiplinler arası yaklaşımıyla; yerli ve yabancı müvekkillerine yüksek standartlarda hukuki danışmanlık hizmeti sağlayan Avukat Melisa Uskaner, yalnızca hukuki sorunları çözmeyi değil, riskleri öngörerek değer yaratmayı hedeflerken uluslararası bir marka yaratma yolculuğuna kararlılıkla devam ediyor.

Melisa Uskaner kimdir, nasıl birisidir?

Adana doğumluyum. Eğitim hayatımı Adana'da tamamladıktan sonra mesleki gelişimimi pekiştirmek amacıyla İstanbul'da hem stajıma devam ettim hem de yüksek lisans eğitimimi sürdürdüm. İstanbul'da Spor Huku-

ku alanında avukatlık yaptıktan sonra Adana'ya dönerek kendi ofisimi kurdum ve aile, kira, miras, ticaret ve ceza hukuku başta olmak üzere birçok alanda mesleğimi icra etmeye devam ediyorum. Günlük yaşamımda planlı, disiplinli ve üretken bir yapıya sahibim. Programım yoğun olsa

da zamanımı verimli kullanmaya, hem sosyal hem iş hayatımda dengeyi korumaya özen gösteririm. Mesleki faaliyetlerimin yanı sıra üyesi olduğum derneklerde aktif olarak yer almak, sosyal sorumluluk projelerine katkı sunmak ve sürekli okumak benim için büyük önem taşır.

Ayrıca seyahat etmek, yeni şehirler ve kültürler keşfetmek hayatımın ayrılmaz bir parçası. Fırsat buldukça kendimi geliştirecek ve ufkumu genişletecek yeni deneyimler edinmeye çalışırım.

ADANGİAD Ailesi ile nasıl tanıştınız, dernekle ilgili düşünceleriniz neler?

ADANGİAD ile tanışmam, Adana'da genç iş insanlarının bir araya geldiği, vizyon sahibi bir topluluğun varlığından haberdar olmamla başladı. Dernek içerisinde yer aldıkça, buranın yalnızca bir iş ağı değil; dayanışmanın, üretmenin, şehrimize değer katmanın ve genç girişimcileri güçlendirmenin merkezlerinden biri olduğunu fark ettim. ADANGİAD'ın enerjisi, üyelerinin dinamizmi ve Adana'ya katkı sağlama motivasyonu beni gerçekten etkiliyor. Bu ailenin bir parçası olmak, hem profesyonel hem kişisel gelişime önemli bir alan açtı.

Hukukçu kimliğinizle birlikte Türkiye'de adalet ve hukuk sistemine ilişkin neler söylemek istersiniz?

Türkiye'de hukuk sistemi büyük bir dinamizm içinde. Hukukun üstünlüğünün güçlendirilmesi, yargı bağımsızlığı, insan haklarının korunması ve adil yargılanma hakkının her koşulda sağlanması hepimizin ortak hedefi olmalıdır. Bir hukukçu olarak en temel beklentim; yasaların öngörülebilir, yargı süreçlerinin hızlı ve erişilebilir, hak arama özgürlüğünün ise sağlıklı şekilde korunuyor olmasıdır. Hukuka güvenin arttığı bir Türkiye, yalnız bireylerin değil, ekonominin ve uluslararası ilişkilerin de güçlenmesini sağlar.

Uzun yargılamalar, yargı kararları ve uluslararası mahkemelerin değerlendirmeleri çok tartışılıyor. Bunlara ilişkin görüşünüz nedir?

Uzun yargılama süreleri yalnızca bireysel hak ihlallerine değil, toplumun adalete duyduğu güvenin zedelenmesine de yol açıyor. Adaletin zamanında tecelli etmesi, adaletin kendisidir. Uluslararası mahkemele-
rin ülkemize dair karar ve değerlendirmeleri

ise aslında Türkiye'nin adalet sistemini geliştirme noktasında bir geri bildirim niteliği taşıyor. Uluslararası standartlarla uyumlu, daha hızlı, daha şeffaf ve daha öngörülebilir bir yargı sistemi hem ülke imajı açısından hem de vatandaşlarımızın ha-

yatlarına doğrudan dokunan bir iyileşme sağlayacaktır.

Hukuk ve Danışmanlık Bürosu olarak hangi alanlarda çalışıyorsunuz? Geleceğe dair hedefleriniz nelerdir?

Büromuzda ağırlıklı olarak; Ticaret ve şirketler hukuku, Sözleşmeler hukuku, Gayrimenkul uyuşmazlıkları, Uluslararası ticaret ve ithalat-ihracat danışmanlığı, Aile hukuku ve koruma tedbirleri, Tazminat hukuku ve Ceza hukuku alanlarında çalışıyoruz. Geleceğe dair en önemli hedefim; vizyoner, uluslararası bir marka yaratmak. Aynı zamanda hukukta uzmanlaşmış, modern, yenilikçi bir ofis kültürü oluşturmak ve genç meslektaşlara yol açan bir yapıyı büyütmek istiyorum.

Bir hukukçu olarak en temel beklentim; yasaların öngörülebilir, yargı süreçlerinin hızlı ve erişilebilir, hak arama özgürlüğünün ise sağlıklı şekilde korunuyor olmasıdır.





ADANAGİAD ve AOSB KADIN PLATFORMU ANLAMLI BULUŞMA

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), kadınların iş dünyasındaki etkinliğini artırma hedefi doğrultusunda önemli bir iş birliğine daha imza attı. ADANAGİAD, Adana Organize Sanayi Bölgesi (AOSB) Kadın Platformu ile gerçekleştirdiği toplantıda kadın girişimciliğini desteklemeye yönelik yeni adımlar atmak üzere bir araya geldi.

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), kadınların iş dünyasındaki etkinliğini artırma hedefi doğrultusunda önemli bir iş birliğine daha imza attı. ADANAGİAD, Adana Organize Sanayi Bölgesi (AOSB) Kadın Platformu ile gerçekleştirdiği toplantıda kadın girişimciliğini desteklemeye yönelik yeni adımlar atmak üzere bir araya geldi.

ADANAGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın liderliğinde gerçekleşen toplantı, samimi ve verimli bir atmosferde geçti. Görüşmeye, dernek yönetiminde yer alan kadın üyelerle birlikte AOSB Kadın Platformu Başkanı Ayça Çelik ve ekip üyeleri de katılım sağladı.

Kadın girişimciliği, iş dünyasında fırsat eşitliği, sürdürülebilir kalkınma ve kadın dayanışmasının güçlendirilmesi gibi pek çok önemli başlık üzerinde görüş alışverişi yapıldı.

Toplantıya ADANAGİAD'ı temsilen Başkan Yardımcısı Zeynep Madenci, Sayman Melda Kaya ve Yönetim Kurulu Üyeleri Can-su Çalık, Esra Özülkü, Hatice Yüksel, Sinem Deniz Yılmaz ve Selen Doğru katıldı. AOSB Kadın Platformu'nu ise Başkan Ayça Çelik'in yanı sıra Merve Sütçü, Büşra Puloğlu Ersoy, Bernay Karaca ve Cemre Aydın temsil etti.

Toplantı sonunda her iki kurum da kadın girişimciliğini destek-

leyen projeler üzerinde ortak çalışmalar yürütmek ve bu doğrultuda güç birliğini artırmak konusunda hemfikir oldu. ADANAGİAD ve AOSB Kadın Platformu, kadınların iş dünyasında daha aktif, üretken ve görünür hale gelmesi için yürütülecek projelere öncülük etmeyi hedefliyor.

Toplantıya katılan ve fikirleriyle katkı sunan tüm üyelerimize teşekkür ederiz. Kadınların ekonomik ve sosyal hayatta daha güçlü temsil edilmesi için çalışmalarımız kararlılıkla devam edecek.

Birlikte daha güçlü, daha üretken ve daha başarılı bir gelecek için!



Güç, Teknoloji ve Yenilik Buluşuyor

52 Yıllık Sanayi Deneyimiyle Geleceği Şekillendiriyoruz

1983 yılında CANSA TARIM MAKİNALARI ile sanayi sektörüne adım attık ve yarım asrı aşan deneyimimizle Türkiye'nin en köklü üreticilerinden biri olduk. Tarım makineleri üretiminde kazandığımız uzmanlık, yenilikçi bakış açımız ve güçlü üretim altyapımızla şimdi motosiklet sektörüne yeni bir soluk getiriyoruz. FCM Motor markamızla, güçlü, dayanıklı ve yenilikçi motosikletler üreterek sektörde kalıcı bir yer edinmeyi hedefliyoruz.

Bant Üretim Sistemi ile Yüksek Verimlilik

FCM Motor olarak, seri üretimde en yüksek kalite ve verimliliği sağlamak için modern bant üretim sistemini kullanıyoruz. Bu sayede, her motosikletimiz hassas kalite kontrol süreçlerinden geçerek hatasız ve mükemmel şekilde üretiliyor. Bant üretim sistemimiz, ileri otomasyon teknolojileriyle donatılmış olup, üretim sürecini hızlandırırken iş gücü verimliliğini artırıyor. Standartlaşmış üretim hatları, her motosikletin aynı yüksek kaliteyle üretilmesini garanti ediyor.

Güçlü Altyapı, Son Teknoloji Üretim

FCM Motor olarak, üretimde en son teknoloji ekipmanları ve modern mühendislik çözümlerini kullanıyoruz. CNC Lazer Kesim, CNC Torna, Fırın Boya, Robotik Kaynak ve Gelişmiş Montaj Hatları ile yüksek hassasiyet ve dayanıklılığı bir araya getiriyoruz. Üretim tesisimiz, 44.000 m kapalı ve 76.000 m açık alan toplamda 120.000 m yer alanda üretim yapmaktayız. Sektörün ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap vermek için Ar-Ge merkezimizde inovatif çözümler geliştiriyor, yüksek mühendislik standartlarına uygun motosikletler üretiliyoruz.

Metal İşlemede Ustalık, Motosiklette Mükemmellik

Metal işleme konusundaki köklü geçmişimiz, motosiklet üretiminde üstün kalite ve yüksek dayanıklılığı garanti altına almamızı sağlıyor. Malzeme konusundaki derin uzmanlığımızı modern işleme tekniklerimizle birleştirerek, hem estetik hem de performans açısından üst seviyede ürünler sunuyoruz. Her motosikletimiz, sağlam gövde yapısı, verimli motor performansı ve güvenli sürüş deneyimi sunacak şekilde tasarlanıyor. Yüksek kalite standartlarına bağlı kalarak, her aşamada titizlikle test edilen motosikletlerimiz, hem şehir içi hem de zorlu arazi koşullarında üstün performans sergiliyor.

Geleceğe Yatırım, Dünyaya Açılım

FCM Motor olarak hedefimiz, Türkiye'nin yerli üretim gücünü tüm dünyaya taşımak. İhracat odaklı üretim anlayışımızla, başta Avrupa, Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu ve Afrika olmak üzere global pazarda güçlü bir yer edinmeyi amaçlıyoruz. Yurtiçinde 149, Yurtdışı 52 ülkede servis noktamızla satış sonrası destek ağıımızı her geçen gün genişletiyoruz. Teknoloji, dayanıklılık ve tasarımı bir araya getirerek sadece bir motosiklet markası değil, bir yaşam tarzı sunan bir marka olmayı hedefliyoruz.



www.fcmmotor.com.tr



BERFİN YILMAZ
ARC SU ARITMA TEKNOLOJİLERİ

DEĞİŞİM, YENİLENME VE İNANCIN ADI; BERFİN YILMAZ

25 yılı aşkın tecrübesiyle endüstriyel sanayi boyaları ve tiner imalatı yapıp, günlük 20 ton üretim kapasitesiyle bölgedeki en büyükler arasında yer alan Yıl-Kim Kimya Tiner Sanayi firmasının başarılı yöneticisi Berfin Yılmaz, çok yönlü düşünen, sahada olmaktan çekinmeyen ve öğrenmeye her zaman açık biri olarak yoluna tutkuyla devam ediyor. Değişken koşullara rağmen üretim kalitesini korumaya, ürün yelpazesini geliştirmeye ve yeni pazarlara ulaşmaya odaklanan firmaya dair değerlendirmelerde bulunan ve kendi yolculuğundan söz eden Berfin Yılmaz, "Türkiye'de ciddi bir üretim potansiyeli bulunmaktadır. Ben de bu dönüşümün bir parçası olmaktan ve üretim tarafında sorumluluk almaktan memnuniyet duyuyorum" dedi.

Sizleri tanımak istesek okurlarımız için kendinizi nasıl anlatırsınız?

1999 yılında Adana'da doğdum. Altınbaş Üniversitesi İngilizce Uluslararası İlişkiler Bölümü'nü tamamladıktan sonra, Çukurova

Üniversitesi'nde MBA programını bitirdim. Şu anda aile şirketimiz olan Yıl-Kim Kimya'da çalışıyorum. Endüstriyel sanayi boyaları ve tiner imalatı yapan firmamızda ihracat başta olmak üzere birçok süreçte aktif rol alı-

yorum. Aynı zamanda kurucusu olduğum BRF Dış Ticaret firmasıyla da dış ticaret alanındaki vizyonumu hayata geçiriyorum. Kadın gücünün iş dünyasındaki yerini çok önemsiyorum. Bu nedenle çeşitli STK'larda aktif gö-

rev alıyor, özellikle Adana OSB Kadın Sanayiciler Platformu ve Adana OSB Genç Sanayiciler Kurulu'nda yönetim görevleri üstlenerek hem kadınların hem gençlerin üretim dünyasında daha görünür olması için çalışıyorum. Çok yönlü düşünen, sahada olmaktan çekinmeyen ve öğrenmeye her zaman açık biri olarak yoluma tutkuyla devam ediyorum.

ADANAGİAD çatısı altında bulunmaktan memnun musunuz, bu aileyle yollarınız nasıl kesişti?

ADANAGİAD ile tanışmam, iş hayatımda daha aktif olmaya başladığım döneme denk geldi. Üreten, paylaştan ve birlikte büyümeyi önemseyen bir yapının içinde olmak bana hem motivasyon hem de yeni bakış açıları kazandırdı. Farklı sektörlerden insanlarla tanışmak, ortak değerlerde buluşmak gerçekten çok kıymetli. Bu dernekte bulunmak bana yalnız olmadığımı, genç yaşta iş dünyasında var olmanın ne kadar mümkün ve değerli olduğunu hissettirdi. Üyeliğim süresince birçok güzel bağlantı kurdum, kendimi geliştirecek fırsatlarla karşılaştım. Aynı zamanda burada yer almak, iş dışında da farklı konularda düşünebilmek, yenilikçi bakış açıları geliştirebilmek adına bana vizyonumu genişleten bir alan sundu. Kısacası, ADANAGİAD ailesinin bir parçası olmak benim için güçlü ve ilham verici bir deneyim.

Kimya alanında iş yapıyorsunuz. Biraz işinizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

Belirttiğiniz gibi su yaşamın kA ile şirketimiz olan Yıl-Kim Kimya, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet göstermektedir. Firmamız, 25 yılı aşkın tecrübesiyle endüstriyel sanayi boyaları ve tiner imalatı yapmaktadır ve günlük 20 ton üretim kapasitesiyle bölgesindeki en büyük firmalar arasında yer

almaktadır. Solvent bazlı sanayi boyalarının yanı sıra, bölgede su bazlı metal boyası üreten tek firma olma özelliğiyle öne çıkmaktayız. Tüm sektörlerle hitap eden geniş ürün yelpazemizle birlikte, müşteri taleplerine özel çözümler sunabilen bir AR-GE laboratuvarına da sahibiz. Ayrıca ürünlerimizde çevre dostu yaklaşımları ve kaliteyi ön planda tutan üretim politikalarını benimsiyoruz. Üretim altyapımızda hem verimliliği artıracak teknolojilere hem de sektörel yeniliklere uyum sağlayacak esnekliğe önem veriyoruz.

Ben de üretimden kalite kontrole, iş geliştirmeden süreç takibine kadar birçok alanda aktif rol alıyorum; işin tüm dinamiğini içinde olarak öğrenmeye ve katkı sunmaya önem veriyorum.

Faaliyet gösterdiğiniz sektörde yaşanan sorunlar, öne çıkan fırsatlar ve dezavantaj yaratan hususlar var mı? dir?

Boya sanayi, ağırlıklı olarak ithal hammadde ve petrokimya türevleri ile üretim yapan bir sektördür. Bu nedenle hem döviz kuru hem de küresel piyasalardaki dalgalanmalardan doğrudan etkilenmektedir.



Son zamanlardaki iç piyasa-
da yaşanan istikrarsızlık, sek-
törün üzerindeki baskıyı artıran
diğer bir faktördür. Özellikle fi-
yatlama ve maliyet planlaması
yapmak her geçen gün daha da
zorlaşmaktadır. Bunun yanında,
yalnızca bizim değil tüm sanayi-
cilerin ortak sorunu olan kalifiye
eleman eksikliği, üretim faaliyet-
lerini zorlayan bir başka önem-
li unsur olarak karşımıza çıkmak-
tadır.

Buna rağmen sektör, kendini
sürekli yenileyen ve gelişime açık
bir yapıya sahiptir. Biz de Yıl-Kim
Kimya olarak bu değişken koşul-
lara rağmen üretim kalitemizi
korumaya, ürün yelpazemizi ge-
liştirmeye ve yeni pazarlara ulaş-
maya odaklanıyoruz. Türkiye'de
bu alanda ciddi bir üretim po-
tansiyeli bulunmaktadır. Ben de
bu dönüşümün bir parçası ol-
maktan ve üretim tarafında so-
rumluluk almaktan memnuniyet
duyuyorum.

İşiniz ve bulunduğunuz sektörle bağlantılı olarak ekonomik geli- şmeler sizleri nasıl etkiliyor, ekono- mi yönetiminden talebiniz var mı- dır?

Ekonomik dalgalanmalar ve
belirsizlik, üretim yapan firmalar
üzerinde ciddi bir baskı oluşt-
ruyor. Özellikle döviz kuru hare-
ketliliği ve finansal piyasalardaki
ani değişimler, yatırım kararları-
nın ertelenmesine ve firmaların
daha temkinli hareket etmesine
neden oluyor. Uzun vadeli plan-
lama yapmanın giderek zorlaş-
tığı bu süreçte, üretici firmalar
için en büyük ih-
tiyaç; öngö-
rülebilir ve
istikrarlı
bir eko-
nomik
or-
tam.
Stok
yö-
neti-

mi, hammadde tedariki ve depo
planlaması gibi operasyonel sü-
reçlerde yaşanan belirsizlikler
ise karar alma mekanizmaları-
nı doğrudan etkiliyor. Anlık fiyat
değişimleri yalnızca maliyetleri
değil, aynı zamanda tedarik zin-
ciri yönetimini de zorlaştırıyor.

Bu nedenle reel sektöre yönelik
teşviklerin sadeleştirilmesi ve fir-
maların bu desteklere kolaylıkla
erişebilmesi büyük önem taşıyor.
Üretimi destekleyen, maliyetle-
ri dengeleyen ve işletmelerin sür-
dürülebilirliğini güçlendiren me-
kanizmalar; sadece firmalar için
değil, ülke ekonomisi adı-
na da önemli bir kazanım
olacaktır. Biz de bu ko-
şullar altında işimizi
geliştirmeye, süreç-
lerimizi daha verim-
li hâle getirmeye ve
riskleri doğru yönet-
meye odaklanıyoruz.

**Biz
de Yıl-Kim
Kimya olarak bu
değişken koşullara rağmen
üretim kalitemizi korumaya, ürün
yelpazemizi geliştirmeye ve yeni
pazarlara ulaşmaya odaklanıyoruz.
Türkiye'de bu alanda ciddi bir
üretim potansiyeli bulunmaktadır.
Ben de bu dönüşümün bir
parçası olmaktan ve üretim
tarafında sorumluluk
almaktan memnuniyet
duyuyorum.**



Cnt CANTEK

Mühendislik Teknik Malzeme İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

"endüstriyel çözüm ortağımız..."



ÇÖZÜM ORTAKLARIMIZ



Ova Mah. 44374 Sk. Modern Sanayi Sit. A Blok No: 3/B Seyhan/ADANA

Tel: 0322 505 00 00 - 359 02 72 Faks: 0322 359 11 08

cantek@cantekmuhendislik.com.tr www.cantekmuhendislik.com.tr



YAZA VEDA GECESİ SHERATON GRAND ADANA'DA GERÇEKLEŞTİ

Yaz sezonuna veda etmek amacıyla Mercedes Mengerler ana sponsorluğunda düzenlenen geleneksel Yaza Veda Partisi, Sheraton Grand Adana'nın ev sahipliğinde, üyelerin yoğun katılımıyla gerçekleşti. Samimi atmosferi ve yüksek katılımıyla dikkat çeken etkinlik, unutulmaz bir geceye sahne oldu.

Gece boyunca sahne alan sevilen sanatçı Ceren Özdemir performansıyla davetlilere keyifli anlar yaşatırken, müziğin ritmi DJ Ali Sayar'ın setiyle gece boyunca hiç düşmedi. Eğlence ve sohbetin bir arada olduğu organizasyon, üyeler arasında güçlü bağların pekişmesine katkı sağladı. Etkinlikte Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın başta olmak üzere yönetim kurulu üyeleri, davetlilerle yakından ilgilenerek misafirleri tek tek ağırladı. Yönetim ekibinin samimi yaklaşımı, organizasyona katılan üyeler tarafından büyük takdir topladı. Keyifli sohbetler, müzik ve zarif ambiyans eşliğinde gerçek-

leşen Yaza Veda Partisi, katılımcılara yazı güzel anılarla uğurlama

fırsatı sunarken, yeni sezona dair motivasyonu da artırdı.







Kendi sektörünün lider firmaları, sürdürülebilir ve verimli geleceğin anahtarını ÇATALBAŞ ELEKTRİK'e emanet ediyor.



600 MWp GES
Kurulumu Gerçekleştirdik!



Türkiye genelinde

2019-2021 6. Sıra

2021-2023 38. Sıra

Çatalbaş Elektrik, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından açıklanan listede iki dönem üst üste yer alma başarısını gösterdi.



Çatalbaş Elektrik Enerji: Güçlü Grup Şirketleriyle Büyüyen Enerji

Çatalbaş Elektrik olarak, stratejik grup şirketlerimizle birlikte sektördeki konumumuzu sürekli güçlendiriyoruz. Bu finansal ve operasyonel iş birlikleri sayesinde projelerimizi daha yenilikçi, daha sağlam ve daha sürdürülebilir bir yapıya kavuşturuyoruz. Bu güçlü ortaklıklar, Türkiye'nin enerji geleceğine önemli katkılar sağlarken uzun vadeli başarı hedeflerimize güvenle ilerlememizi mümkün kılıyor. Sahip olduğumuz bu kapsamlı iş birliği ağı, hem rekabet avantajımızı artırıyor hem de müşterilerimize her zaman en iyi ve en kapsamlı çözümleri sunmamızı sağlıyor.



Envolt Enerji, Çatalbaş Elektrik'in grup şirketi olarak yenilenebilir enerji santrallerinin kurulumu, revizyonu, bakımı ve işletilmesi alanlarında faaliyet göstermektedir. Özellikle güneş enerjisi projelerine yönelik sunduğu çözüm odaklı hizmetlerle güvenilir ve sürdürülebilir uygulamalar geliştirmektedir.



Enboss, Çatalbaş Elektrik'in grup şirketlerinden biri olarak akıllı bina sistemleri, güneş enerjisi çözümleri, elektrikli araç şarj altyapıları ve zayıf akım sistemleri alanlarında entegre çözümler sunmaktadır. Modern yapılar için verimli, sürdürülebilir ve kullanıcı odaklı teknolojiler geliştirmektedir.



Link Pano & Otomasyon, Çatalbaş Elektrik'in grup şirketi olarak alçak gerilim pano üretimi, enerji dağıtımı ve otomasyon çözümleri alanlarında hizmet vermektedir. Schneider Electric bayisi olarak, projelerinde kalite, güvenlik ve standartlara uygunluğu ön planda tutmaktadır.



Cataless, Çatalbaş Elektrik grup şirketi olarak enerji depolama sistemleri alanında tasarım, üretim ve uygulama süreçlerini kapsayan çözümler sunmaktadır. Geliştirdiği batarya sistemleriyle enerji verimliliğini artıran, güvenilir ve sürdürülebilir uygulamalar gerçekleştirmektedir.



► GİZEM TUZCU
EMRE MAKİNA

EĞİTİMLİ, YENİLİKÇİ VE AZİMLİ; GİZEM TUZCU

Tam 35 yıldır demir-çelik, çimento, enerji, maden, otomotiv ve cam sanayi gibi sektörlerde faaliyet gösteren kuruluşların her türlü mekanik imalat ve yedek parça ihtiyaçlarını karşılayan Emre Makina'nın genç ve başarılı yöneticisi Gizem Tuzcu, yurtdışı eğitimi sonrasında aile şirketine görev almak için dönüş yapan isimlerden birisi. Pozitif yönüyle bilinen, seyahat tutkusuyla tanınan Gizem Tuzcu ile demir-çelik, maden, çimento fabrikaları ile enerji santrallerinde kullanılan ekipman ve yedek parçaların üretiminde uzmanlaşan firmaları, yaşamı ve ekonomideki gelişmeleri konuştuk.

Okurlarımıza kendinizi kısaca tanıtabilir misiniz, Gizem Tuzcu kimdir, nelerden hoşlanır, hayata nasıl bakıyor?

Lisans eğitimimi Bahçeşehir Üniversitesi İşletme Bölümünde tamamladıktan sonra, Queen

Mary University of London'da Pazarlama üzerine yüksek lisans yaptım. Eğitimin ardından aile şirketimizde görev almak üzere Adana'ya döndüm.

Genel olarak pozitif bir insanım; yeni yerler keşfetmek, farklı kültürleri tanımak ve seyahat et-

mekten büyük keyif alırım. İş ve özel hayatımda iletişime ve insan ilişkilerine çok önem veririm.

Hayata bakış açımda paylaşımcı olmak ve sürekli öğrenmeye açık kalmak da benim için yol gösterici değerlerdir.

"İyi ki ADANAGİAD'lıyım" diyor musunuz, dernekle nasıl bir araya geldiniz?

Dernekle tanışmam, geçmiş dönem ADANAGİAD Başkanı aynı zamanda değerli bir abim olan Alican Boğa vesilesiyle oldu. Aynı zamanda kendisiyle Ticaret Odası 11. Grup'ta da meclis üyesi görevimiz bulunuyor. Onun da davetiyle ADANAGİAD ailesine katılmış bulunmaktayım. Bugün bu ailenin bir parçası olduğum için mutluyum. İyi ki ADANAGİAD'lıyım

İmalat sektöründe iş yapıyorsunuz. Mümkünse işinizden söz edebilir misiniz okurlarımız için?

Emre Makina, 1990 yılından bu yana demir-çelik, çimento, enerji, maden, otomotiv ve cam sanayi gibi sektörlerde faaliyet gösteren kuruluşların her türlü mekanik imalat ve yedek parça ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Ağırlıklı olarak demir-çelik, maden, çimento fabrikaları ile enerji santrallerinde ihtiyaç duyulan ekipman ve yedek parçaların üretimine odaklanan Emre Makina, ülkemizde ve dünyada demir-çelik, çimento, enerji ve izolasyon endüstrilerinde faaliyet gösteren birçok global firmanın tesislerine hizmet vermekte olup, bu alanda aranan ve tercih edilen bir kuruluştur. Kurulduğumuz günden bu yana en büyük önceliğimiz ihracat olmuştur. Bugün üretimimizin önemli bir kısmını Balkanlar, Avrupa Birliği ülkeleri ve Kuzey Afrika'ya ihraç ediyoruz. Müşteri portföyümüzün yaklaşık yüzde 70'i bu pazarlardan oluşmaktadır. Uluslararası ölçekte birçok global firmanın tesislerine hizmet veriyor olmamız, Emre Makina'yı yalnızca Türkiye'de değil, dünya genelinde de güvenilir ve tercih edilen bir marka haline getirmiştir. Yüksek kalite standartlarımızı koruyarak, teknolojik

yatırımlarımızı arttırarak ve dış ticaretteki tecrübemizden faydalanarak ihracat odaklı büyümemizi sürdürülebilir şekilde geliştirmeyi hedefliyoruz.

Sektörde hangi zorluklarla karşılaşıyorsunuz, sizce fırsat olarak öne çıkan hususlar nelerdir?

İmalat sektöründe zaman zaman hammadde maliyetlerindeki dalgalanmalar ve nitelikli iş gücüne erişimde yaşanan sürekli zorluklar, firmaların operasyonel planlamalarını doğrudan etkileyebiliyor. Bunun yanında küresel pazarlardaki yoğun rekabet ve özellikle son dönemde finansmana erişimin zorlaşması, şirketlerin yatırım süreçlerinde daha temkinli hareket etmesini gerektiriyor. Kaliteli insan kaynağına yaptığımız yatırımlar, üretim süreçlerimizi teknolojiyle sürekli geliştirmemiz ve dış ticaretteki güçlü tecrübemiz; karşılaştığımız zorluklara rağmen global pazarlarda yeni fırsatlar yakalamamıza olanak tanıyor.

Emre Makina olarak, yalnızca mevcut piyasaları korumayı değil, aynı zamanda yeni coğrafyalara açılmayı, ürün çeşitliliğimizi artırmayı ve ihracat payımızı sürdürülebilir şekilde büyütmeyi hedefliyoruz. Bu yaklaşım, hem şirketimizin uluslararası konumunu güçlendiriyor hem de Adana sanayisi ve ülkemiz ekonomisi için katma değer yaratmamıza katkı sağlıyor.

Yüksek faiz ve enflasyonist ortam, finansmana erişimde yaşanan sorunlar ve iş gücüne katılım gibi konularda neler söylemek istersiniz?

İçinde bulunduğumuz yüksek faiz ve enflasyon ortamı, kuşku-

suz tüm reel sektörü olduğu gibi imalat sanayisini de zorluyor. Finansmana erişimdeki sıkıntılar, yatırım kararlarını ertelemeye ya da daha temkinli davranmaya yol açabiliyor. Bununla birlikte genç nüfusun iş gücüne daha etkin katılımı, bizim için hem bir ihtiyaç hem de bir fırsat. Doğru eğitim ve istihdam politikalarıyla bu potansiyelin üretime yönlendirilmesi, hem sektörümüz hem de ülke ekonomisi için çok değerli olacaktır. Biz firma olarak bu süreçleri avantaja çevirmek için insan kaynağına ve teknolojik altyapımıza yatırım yapmaya devam ediyoruz.

Uluslararası ölçekte birçok global firmanın tesislerine hizmet veriyor olmamız, Emre Makina'yı yalnızca Türkiye'de değil, dünya genelinde de güvenilir ve tercih edilen bir marka haline getirmiştir.





ERKİN ŞAHİNÖZ ÜYELERİMİZLE BULUŞTU

Derneğimizin geleneksel kahvaltı organizasyonu kapsamında, ekonomist Erkin Şahinöz, 22 Kasım tarihinde Sheraton Grand Adana Otel’de üyelerimizle bir araya geldi. “2025–2026 Döneminde Dünya ve Türkiye Ekonomik Görünümü: Hizalanma” başlığı altında gerçekleşen buluşmada, küresel ve yerel ekonomik gelişmeler, önümüzdeki döneme ilişkin beklentiler ve riskler kapsamlı şekilde ele alındı.

Sunumunda dünya ekonomisindeki dönüşüm sürecine değinen Erkin Şahinöz; enflasyonla mücadele, faiz politikaları, jeo-politik riskler ve küresel büyüme dinamiklerinin 2025–2026 dönemine nasıl yansıtacağına ilişkin önemli değerlendirmelerde bulundu. Türkiye ekonomisi özelinde ise büyüme, ihracat, finansman koşulları ve yapısal reformların önemine dikkat çekti.

Şahinöz, özellikle önümüzdeki dönemde ekonomik göstergeler-

de beklenen hızlanma eğiliminin doğru politikalar ve stratejik adımlarla desteklenmesi gerektiğini vurguladı.

Toplantıya, derneğimizin geçmiş dönem başkanlarından Alican Boğa ve Tamer Gülcan da katılım sağlayarak organizasyona değer kattı. Katılımcılar, bilgi paylaşımı ve deneyim aktarımının önemine vurgu yaptı. Sunumun ardından düzenlenen soru-cevap bölümünde üyelerimiz, merak ettikleri konuları

doğrudan Erkin Şahinöz’e yöneltme fırsatı buldu. Ekonomiye dair güncel soruların ele alındığı bu bölüm, interaktif ve samimi bir atmosferde gerçekleşti.

Katılımcılar, özellikle önümüzdeki iki yıla dair öngörüler, yatırım ortamı ve sektörler bazında beklentiler hakkında yapılan değerlendirmelerden duydukları memnuniyeti dile getirdi.

Derneğimiz tarafından düzenlenen geleneksel kahvaltı



buluşmalarının, alanında uzman isimlerin katılımıyla önümüzdeki dönemlerde de devam etmesi planlanıyor. Bu organizasyonlarla üyelerimizin güncel gelişmeleri yakından takip etmeleri ve bilgi paylaşımını artırmaları hedefleniyor. Adana GİAD Başkanı Cenk Yakın, etkinlik kapsamında yaptığı değerlendirmede, bu tür buluşmaların dernek açısından büyük önem taşıdığını vurguladı. Yakın, açıklamasında şu ifadelere yer verdi:

Önümüzdeki dönemde de ekonomi, iş dünyası ve güncel konular odağında birçok etkinlikte yeniden bir araya geleceğiz.

"Üyelerimizle bir araya gelerek hem güçlü bir network ortamı oluşturmayı hem de Türkiye ekonomisi başta olmak üzere birçok farklı alanda güncel gelişmeleri uzman isimlerden dinlemeyi çok önemsiyoruz. Geleneksel kahvaltı buluşmalarımız ve benzeri etkinliklerle, üyelerimiz arasında iletişimi ve etkileşimi artırmaya devam edeceğiz. Önümüzdeki dönemde de ekonomi, iş dünyası ve güncel konular odağında birçok etkinlikte yeniden bir araya geleceğiz."





► BEYZA TUYAN ÖCAL
TUYANLAR DEMİR BORU PROFİL

KÖKLÜ MİRASI GELECEĞE TAŞIYOR; BEYZA TUYAN ÖCAL

Yaşama, sürekli gelişen ve öğreten bir süreç olarak bakan Tuyanlar Demir Boru Profil Yöneticisi Beyza Tuyan Öcal, kendisini enerjisi yüksek, öğrenmeye ve üretmeye açık biri olarak tanımlıyor. Detaylara önem veren mükemmeliyetçi yapısını ifade edebilen Beyza Tuyan Öcal, "Hayatta iş ve özel hayat arasındaki dengeyi bulmaya, doğaya, sanata ve insana yakın kalmaya da oldukça gayret ediyorum" diyor. Deneyimlerin hayata katkısını yadsımayan Öcal amacını da şöyle aktarıyor; "Bilgi ve yetkinliklerimi, aile büyüklerimin yıllara dayanan sektör deneyimiyle birleştirerek şirketimizin mevcut yapısını güçlendirmeyi ve aile mirasımızı geleceğe daha sağlam bir şekilde taşımayı hedefliyorum."

Beyza Tuyan Öcal'ı kısaca tanıyabilir miyiz? Nasıl birisiniz, neleri sever, neler yapar, yaşama nasıl bakarsınız?

Ben Beyza Tuyan Öcal. 2014 yılında Tarsus Amerikan Koleji'nden mezun olduktan son-

ra, üniversite eğitimim için Koç Üniversitesi İşletme Bölümü'nü tercih ettim. Uluslararası alanda uzmanlaşma hedefiyle Barselona'daki Universitat Pompeu Fabra'da Dış Ticaret üzerine yüksek lisans yaptım. Döndükten sonra bir süre

İstanbul'da kurumsal iş hayatı deneyimim oldu. Ekim ayından beri ise Adana'da yaşıyor, aile şirketimiz olan Tuyanlar Demir'de çalışıyorum. Bilgi ve yetkinliklerimi, aile büyüklerimin yıllara dayanan sektör deneyimiyle birleştirerek şirketimizin

mevcut yapısını güçlendirmeyi ve aile mirasımızı geleceğe daha sağlam bir şekilde taşımayı hedefliyorum. Enerjisi yüksek, öğrenmeye ve üretmeye açık biriyim. İş dünyasında stratejik düşünmeye gayret ediyor, mantığımı ön planda tutmaya çalışıyorum.

Detaylara önem veren mükemmeliyetçi bir yapım olsa da hayatta iş ve özel hayat arasındaki dengeyi bulmaya, doğaya, sanatta ve insana yakın kalmaya gayret ederim. Yeni şeyler keşfetmeyi, insan hikâyelerini dinlemeyi ve sosyal bağları güçlendirmeyi severim. Yaşama, sürekli gelişen ve öğretken bir süreç olarak bakıyorum. Her deneyimin bir katkısı olduğuna inanıyorum.

Derneğe dair duygularınızı paylaşıp ADANAGİAD ile tanışma sürecinizi de anlatma şansınız var mıdır?

Sevgili babamın bir dönem yönetiminde yer aldığı ADANAGİAD'ı çocukluğumdan beri sık sık duyardım. İş hayatında aktif rol almaya başladığım bugünlerde aynı çatı altında olmak benim için büyük bir gurur kaynağı.

ADANAGİAD, yalnızca iş dünyasını değil; vizyonu, dayanışmayı ve ortak değerleri bir arada yaşatan özel bir yapı. Bu ailenin parçası olmak bana ilham verirken, aynı zamanda köklü bir mirası sürdürdüğümü hissettiriyor.

Tuyanlar Demir Boru Profil firmasına dair neler söylersiniz, yaptığınız işlerle ilgili okurlarımızı bilgilendirebilir misiniz?

Tuyanlar Demir Boru Profil olarak, 1978'den beri demir çelik sektöründeyiz. Aile şirketi olarak uzun yıllara dayanan deneyi-

mimizle, boru, profil, sac ve hadde mamulleri gibi temel yapı malzemelerinde müşterilerimize güvenilir bir iş ortağı olmayı hedefliyoruz. Bizim için sadece malzeme sunmak yetmiyor; müşterilerimizin ihtiyaçlarına çözümler üretmek önceliğimiz. Kalite, zamanında teslimat ve karşılıklı güven ilişkilerimizde hep ön planda. Bölgedeki sanayi ve inşaat sektörüne sürdürülebilir katkılar sağlamak için de sürekli olarak kendimizi geliştiriyoruz.

Demir çelik sektöründe karşılaştığınız sorunlar ile öne çıkan fırsatlara dair neler söylersiniz?

Sektörümüz son yıllarda hem küresel krizlerden hem de iç piyasadaki belirsizliklerden ciddi şekilde etkilendi. Özellikle hammadde fiyatlarındaki dalgalanma, kur belirsizlikleri ve finansmana erişim zorlukları en büyük sorunlar arasında. Ancak tüm bunlara rağmen, altyapı yatırımları ve ihracat olanakları gibi konular bize fırsatlar da sunuyor.

Dijitalleşme ve sürdürülebilirlik alanlarında yapılacak atılımların sektöre uzun vadede büyük katkı sağlayacağını düşünüyorum.

Döviz kurundan faizlere, enflasyondan finansmana erişime, sektörünüz ve işinizle ilgili olarak neler düşünüyor, bu alanlarda ekonomi yönetimi tarafından nasıl adımlar atılmasını bekliyorsunuz?

Demir çelik gibi sermaye ve stok maliyeti yüksek bir sektörde, döviz kuru ve faizlerdeki oy-

naklık işleri doğrudan etkiliyor. Enflasyonun yüksek olması, fiyat belirlemeyi ve planlamayı zorlaştırıyor. Finansmana erişimin zorlaşması da özellikle KOBİ'lerin büyümesini ve sürdürülebilirliğini tehdit ediyor.

Ekonomi yönetiminden beklentimiz; öngörülebilir ve istikrarlı bir piyasa ortamı sağlanması, faizlerin dengelenmesi ve reel sektöre daha uygun şartlarda finansman sağlanmasıdır. Uzun vadeli ve şeffaf politikalar, hepimiz için yol gösterici olur.

Sevgili babamın bir dönem yönetiminde yer aldığı ADANAGİAD'ı çocukluğumdan beri sık sık duyardım. İş hayatında aktif rol almaya başladığım bugünlerde aynı çatı altında olmak benim için büyük bir gurur kaynağı.

Bölgedeki sanayi ve inşaat sektörüne sürdürülebilir katkılar sağlamak için de sürekli olarak kendimizi geliştiriyoruz.





ADANAGİAD'DAN AİLE ŞİRKETLERİNE YÖNELİK ÖNEMLİ ETKİNLİK

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), aile şirketlerinde sürdürülebilirlik, değişim ve kurumsallaşma konularına ışık tutan önemli bir etkinliğe ev sahipliği yaptı. İş dünyasının yakından tanıdığı isimlerden Tunç Vidinli, ADANAGİAD üyelerine özel olarak düzenlenen etkinlik kapsamında Adana'da ağırlandı.

23 Ekim tarihinde, DoubleTree by Hilton Adana Otelinde saat 18.00'de gerçekleştirilen etkinlikte Tunç Vidinli, aile şirketlerinin günümüz iş dünyasında karşılaştığı yapısal sorunları, kurumsallaşmanın önemi ve sürdürülebilir başarı için izlenmesi gereken yol haritalarını katılımcılarla paylaştı. Yoğun katılımla gerçekleşen organizasyon, ADANAGİAD üyeleri tarafından büyük ilgi gördü.

Etkinlik boyunca Tunç Vidinli,

aile şirketlerinde sıkça karşılaşılan yönetimsel problemleri örnekler üzerinden ele aldı. "Şirket var ama sistem yok" yaklaşımıyla kaleme aldığı ve iş dünyasında geniş yankı uyandıran "Şirket Var Sistem Yok" adlı kitabında değindiği konuları, katılımcılarla birebir etkileşim içinde aktardı.

Vidinli, aile şirketlerinin sadece bugünü değil, gelecek kuşakları da düşünerek yapılandırılması gerektiğini vurgulayarak; net gö-

rev tanımları, profesyonel yönetim anlayışı ve kurumsal kültürün önemine dikkat çekti. Kurumsallaşmanın, şirketlerin büyümesini engelleyen bir unsur değil; aksine sürdürülebilirliği sağlayan temel yapı taşı olduğunun altını çizdi.

ADANAGİAD üyelerine özel olarak düzenlenen etkinlik kapsamında, programa katılan tüm üyelere Tunç Vidinli'nin "Şirket Var Sistem Yok" adlı kitabı hediye edildi. Bu anlamlı jest, etkin-



liğın bilgi paylaşımının ötesinde kalıcı bir değer yaratmasını sağladı. Programın sonunda gerçekleştirilen soru-cevap bölümünde, üyeler Tunç Vidinli'ye birebir sorular yönelterek kendi şirket yapılarıyla ilgili merak ettikleri konularda görüş alma fırsatı buldu. Etkileşimin yüksek olduğu bu bölüm, etkinliğin en verimli anlarından biri olarak öne çıktı.

ADANAGİAD
olarak
üyelerimizin bu
dönüşüm sürecine
katkı sağlayacak
etkinlikleri çok
önemsiyoruz.

Etkinlikte konuşan ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın, aile şirketlerinin Türkiye ekonomisi ve yerel kalkınma açısından taşıdığı öneme dikkat çekti. Yakın, ADANAGİAD üyelerinin büyük bir çoğunluğunun aile şirketlerinden oluştuğunu belirterek şu ifadeleri kullandı:

"Aile şirketleri, ülkemiz ekonomisinin bel kemiğini oluşturuyor. Ancak bu şirketlerin uzun ömürlü olabilmesi için değişime açık, sistemli ve kurumsal yapılara dönüşmesi gerekiyor. ADANAGİAD olarak üyelerimizin bu dönüşüm sürecine katkı sağlayacak etkinlikleri çok önemsiyoruz."

Cenk Yakın, bu tür organizasyonların yalnızca bilgi paylaşımı değil, aynı zamanda üyeler arasında farkındalık ve vizyon geliş-

tirme açısından da büyük değer taşıdığını ifade etti. ADANAGİAD, genç iş insanlarının bilgi birikimini artırmaya, vizyonlarını genişletmeye ve iş dünyasında sürdürülebilir başarıya ulaşmalarına katkı sunacak etkinlikler düzenlemeye devam ediyor. Tunç Vidinli'nin katılımıyla gerçekleştirilen bu organizasyon da derneğin vizyoner yaklaşımının önemli bir örneği olarak öne çıktı.

Etkinlik, toplu fotoğraf çekimi ve katılımcılarla yapılan birebir sohbetlerin ardından sona erdi.



ADANAGİAD TARIM VE HAYVANCILIK KOMİTESİ KURULDU

ADANA- Tarım ve hayvancılığın başkenti olarak gösterilen Adana'da genç iş insanları sektörde yaşanan sorunların çözümü için harekete geçti. Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) bünyesinde bu dönem kurulan Tarım ve Hayvancılık Komitesi ilk toplantısını yaparak bölgedeki tarım ve hayvancılık sektörünün mevcut durumu, yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri üzerine kapsamlı değerlendirme yaparak yol haritasını oluşturdu.

İftar sonrası gerçekleştirilen ve ADANAGİAD Başkanı Cenk Yakın'ın da yer aldığı Tarım ve Hayvancılık Komitesi toplantısına 15. Dönem ADANAGİAD Başkanı Halid Milli, ADANAGİAD Başkan Yardımcıları Ahmet Hamdi Ekici, Özkan Özkaya, Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Nuri Sabuncu, Mehmet Nuri Çomu ile Komite Üyeleri Hasan Közig, Ahmet Duran Teke, Selen Doğru, Çınar Zaimoğlu, Alper Ağca, Mert Taşar, Selin Moray, Latif Aslan, Barış Kerküt, Can Çalık ve Nihan Işık Yücel katıldı.

Komitenin ilk toplantısında bölgedeki tarım sorunları masaya yatırıldı.

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) bünyesinde kurulan Tarım ve Hayvancılık

Komitesi'nin ilk toplantısında bölgedeki tarım ve hayvancılık sektörünün mevcut durumu, yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri üzerine kapsamlı bir değerlendirme yapıldı. Son dönemde yaşanan don felaketinin, Adana'daki çiftçileri büyük ölçüde etkilediğine değinilen toplantıda, "Başta turuncgil ve sebze üreticileri olmak üzere birçok üretici ciddi zararlarla karşı karşıya kaldı. Ancak, Tarım Sigortaları Havuzu (TARSİM) kapsamında yapılan ödemelerin yetersiz olması, üreticilerin kayıplarını telafi edemesine neden oldu.

Çiftçilerin birçoğu, hasar tespit süreçlerinde yaşanan gecikmeler ve tazminat miktarlarının yetersizliği nedeniyle mağduriyet yaşadıklarını ifade etti. Ayrıca, birçok çiftçinin tarım kredileriyle üretim yaptığı göz önüne alındığında, bu felaket sonrası kredi borçlarının ertelenmemesi büyük bir sorun olarak öne çıktı.

Üreticiler, hasat yapamadıkları bir dönemde mevcut kredi ödemelerini nasıl yapacakları konusunda belirsizlik içinde. Bölgedeki çiftçiler, tarımsal kredilerin faizsiz olarak ertelenmesi ve zararlarının daha kapsamlı bir şekilde karşılanması için yetkililerden somut adımlar bekliyor" denildi.

Felaket sonrası kredi borçlarının ertelenmemesi büyük bir sorun olarak öne çıktı.





TBMM TARIM VE KÖY İŞLERİ KOMİSYONU ÜYESİ, ADANA MİLLETVEKİLİ ABDULLAH DOĞRU İLE TARIM SOHBETİ

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Tarım Komitesi, Adana Milletvekili Sayın Abdullah Doğru'yu konuk ederek tarım sektörüne ilişkin güncel gelişmelerin ele alındığı verimli bir toplantı gerçekleştirdi.

Toplantıya ADANAGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın, Tarım Komitesi Başkanı Ahmet Nuri Sabuncu, Başkan Yardımcıları Ahmet Hamdi Ekici, Zeynep Madenci ve Özkan Özkaya; Genel Sekreter Mert Bigay, Sayman Melda Kaya ve Yönetim Kurulu Üyeleri Cansu Çalık, Sinem Deniz Yılmaz, Fatih Can, Mehmet Çomu ve Mehmet Mazlum Göl ile birlikte Tarım Komitesi üyeleri katılım sağladı.

Toplantının ana gündemini; Çukurova bölgesindeki tarımsal üretimde yaşanan sorunlar, çiftçinin karşılaştığı zorluklar, üretim maliyetleri, sulama altyapısı eksiklikleri ve devlet destekli projeler oluşturdu. Sayın Abdullah Doğru, özellikle tarım politikaları, bölgesel kalkınma vizyonu ve genç iş insanlarının bu alana katılımının önemi konusunda kapsamlı değerlendirmelerde bulundu. Sayın Doğru, toplantı sonrası yaptığı paylaşımda şu ifadelerle yer verdi:

"ADANAGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın, Tarım Komitesi Başkanı Ahmet Nuri Sabuncu ve yönetim kurulu üyeleri ile bir araya gelerek tarım sektörüne ilişkin yaşanan gelişmeleri konuştuk.

Tarım; bu toprakların kültürü, hafızası ve geleceğidir. Genç iş insanlarımızın bu alana gösterdiği ilgi ve hassasiyet; üretimin sürekliliği, kırsal kalkınmanın güçlenmesi ve yerli - milli potansiyelimizin hayata geçirilmesi adına son derece kıymetlidir.

Bizler; toprağı işleyenle sanayiye geliştirenlerin, alın teriyle yatırım yapanla kalkınma yolculuğumuza omuz verenlerin aynı masada buluştuğu her ortamda geleceğe daha güçlü bakabileceğimize inanıyoruz."

Toplantıya katılım sağlayan Tarım Komitesi üyeleri ise şu isimlerden oluşmaktadır:

Selin Moray, Melisa Uskaner, Ahmet Duran Teke, Can Çalık, Alper Ağca, Latif Aslan,

Hasan Közig, Mertkan Közig, Yiğit Taşkın, Ömer Faruk Pamuk, Nevzat Efe Çelimli ve Haluk Birbiri.

ADANAGİAD olarak, genç girişimcilerin tarım alanında daha fazla söz sahibi olması,

üretim ile yatırımın birlikte büyümesi ve Çukurova'nın verimli topraklarının potansiyelini tam anlamıyla ortaya çıkarabilmesi adına bu tür yapıcı diyaloglara büyük önem veriyoruz. Kamuya saygıyla duyurulur.

**Bizler;
toprağı
işleyenle sanayiye
geliştirenlerin, alın teriyle
yatırım yapanla kalkınma
yolculuğumuza omuz
verenlerin aynı masada
buluştuğu her ortamda
geleceğe daha güçlü
bakabileceğimize
inanıyoruz.**



TARIM KOMİTESİ ÇİFTÇİLER BİRLİĞİ BAŞKANI MUTLU DOĞRU'YU AĞIRLADI

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANGİAD) Tarım Komitesi, Çiftçiler Birliği Başkanı Mutlu Doğru'yu konuk ederek, Çukurova tarımının geleceğini tehdit eden kritik konuları gündeme taşıdı.

Toplantının ana başlığını, bölgenin en büyük sorunu olan su yönetimi oluşturdu. Doğru, Çukurova'nın sadece Türkiye'nin değil, dünyanın da en önemli üç ovasından biri olduğunu vurgulayarak şu ifadeleri kullandı:

Çukurova'nın geleceği için tüm sivil toplum kuruluşlarının, iş dünyasının ve üreticilerin ortak akılla hareket etmesi gerekiyor.

"Çukurova, bereketli toprakları ve ılıman iklimi ile eşsiz bir üretim merkezi. Ancak su kaynaklarımız hızla tükeniyor. Eğer önümüzdeki 50 yılı kurtarmak istiyorsak, acilen kapalı devre sulama sistemine geçmek zorundayız. Bu konu artık ertelenemez. Devletimizden beklenimiz, 2026 yatırım bütçesine bu projeyi dahil ederek harekete geçmesidir."

Su sorununun yanı sıra finans-

man yüküne de değinen Doğru, "Çiftçilerin toplam borcu 1 trilyon 60 milyar liraya ulaşmış durumda. Girdi maliyetleri sürekli artıyor, çiftçimizin nefes alacak alanı kalmadı" diye konuştu.

Toplantıda ayrıca tarım ve hayvancılıkta kalifiye eleman eksikliği ile ilgili sorunlar da gündeme geldi. Doğru, "Verimlilik için nitelikli iş gücüne acil ihtiyaç var. Bu sorun çözülmezse üretim sürdürülebilirliğini kaybedecek" dedi.

ADANGİAD Başkanı Cenk Yakın ise Doğru'nun tespitlerine destek vererek, "Su meselesi ve kapalı sulama sistemine geçiş, artık siyaset üstü bir meseledir. Çukurova'nın geleceği için tüm

sivil toplum kuruluşlarının, iş dünyasının ve üreticilerin ortak akılla hareket etmesi gerekiyor. Bu konuyu Adana'nın en önemli gündemi haline getirmeliyiz" ifadelerini kullandı.

Toplantı, su yönetimi, finansman planlaması, girdi maliyetlerinin düşürülmesi ve kalifiye eleman yetiştirilmesi gibi başlıklarda ortak çözüm üretme çağrısıyla sona erdi.





“YARIM ASIRLIK DENEYİM,”



YENİ KOZA MATBAACILIK HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Uçak Mahallesi Uçak Cad. No: 90 Seyhan - ADANA / TÜRKİYE • T: +90 322 429 66 50 W: www.m5.com.tr E: info@m5.com.tr



BERKAY KIZILDAĞ
ASYEM TARIM

ÜRETİM ARTACAK, PAZARLAMA GÜÇLENECEK: BERKAY KIZILDAĞ

Kaliteyi sürdürülebilir kılmayı hedefleyen, yenilikçi üretim anlayışı ve güçlü vizyonuyla sektörde fark yaratan Asyem Tarım, modern üretim teknolojileri, nitelikli kontrol süreçleri ve çözüm odaklı ilkesel yönetimiyle geleceğe güvenle yürüyor. Eğitimi, deneyimi, dinamik yönetim anlayışı ve sürekli gelişimi hedefleyen vizyonuyla Asyem Tarım'ı her geçen gün daha ileriye taşıyan Berkay Kızıldağ, yenilikçi ve sürdürülebilir yönetim anlayışıyla fark yaratmayı sürdürüyor.

Okurlarımız için biraz kendinizi anlatabilir misiniz? Berkay Kızıldağ kimdir, nasıl biridir?

28 yaşındayım ve çocukluğumdan bu yana tarım ve hayvancılığın içinde büyüdüm. Babamdan devraldığımız büyükbaş ve küçükbaş hayvan yemi işi, benim için sadece bir meslek de-

ğil; aynı zamanda bir sorumluluk ve yaşam biçimi. 22 dönümlük bir alanda hem imalat hem de alım-satım yapıyoruz. Sahada olmayı, üretimin her aşamasını birebir takip etmeyi seviyorum. Özel hayatımda ise aile kavramı benim için çok kıymetli. Aile insanıyım; eşimin yüzünün gülmesi çoğu şeye bedel.

İş hayatındaki motivasyonunun önemli bir kısmı da buradan geliyor. Bunun yanında koyu bir Galatasaraylıyım; rekabeti, mücadeleyi ve vazgeçmemeyi seviyorum.

Bu ruh halinin iş yapış şeklime de yansıdığını düşünüyorum.

ADANAGİAD ile yollarınız nasıl kesişti, dernek sizin için ne ifade ediyor?

Kentimiz ve bölgemiz için önemli çok büyük olan ADANAGİAD ile tanışmam Halid Milli Başkanımız döneminde oldu. İlk temas a nından itibaren derneğin yapısı, üye profili ve vizyonu beni oldukça etkiledi.

Özellikle öğrenmeye açık, kendini geliştirmek isteyen ve işini ciddiyetle yapan insanlardan oluşan bir topluluk olması, üye olma kararımı çok kolaylaştırdı. Dernekte samimi ama bir o kadar da kaliteli bir ortam var. Bu sıcaklığı yalnızca dışarıdan gözlemlemekle kalmıyor, birer birer içinde de hissediyorum. ADANAGİAD, benim için sadece bir iş insanları derneği değil; aynı zamanda kendimi geliştirdiğim, farklı bakış açıları kazandığım ve aidiyet duyduğum bir aile.

Asyem Tarım neler yapıyor, hedefleriniz neler?

Asyem Tarım olarak büyükbaş, küçükbaş ve kanatlı hayvan yemleri imal ediyoruz. Üretimin yanı sıra satış ve pazarlama faaliyetlerimizi de aktif şekilde yürütüyoruz. Temel hedefimiz, hayvancılıkla uğraşan tüm hemşehrilerimize kaliteli, güvenilir ve ulaşılabilir fiyatlı yemler sunmak. Kaliteyi sürdürülebilir kılmak, doğru hammaddelerle doğru formülleri buluşturmak ve sahadaki üreticinin gerçek ihtiyacına cevap vermek bizim için çok önemli.

Önümüzdeki dönemde üretim kapasitemizi daha sağlıklı planlayabilen, pazarlama tarafında ise daha güçlü bir marka algısı oluşturmuş bir yapı hedefliyoruz.

Sektörde karşılaştığınız temel zorluklar neler?

Tarım ve hayvancılık sektöründe bugün en büyük sorunlardan biri finansmana erişim. Bunun yanı sıra tahsilat süreçlerindeki zorluklar ve sektörün genel anlamda daralması ciddi baskı yaratıyor. Hammaddeye erişim konusunda ise ithalata olan bağımlılık, kur hareketlerinin sektörü çok hızlı ve sert biçimde etkilemesine neden oluyor. Dövizdeki dalgalanmalar, maliyetleri öngörülemez hale getiriyor ve bu durum sağlıklı bir planlama yapmayı zorlaştırıyor. Ne yazık ki birçok üretici günü kurtarmaya çalışırken uzun vadeli kararlar almakta zorlanıyor.

Tarım ve hayvancılığın sürdürülebilir olması için üreticinin ayakta kalması şart; bunun yolu da planlı, uzun vadeli ve üretimi gerçekten destekleyen politikalardan geçiyor.

Ekonomiyi siz yönetseydiniz tarım ve hayvancılık için ne yapardınız?

Öncelikle tarım ve hayvancılıkta girdi maliyetlerini düşürmeyi merkeze alan bir politika izlerdim. Yem, enerji ve temel tarım girdilerinin sübvansile edilmesiyle üreticinin yükü hafifletilebilir. Bu destekler yalnızca üreticiyi değil, dolaylı olarak tüketiciyi de rahatlatır.

Girdi maliyetleri düştüğünde hayvancılık ürünlerinin satış fiyatları da daha makul seviyelere iner.

Böylece vatandaş daha uygun fiyatlı et, süt ve yumurta-ya ulaşabilir. Tarım ve hayvancılığın sürdürülebilir olması için üreticinin ayakta kalması şart; bunun yolu da

planlı, uzun vadeli ve üretimi gerçekten destekleyen politikalarla geçiyor.

ADANAGİAD, benim için sadece bir iş insanları derneği değil; aynı zamanda kendimi geliştirdiğim, farklı bakış açıları kazandığım ve aidiyet duyduğum bir aile.





ADANAGİAD'tan AOSB'de Samimi Bir Buluşma: Üyeler Çukurova SİLO'da Bir Araya Geldi

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), üyeleri arasındaki bağları güçlendirmek ve iş dünyasında dayanışmayı artırmak amacıyla düzenlediği buluşmalara bir yenisini daha ekledi. 18 Haziran 2025 Çarşamba günü, Adana Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren üyeler, Yönetim Kurulu Üyemiz Sayın Sinem Deniz Yılmaz'ın ev sahipliğinde, sahibi olduğu Çukurova SİLO firmasında gerçekleşen öğle yemeğinde bir araya geldi.

Keyifli atmosferiyle öne çıkan buluşma, iş dünyasının yoğun temposu içinde kısa bir nefes alma ve fikir alışverişinde bulunma imkânı sundu. Katılımcılar, hem sektörlerine dair gelişmeleri değerlendirme fırsatı buldu hem de samimi bir ortamda bir araya gelmenin mutluluğunu yaşadı. ADANAGİAD, OSB bölgesindeki üyeleriyle düzenli olarak bir araya gelmeye ve bu tür buluşmaları geleneksel hale getirmeye devam edecek.

Katılan Üyelerimiz;

Anıl Doğan - Doğan Makine ve Traktör, **Cumhur Demirağ** - Demirağ Orman Ürünleri, **Enver Arben Yabalı** - Ares Isı Transfer Sistemleri, **Görkem Öz** - Zahit Alüminyum, **Haluk Aksan** - Aslanbaş Çivi Tel ve Çelik Hasır, **Hatice Yüksel** - Rival Metal, **İnanç Gerçek** - Davut Panel, **Kemal Özçetin**

- Dexcon Yapı İnşaat, **Murat Sarrafoğlu** - Sarmak Makine, **Sarper Davut** - Davut Panel, **Sinem Deniz Yılmaz** - Çukurova SİLO, **Volkan Öz** - Öz Metal, **Melih İlhan** - İnpa-Raf & İlhan Plastik, **Oral Acımiş** - Sepaş Plastik Kimya, **Cenk Yakın**, **Arzu Yıldızak Ektiren**, **Ali Can Boğa**, **Melda Kaya**, **Adil Fırat Tunç**, **Özkan Özkaya**, **Mazlum Göl**, **Umman Deniz**.





Üniversiteler Arası İş Birliği Ziyaretleri Gerçekleştirildi

Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Hamit Emrah Beriş ile Alparslan Türkeş Bilim ve Teknoloji Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Adnan Sözen, kurumumuz tarafından gerçekleştirilen ziyaretler kapsamında bir araya gelindi.

Gerçekleştirilen ziyaretlere Yönetim Kurulu Başkanı Cenk Yakın, Başkan Yardımcısı Zeynep Madenci ile Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Sabuncu ve Sinem Deniz Yılmaz katılım sağladı. Görüşmelerde üniversite-sektör iş birlikleri, akademik çalışmaların sahaya yansıtılması ve geleceğe yönelik ortak projeler üzerine değerlendirmelerde bulunuldu.

Karşılıklı fikir alışverişi ve iş birliği olanaklarının ele alındığı ziyaretlerin, üniversiteler ile kurumumuz arasındaki iletişimi güçlendirmesi ve uzun vadeli ortak çalışmalara zemin hazırlaması hedefleniyor.



NUME

CHOCOLATE

Chilli
Biberli

Bitter Akışkan
Dolgulu

Lime
Dolgulu

AGİAD ÜYELERİNE ÖZEL

%15 İNDİRİM

ÖZTEK



PEUGEOT
YETKİLİ BAYİ & SERVİS

ÖZTEK



CITROËN

■ Yetkili Servis & Orijinal Parça

■ Uzman Arıza Tespit

■ Periyodik Bakım Hizmetleri

■ Mekanik Servis & Onarım

■ 7/24 Destek ve Yol Yardım



CITROËN
YETKİLİ BAYİ & SERVİS

HEMEN ARA!

0 322 882 10 10
0 322 282 80 80



Özgür, Girne Blv. No:167 D:2, 01260 Yüreğir/Adana
Web sitemizi ziyaret edin: oztekoto.com.tr